

№9

сентябрь 2023

Финансовый Бизнес

научно-аналитический журнал по экономике и финансам



ISSN 0869-8589

№ 9 2023 г.

ISSN 0869-8589

ФИНАНСОВЫЙ БИЗНЕС

НАУЧНО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

ФИНАНСОВЫЙ БИЗНЕС

НАУЧНО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Главный редактор:

Гайсин Рафкат Сахиевич - д.э.н., профессор кафедры политической экономии РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева

Редакционный совет:

Алпатов Андрей Алексеевич - д.э.н., профессор, Почетный работник ВПО РФ, действительный государственный советник Российской Федерации 2 кл., заместитель директора ФГБУН «Институт металлургии и материаловедения им. А.А.Байкова» РАН.

Брикач Георгий Евгеньевич - д.э.н., профессор, Гомельский технический университет им П.О. Сухого, Республика Беларусь.

Генкин Артем Семенович - д.э.н., профессор, действительный член РАЕН по секции проблемы макроэкономики и социального рыночного хозяйства, Президент АНО «Центр защиты вкладчиков и инвесторов».

Дадалко Василий Александрович - д.э.н., профессор, генеральный директор ООО «Международный центр мониторинга» (резидент инновационного центра «Сколково»).

Катасонов Валентин Юрьевич - д.э.н., член-корреспондент Академии экономических наук и предпринимательства, профессор кафедры международных финансов МГИМО МИД РФ.

Козин Михаил Николаевич - д.э.н., профессор, главный научный сотрудник ФКУ НИИ ФСИН России

Левин Юрий Анатольевич - д.э.н., профессор кафедры экономики и финансов МГИМО МИД РФ.

Марамыгин Максим Сергеевич - д.э.н., профессор, Почетный работник ВПО РФ, директор Института стратегического планирования и финансового анализа ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Мизиковский Игорь Ефимович - д.э.н., профессор, заведующий кафедрой бухгалтерского учета Национального исследовательского Нижегородского государственного университета им. Н.И. Лобачевского, академик РАЕН.

Осипов Владимир Сергеевич - д.э.н., профессор кафедры управления активами МГИМО МИД России, главный научный сотрудник ФГБУН Институт проблем рынка РАН.

Фэн Аньцюань - д.э.н., Академия общественных наук провинции Хэйлунцзян КНР, г. Харбин, Китай.

Хартуков Евгений Михайлович - д.э.н., профессор кафедры менеджмента, маркетинга и внешнеэкономической деятельности им. И.Н.Герчиковой МГИМО МИД России, Генеральный директор Центра нефтегазового бизнеса (CPBS) и Руководитель международной Группы анализа и прогнозирования мирового энергосырьевого рынка (GAPMER), вице-президент (по Евразии) аналитической компании Petro-Logistics SA (Женева), Россия, Швейцария.

Хушвахтзода Кобилджон Хушвахт - д.э.н., профессор, ректор Таджикского национального университета, Таджикистан.

Челухина Наталья Федоровна - д.э.н., профессор кафедры мировых финансовых рынков и финтеха ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

Щербаков Владимир Васильевич - д.э.н., профессор, заведующий кафедрой логистики и управления цепями

поставок факультета бизнеса, таможенного дела и экономической безопасности Санкт-Петербургского Государственного Экономического Университета.

Юзевич Лариса Ивановна - д.э.н., профессор, заведующая кафедрой финансов, денежного обращения и кредита ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет».

Журнал «Финансовый бизнес» включен в Перечень рецензируемых научных изданий, в которых должны быть опубликованы основные научные результаты на соискание ученой степени кандидата наук, на соискание ученой степени доктора наук Высшей аттестационной комиссии при Министерстве науки и высшего образования Российской Федерации по специальностям: 5.2.1. Экономическая теория (экономические науки), 5.2.3. Региональная и отраслевая экономика (экономические науки), 5.2.4. Финансы (экономические науки), 5.2.5. Мировая экономика (экономические науки).

Журнал также включён в Список журналов экономического факультета МГУ <https://www.econ.msu.ru/sys/rawp hp?o=74150&p=attachment> (номер в списке - 133), а также в Перечень МГИМО МИД РФ <https://mgimo.ru/upload/2022/04/vak-list.pdf> (номер в списке - 253, Тематический блок 3.Экономика (экономические науки)).

№ 9, 2023 г.

Журнал учрежден в 1993 г., зарегистрирован в том же году Министерством печати и информации РФ (свидетельство № 0110656 от 14 мая 1993 г.).

Главный редактор: Гайсин Р.С.

Адрес редакции:

Россия, 105005, Москва, Елизаветинский пер., 6

E-mail: edition@fin-biz.ru

Сайт: fin-biz.ru

ISSN 0869-8589

Издательство: Издательский Дом "Финансовый бизнес", Макет, художественное оформление – редакция журнала «Финансовый бизнес»

Подписано в печать 30.09.2023 г.

Печать офсетная.

Тираж 800 экз.

Заказ 9

Перепечатка материалов из журнала «Финансовый бизнес» только по согласованию с редакцией. 2023. © Свободная цена

12+

Подписные индексы журнала:

В агентстве Урал-пресс – ВН018356. Контакты подписного агентства Урал-пресс: Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, 130 - тел:+7 (343)226-08-01, 226-08-02, 226-08-03, e-mail: info@ural-press.ru; Москва ул. Новодмитровская, 5а, стр. 4, 1 подъезд, 2 этаж - тел:8-(499)-700-05-07, факс 789-86-36 доб. 3777, e-mail: moscow@ural-press.ru; Санкт-Петербург, пр-т Юрия Гагарина, 2а (ДЦ "Гагаринский") - тел: (812) 677-32-07, e-mail: spb@ural-press.ru. Представительства Урал-Пресс за рубежом: ФРГ, Берлин, Waldemar Besler 13581 Berlin Seeburger Strasse 87 - тел.: +49 30 33890115, e-mail: frg@ural-press.ru; Казахстан, Петропавловск (Казахстан) ул. Интернациональная д 15 - тел: 8 (7152) 525170, e-mail: kazakhstan@ural-press.ru.

РАЗДЕЛ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

СБЕРЕЖЕНИЯ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ КАК ФАКТОР ПОСТУПАТЕЛЬНОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Валиуллина Э.Р., аспирант, Казанский государственный энергетический университет

Аннотация: В статье анализируются инструменты государственного воздействия на сбережения домохозяйств как один из источников инвестиционной активности в российской экономике. Целью исследования является определение основных направлений государственного регулирования сберегательного поведения домохозяйств и оценка их последствий для динамики макроэкономических показателей. Результатом исследования является вывод о зависимости инвестиционных расходов в экономике от решений, принимаемых домашними хозяйствами в отношении фондов денежных средств. В ходе исследования использованы общенаучные и специальные методы исследования. Основные положения и выводы исследования могут быть использованы при разработке программных документов, направленных на стимулирование долгосрочных сбережений граждан в Российской Федерации.

Ключевые слова: Домашние хозяйства; долгосрочные сбережения; инвестиционные расходы; источники экономического роста; государственное регулирование; сберегательная политика.

Abstract: The article analyzes the instruments of state influence on household savings as one of the sources of investment activity in the Russian economy. The purpose of the study is to determine the main directions of regulation of savings behavior of households and their consequences for the dynamics of macroeconomic indicators. The result of the study is the conclusion about the dependence of investment spending in the economy on the decisions made by households in relation to cash funds. In the course of the study, general scientific and special research methods were used. The main provisions and conclusions of the study can be used in the development of policy documents aimed at stimulating long-term savings of citizens in the Russian Federation.

Keywords: Households; long-term savings; investment costs; sources of economic growth; state regulation; savings policy.

Эксперты института Российской академии наук оценили перспективы экономики Российской Федерации на горизонте тридцати лет и пришли к выводу, что ускорить рост ВВП могут как технологии, так и изменение бюджетной политики [6]. Одним из ключевых документов стратегического планирования, разработанных в целях реализации национальных приоритетов Российской Федерации, выступает Стратегия национальной безопасности Российской Федерации, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 2 июля 2021 г. № 400 [7] (далее - Стратегия). Исходными принципами настоящей Стратегии выступают положения Конституции Российской Федерации, федеральных законов, среди которых следует выделить федеральный закон от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности» и федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации», определяющих приоритетные направления социально-экономического развития российского государства и инструменты их реализации. В соответствии со Стратегией, к числу приоритетных национальных интересов Российской Федерации на современном этапе отнесены «сбережение народа России, развитие человеческого потенциала, повышение качества жизни и благосостояния граждан» [7]. Данный программный документ определяет цели и направления государственной политики в области экономической безопасности на период до 2030 года, а также обосновывает необходимость противодействия современным угрозам и вызовам, необходимость предупреждения кризисных явлений, недопущения снижения качества жизни населения страны. Стратегия учитывает особенности различных видов экономической деятельности, пространственные особенности организации российской экономики, включающей субнациональный и муниципальный уровни, а также определяет роль различных экономических агентов в реализации задач защиты национальных интересов и достижения целевых ориентиров развития российского государства.

Исследования, проведенные коллективами ведущих исследовательских центров Российской Федерации [6], показывают, что источники развития экономики индустриального типа, которые имели место в

России во второй половине XX века, преимущественно исчерпаны. К их числу традиционно относят: естественный прирост населения, урбанизацию, природные ресурсы. Поиск факторов экономического роста в условиях постиндустриального хозяйственно-уклада и цифровой трансформации экономики показал, что к их числу относятся сбережения населения. Несмотря на то, что они традиционно выполняли важную функцию источника инвестиционных расходов, их роль в настоящее время существенно повышается вследствие роста объема доходов домохозяйств, повышения уровня финансовой культуры населения, отдельные группы которого отдают предпочтение сберегательным стратегиям инвестиционного типа. В ближайшие годы ключевыми факторами интенсификации роли домашних хозяйств в ускорении экономической динамики могут стать их долгосрочные сбережения, а также спрос низкодходных групп потребителей.

В условиях внешних шоков в настоящее время возросла роль сектора домохозяйств, который характеризуется устойчивым объемом расходов и выполняет важнейшую роль в экономике страны как владелец материальных и финансовых ресурсов. Это подтверждается официальными данными органов государственной статистики Российской Федерации в разрезе федеральных округов [2]. В последние годы имеют место изменения в динамике и структуре доходов и расходов населения, что проявлялось в более высоких темпах прироста указанных показателей в регионах-аутсайдерах.

Для решения задачи повышения доходов отдельных групп населения Правительством Российской Федерации с участием руководителей министерств и ведомств рассматриваются вопросы развития образования, здравоохранения, жилищного строительства, дорожного хозяйства и др. В частности? разработана государственная программа комплексного развития сельских территорий до 2025 года. Цель программы - государственная поддержка домохозяйств на селе и достижение соотношения среднемесячных располагаемых ресурсов сельских и городских домохозяйств на уровне 75% к 2025 году (для сравнения в 2019 году - 68%) [5].

РАЗДЕЛ 2. РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

НЕКОТОРЫЕ СТРУКТУРНЫЕ ТРАНСФОРМАЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Алексеева Е.В., старший преподаватель, Уральский государственный экономический университет

Новикова Н.В., профессор, Уральский государственный экономический университет

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы структурной трансформации в экономическом пространстве Свердловской области. Авторы отмечают, что структурный анализ Свердловской области – опора методологической платформы нашего исследования. Структурный анализ Свердловской области – это процесс изучения и анализа экономической, социальной структур, а также инфраструктуры региона. Можно оценить состояние и перспективы развития Свердловской области, выявить сильные и слабые стороны её экономики, определить приоритетные направления развития и разработать соответствующую стратегию в существующих реалиях. Можно использовать такой инструмент анализа, как декомпозиция, то есть разделение сложной системы (в данном случае – Свердловская область) на отдельные элементы и исследование их взаимосвязей и влияния на общую структуру. Это позволяет выявить основные сектора экономики, ключевые отрасли и социальные сферы, а также их роль и вклад в общий экономический рост и развитие региона. В ходе структурного анализа Свердловской области проводится оценка экономической структуры, включающая доли различных секторов. Результаты структурного анализа могут быть использованы для разработки программ и мероприятий по развитию Свердловской области, привлечению инвестиций и достижению устойчивого экономического и социального развития региона.

Ключевые слова: трансформация; структура; региональная экономика; Свердловская область; информационные технологии.

Abstract: The article discusses issues of structural transformation in the economic space of the Sverdlovsk region. The authors note that the structural analysis of the Sverdlovsk region is the support of the methodological platform of our research. Structural analysis of the Sverdlovsk region is the process of studying and analyzing the economic, social structures, as well as the infrastructure of the region. It is possible to assess the state and development prospects of the Sverdlovsk region, identify the strengths and weaknesses of its economy, determine priority areas of development and develop an appropriate strategy in the existing realities. You can use an analysis tool such as decomposition, that is, dividing a complex system (in this case, the Sverdlovsk region) into individual elements and studying their relationships and influence on the overall structure. This allows us to identify the main sectors of the economy, key industries and social spheres, as well as their role and contribution to the overall economic growth and development of the region. During the structural analysis of the Sverdlovsk region, an assessment of the economic structure is carried out, including the shares of various sectors. The results of the structural analysis can be used to develop programs and activities for the development of the Sverdlovsk region, attracting investments and achieving sustainable economic and social development of the region.

Keywords: transformation; structure; regional economy; Sverdlovsk region; information Technology.

Для более полного понимания наших целей необходимо расшифровать понятия, используемые в работе. В экономике понятие «структура» относится к организации и характеристикам экономической системы, ее компонентам и взаимосвязям. Понятие структура необходимо понимать следующим образом: разделение экономики, экономического объекта или экономической категории на составные части по определенным признакам, установление взаимосвязей между этими частями. Экономическая структура региона формируется в соответствии с основными функциями региона [1].

Анализ экономической структуры позволяет понять особенности и динамику экономического развития, выявить сильные и слабые стороны системы, а также определить потенциалы и возможности для улучшения и реформирования экономической политики.

Региональная структура экономики относится к организации и характеристикам экономической деятельности внутри определенного региона, такого как страна, провинция или город. Анализ региональной структуры экономики позволяет понять особенности и различия между разными регионами, их специализацию, конкурентные преимущества и потенциалы для развития.

Некоторые ключевые аспекты региональной структуры экономики включают:

— секторы экономики: в одном регионе может быть сильно развита промышленность, в другом – сельское хозяйство, а третий может быть финансовым центром. Анализ доли каждого сектора в регио-

нальном ВВП и занятости помогает определить специализацию региона и его уязвимость;

— инфраструктура: наличие и качество дорог, аэропортов, энергетических систем, телекоммуникаций и других инфраструктурных объектов влияют на привлекательность региона для инвестиций и развитие бизнеса;

— рабочая сила: один регион может быть специализирован в высокотехнологичных отраслях и иметь высокообразованную рабочую силу, в то время как другой регион может полагаться на низкоквалифицированную рабочую силу в сфере сельского хозяйства. Анализ структуры занятости и уровня образования помогает понять способности региона к инновациям и развитию определенных отраслей;

— инвестиции и предпринимательство: регионы могут иметь различные уровни привлекательности для инвесторов и предлагать разные возможности для развития бизнеса. Анализ инвестиций, наличия предприятий и стартапов в регионе может помочь определить его конкурентоспособность и потенциал роста.

В связи с тем, что региона – это базовый институт региональной экономики, необходимо разобраться с различными определениями данного понятия. По мнению Анимцы Е.Г. – основоположника уральской научной школы региональной экономики, «регион существует не как простая данность: он идентифицируется, воспринимается, проецируется, трактуется, развертывается и сжимается в науках по-разному, в зависимости от целевых установок исследователя» [4]. Новоселов А.С. рассматривал регион, как «подсистему социально-экономического комплекса стра

МЕТОДИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО ОБЪЕМА КВОТ И СТОИМОСТИ УГЛЕРОДА

Белик И.С., д.э.н., профессор, Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина

Никулина Н.Л., к.э.н., старший научный сотрудник, Институт экономики Уральского отделения РАН

Стародубец Н.В., к.э.н., доцент, Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина

Аннотация: Низкоуглеродная экономика на сегодняшний день является своего рода триггером концепции устойчивого развития, а ценообразование на углерод служит основным инструментом системы торговли выбросами. В статье представлен методический подход к оценке объема региональных квот и стоимости углерода в России, основанный на определении затрат на реализацию углеродных проектов предприятий, рассчитанных на единицу сокращений углеродных единиц, в оценке и учете транзакционных издержек, связанных со снижением выбросов парниковых газов. В ходе исследования была определена внутренняя цена на углерод для предприятий черной металлургии Свердловской области.

Ключевые слова: низкоуглеродная экономика, система торговли выбросами, стоимость углерода, транзакционные издержки, региональные квоты.

Дои публикации: 10.48521/FINBIZ.2023.243.9.001

Abstract: The low-carbon economy today is a kind of trigger for the concept of sustainable development, and carbon pricing serves as the main tool of the emissions trading system. The article presents a methodological approach to assessing the volume of regional quotas and the cost of carbon in Russia, based on determining the costs of implementing carbon projects of enterprises, calculated per unit of reduction of carbon units, in assessing and accounting for transaction costs associated with reducing greenhouse gas emissions. The study determined the internal carbon price for ferrous metallurgy enterprises in the Sverdlovsk region.

Keywords: low-carbon economy, emissions trading system, carbon price, transaction costs, regional quotas.

Doi: 10.48521/FINBIZ.2023.243.9.001

Введение

Все в большей степени направление современного экономического развития связывается с траекторией низкоуглеродной экономики (НЭ). Развиваемая в рамках устойчивого развития модель НЭ, призвана преодолеть проблемы последствий глобального изменения климата, реализуя технологические инновации, снижая энергоёмкость и карбоноёмкость ВВП, сокращая потребление ресурсов.

На 15 сессии Конференции Сторон РКИК ООН и 5 Совещании Сторон Киотского протокола (Копенгаген, 2009 г.) международное сообщество пришло к общему согласию о развитии НЭ как способе решения проблемы изменения климата. Однако за прошедшее десятилетие ситуация с выбросами ПГ не вызвала оптимизма, что зафиксировано в докладе Межправительственной группы экспертов по изменению климата: выбросы ПГ по-прежнему растут во всех основных секторах мира, хотя и более медленными темпами (*Climate Change 2022: Impacts, Adaptation and Vulnerability. Working Group II Contribution to the Sixth Assessment Report of the Intergovernmental Panel on Climate Change, 2022*). Между тем в мировой практике сформировались два основных подхода к регулированию выбросов ПГ: система торговли выбросами и налоги на выбросы углерода (Ценообразование на углерод (worldbank.org)).

Суть системы торговли выбросами (СТВ) заключается в том, что она вводит ограничение на выбросы ПГ и определяет условия для эмитентов по наличию разрешения на каждую тонну выбрасываемого CO₂, и таким образом создает ситуацию, в которой уровень верхнего предела определяет количество доступных разрешений и допустимые общие выбросы. Различают два типа углеродных рынков: добровольные и рынки соответствия. Рынки соответствия создаются в результате международной или национальной политики, или нормативных требований и называются поразному: «регулируемые рынки» или «схемы торговли выбросами» (*Emissions Trading System, ETS*). За последние десятилетия по всему миру внедрено около 30 ETS, охватывающих 38 национальных юрисдикций, рыночная стоимость которых составляет

приблизительно 270 млрд долл. США (*World Bank (2021-2022). Carbon Pricing Dashboard*). Наиболее крупными системами являются ETS Европейского союза (ЕС), Северной Америки (WCI и RGGI) и ETS Великобритании. На долю ETS ЕС в 2022 году пришлось примерно 90% всего глобального оборота углеродных кредитов (стоимость углеродных кредитов составила 751,5 млрд евро (*Carbon market year in review 2022, Refinitiv*)).

Важнейшим инструментом СТВ является ценообразование на углерод, так как способствует сокращению выбросов ПГ и стимулирует рост инноваций с низким уровнем выбросов углерода. По этой причине анализ изменения уровня цен на углерод по периодам становления ETS в ЕС оказался важной задачей исследования. Схема изменения уровня цен на углерод в хронологическом порядке развития ETS, составленная авторами на основе информации «*MSCI Carbon Markets: An Emerging Derivatives Class*», отображена в таблице 1.

В ходе анализа было установлено, что с течением времени рыночные цены на углерод изменяются под влиянием взаимодействия спроса и предложения. Хотя на регулируемых рынках цена в большей степени зависит от предложения квот на выбросы углерода, несмотря на действие таких факторов как: стоимость налога на выбросы углерода; наличие (отсутствие) субсидий от государства; предельные затраты на борьбу с выбросами.

Теоретико-методические основы

Оценка стоимости углерода

Как отмечает Н.А. Иванов, различные организации публиковали исследования для определения социальных издержек выбросов. Среди наиболее значимых отмечены: группа Всемирного банка, Институт мировых ресурсов, ЕБРР и др. [3].

Группа Всемирного банка совместно с ОЭСР и при содействии МВФ разработала *быстрые принципы*. Принципы *FASTER*: *F* – для справедливости, *A* – для согласования политики и целей, *S* – для стабильности и предсказуемости, *T* – для прозрачности, *E* – для эффективности и рентабельности и *R* – для надежности и экологической целостности [3].

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО КЛИМАТА ПРИГРАНИЧНОГО РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

Бируля Н.Д., аспирант, Псковский государственный университет

Аннотация: Изучено современное состояние инновационного климата. Рассмотрена сущность и его роль в национальной экономике государства. Обозначена важность неравномерности инновационного развития среди регионов России. На основе выявленных проблем предложены рекомендации по совершенствованию инновационного климата в приграничном регионе в условиях санкционного давления.

Ключевые слова: инновации, инновационный климат, инновационная экосистема, приграничный регион, национальная экономика.

Abstract: The current state of the innovative climate has been studied. The essence and its role in the national economy of the state is considered. The importance of uneven innovative development among the regions of Russia is outlined. Based on the identified problems, recommendations were proposed to improve the innovative climate in the border region in the context of sanctions pressure.

Keywords: innovation, innovative climate, innovative ecosystem, border region, national economy.

I. Введение

Инновационный климат в регионах России на данном этапе ее экономического развития сопровождается движением экономики в сторону входа в кризисную ситуацию, возникшую в результате введения ограничительных мер при возникновении новой коронавирусной инфекции, а также серьезного беспрецедентного санкционного давления со стороны Западных стран и в целом негативного влияния геополитической обстановки. В тоже время особую значимость имеет иностранный капитал для приграничных регионов, экономика которых, во многом ориентирована на экспорт продукции обрабатывающей промышленности.

Исходя из этого важное значение приобретает изучение роли инновационного климата в приграничном регионе в условиях стагнации экономики.

II. Методы исследования

Методология исследования включает анализ отечественной литературы по состоянию инвестиционного климата в приграничных регионах РФ, элементов региональной инновационной экосистемы, а также инструментам создания устойчивого инновационного климата. Проведено обобщение инструментов по улучшению инновационной привлекательности приграничных регионов. При анализе стратегий инновационного развития регионов использовался системный метод, что позволило выявить основные элементы разработанной в регионах методологии создания устойчивого инновационного климата. Для оценки приграничных регионов СЗФО по объему затрат на научные исследования и разработки использовался сравнительный и статистический анализ.

I. Результаты

Экономика страны является конкурентоспособной, если развитие регионов является устойчивым и динамичным. Сегодня главную роль в развитии экономики страны имеет региональная инновационная политика, так как именно в регионах находятся конкурентоспособные предприятия и организации.

Поэтому именно инновационный элемент является одним из главных составляющих региональной экономической политики в современных условиях.

Инновационным климатом, является комплекс факторов в научно-технологической, финансово-экономической и социально-культурной сферах деятельности. Данные факторы направлены на наиболее эффективное социально-экономическое развитие регионов.

По мнению М.Н. Тошматова и Н.Т. Мирзорахимова, инновационный климат формируется из инновационной активности, инновационного потенциала, инновационного риска [16, с. 177].

Благоприятный инновационный климат приводит к созданию условий для эффективного и современного производства и внедрения инновационной про-

дукции в производственном процессе, что, не может не отразиться на улучшении социально-экономического развития регионов России.

В результате улучшения инновационного климата региона, по мнению В.В. Баранова, осуществляется изменение следующих социально-экономических, экологических и технологических показателей на соответствующей территории:

- повышается уровень комфортности труда и сокращаются масштабы социально вредного производства;

- создаются современные, качественные рабочие места;

- сокращаются издержки производства и снижается уровень загрязнения техногенной нагрузки на окружающую среду;

- расширяются традиционные и создаются новые рынки сбыта продукции собственного производства;

- обеспечиваются соответствия технологии, процессу производства, создаваемой продукции и сопровождающих ее изготовление попутных продуктов, выбросов и отходов современным стандартам;

- решаются другие актуальные для российской экономики задачи [2, с. 8].

Создание инновационного климата в регионе, по мнению Л.Г. Батракова, является итогом глубокого взаимодействия многочисленных факторов, среди которых выделены объективные и субъективные факторы. К объективным можно отнести специфическое географическое положение, особенности природы и экологии и др., а к субъективным относится деятельность региональных органов власти, предприятий и организаций и др. [3, с. 68].

Соответственно, формирование инновационного климата региона является целенаправленной деятельностью, которая направлена на создание благоприятных условий с целью развития инновационной деятельности, а также реализации инновационных процессов.

Известно, что в приграничных регионах инновационный климат значительно отличается от других регионов России. По мнению, Н.С. Епифановой, приграничный регион является территорией, которая вследствие прилегающего положения к другому государству имеет ряд специфических особенностей [6, с. 44].

Исходя из этого определения, особое внимание в ряду данных особенностей развития региона уделяется приграничным взаимоотношениям его с регионами сопредельного государства

При этом все экономические, политические и инновационные особенности региона определяются на самостоятельной основе. Ведь в значительной степени они определяются характером конкретной границы и той ролью, которую они играют в двусторонних

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ ЦИФРОВОГО ДВОЙНИКА В РЕКРУТИНГОВОМ МАРКЕТИНГЕ)

Бурлаков В.В., д.э.н., доцент, ФГБОУ ВО «МИРЭА – Российский технологический университет»

Юсова М.В., ИП Юсова М.В.

Мясоедова Т.К., инженер второй линии поддержки SAP, Джей Эс Эй Групп

Аннотация: В современных условиях информационные технологии находят все большее применение в различных бизнес-процессах промышленных предприятий не только крупного, но и малого и среднего бизнеса. Предприятия малого и среднего бизнеса не только обеспечивают потребителей продукцией, но и весьма плодотворно содействуют повышению занятости населения. Необходимо отметить, что на сегодняшний день существуют определенные проблемы, связанные с коммуникацией предпринимателей и потенциальных работников. Несмотря на имеющиеся цифровые платформы в сфере поиска персонала, в тоже время отсутствуют специализированные сервисы, обеспечивающие подбор сотрудников и проектных партнеров для малого бизнеса. Цель статьи заключается в описании возможности использования информационных технологий в рекрутинговом маркетинге промышленных предприятий малого и среднего бизнеса. В качестве такой инновационной информационной технологии предлагается цифровой двойник. Цифровой двойник – это компьютерная модель, созданная на основе данных о поведении и предпочтениях пользователей в интернете. Он может быть использован в рекрутинговом маркетинге как инструмент для привлечения и подбора кандидатов на различные вакансии. В данной статье описывается процесс создания цифрового двойника, рассматриваются возможности и ограничения его применения в сфере рекрутингового маркетинга.

Ключевые слова: бизнес-процессы, информационные технологии, цифровой двойник, рекрутинговый маркетинг, промышленные предприятия малого и среднего бизнеса.

Abstract: In modern conditions, information technologies are increasingly used in various business processes of industrial enterprises, not only large, but also small and medium-sized businesses. Small and medium-sized businesses not only provide consumers with products, but also very fruitfully contribute to increasing employment. It should be noted that today there are certain problems associated with communication between entrepreneurs and potential employees. Despite the existing digital platforms in the field of personnel search, at the same time there are no specialized services that provide selection of employees and project partners for small businesses. The purpose of the article is to describe the possibility of using information technology in recruitment marketing of industrial enterprises of small and medium-sized businesses. A digital twin is proposed as such an innovative information technology. A digital twin is a computer model created based on data about the behavior and preferences of users on the Internet. It can be used in recruitment marketing as a tool for attracting and selecting candidates for various vacancies. This article describes the process of creating a digital twin, discusses the possibilities and limitations of its use in the field of recruitment marketing. Keywords: business processes, information technology, digital twin, recruitment marketing, small and medium-sized industrial enterprises.

Введение

Положение современного государства на мировой арене во многом определяется рыночными позициями и эффективностью предпринимательских структур, функционирующих в системе рыночной экономики.

Международная организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющая 38 наиболее развитых государств мира, предлагает классифицировать всех существующих экономических субъектов на четыре категории (рисунок 1).



Рисунок 1 – Категории бизнеса по критерию масштаба [1]

Крупный бизнес в целом предопределяет экономическую и техническую мощь государства. В целях обеспечения своей устойчивости и развития крупный бизнес ориентируется на активную бизнес-интеграцию, осуществляя слияние и поглощение с целью формирования масштабных транснациональных корпораций. Представители среднего бизнеса испытывают зависимость от экономической ситуации и ведут конкурентную борьбу не только с компаниями, представленными в своем секторе, но и с крупными корпорациями и зарубежными поставщиками. Такая ситуация вызывает необходимость в проведе-

нии протекционистской политики с целью защиты своих интересов на внутреннем рынке. Предприятия малого бизнеса объединяет большое число собственников, представляющих свои товары и услуги на внутреннем рынке и работающие непосредственно с конечным потребителем. В структуру малого бизнеса отдельно включаются микропредприятия с небольшими объемами финансовых ресурсов и минимальным числом работников. Следует отметить, что малый бизнес имеет чрезвычайно большое значение в рыночной экономике и вносит существенный вклад в формирование валового внутреннего продукта.

ЗЕЛЕНЕЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ПОМОГАЕТ ПРЕОБРАЗОВАТЬ ЭНЕРГЕТИЧЕСКУЮ ЭКОНОМИКУ КИТАЯ

Ван Паньфэн, аспирант, Санкт-Петербургский государственный университет

Аннотация: Поскольку экологические проблемы Китая обостряются день ото дня, трансформация энергетической экономики Китая неизбежна. Поддержка трансформации энергетической экономики посредством "зеленого" финансирования и опора на синергию "зеленого" развития для содействия оптимизации энергетической структуры страны имеет важное теоретическое значение и практическую ценность. В статье подробно рассказывается о развитии "зеленых" финансов в Китае, основное внимание уделяется вспомогательной роли "зеленых" финансов в трансформации энергетической экономики Китая и на этой основе выдвигаются соответствующие политические предложения.

Ключевые слова: Зеленое финансирование, энергетика, экономическая трансформация, Китай.

Abstract: With the worsening of Chinas environmental problems, the transformation of Chinas energy economy is imminent, and it is of great theoretical significance and practical value to support the transformation of the energy economy through green finance and to promote the optimization of the countrys energy structure relying on the synergistic effect of green development. This paper gives a detailed introduction to the development of green finance in China, focuses on the supportive role of green finance in Chinas energy economic structure transformation, and puts forward relevant policy recommendations on this basis.

Keywords: green finance, energy, economic transformation, China.

Введение

В последние годы энергетические и экономические преобразования в Китае стали актуальной проблемой, в связи с постоянным ухудшением состояния окружающей среды все большее внимание уделяется вопросам охраны окружающей среды, особенно проблема дымки в регионе Пекин-Тяньцзинь-Хэбэй, ставшая центром внимания всего мира, а также наихудшее ухудшение состояния окружающей среды в этом регионе. По оценкам специалистов, выбросы загрязняющих веществ в регионе Пекин-Тяньцзинь-Хэбэй значительно превысили верхний предел допустимой нагрузки на окружающую среду, при этом "уголь превратился в газ" и был закрыт ряд природоохранных мер, таких как поощрение предприятий-загрязнителей, в регионе Пекин-Тяньцзинь-Хэбэй экологическая проблема не является чисто экологической, она серьезно влияет на экономику региона, общество, средства к существованию людей и другие аспекты социальных проблем. Управление экологическими проблемами не может "лечить симптомы, но не первопричину", только содействие трансформации энергетической и экономической структуры, переход на путь высококачественного экономического развития является окончательным решением этой проблемы.

Основная часть

Данные, опубликованные Национальным энергетическим управлением Китая (NEA), показывают, что в силу сложившейся в Китае структуры энергопотребления, которое в основном базируется на угле, на долю кредитов угольной промышленности приходится значительная часть всего финансирования энергетики. Особенно в северном регионе теплоснабжения эндогенное финансирование является основным источником финансирования энергетики, в то время как кредиты и другое экзогенное финансирование также является важным источником средств, экзогенное финансирование в угольной промышленности, включая банковские кредиты, облигационное финансирование, трастовое финансирование и т.д., является самым крупным источником банковских кредитов. В целях дальнейшей высвобождения передовых мощностей по добыче угля, обеспечения безопасного и стабильного энергоснабжения, а также поддержки экономической деятельности в разумных пределах, утвержденные Госсоветом, Народный банк Китая для поддержки чистого и эффективного использования угля выделил специальную квоту рефинансирования на общую сумму 300 млрд. юаней,

специально для поддержки развития и использования угля и повышения мощности угольных запасов.

В настоящее время в большинстве сырьевых регионов Китая преобладают крупные государственные энергетические предприятия, а также то, что в структуре инвестиций и финансирования в Китае преобладает косвенное финансирование коммерческих банков, более однородные характеристики промышленной структуры этих регионов неизбежно приводят к формированию единой и централизованной клиентуры, с которой сталкиваются кредитные ресурсы коммерческих банков, и естественной концентрации распределения капитала в сырьевых отраслях, а трансформация экономической структуры привела к снижению рентабельности угольных предприятий, и кредитные активы оказались под угрозой дефолта. Риск дефолта, кредитный рейтинг угольных предприятий был понижен, что привело к увеличению трудностей с их финансированием, что, в свою очередь, еще больше увеличило риск дефолта по кредиту. Кроме того, в Китае отсутствуют эффективные каналы финансирования возобновляемой энергетики. Из-за отсутствия политической поддержки частному капиталу трудно войти в соответствующие сферы, что создает определенную степень отраслевых барьеров. Даже если некоторые предприятия могут быть профинансированы через рынок облигаций, доля финансирования невелика, а его разнообразие невелико.

Зеленое финансирование может оказать разнонаправленное, глобальное и многоуровневое положительное влияние на трансформацию и развитие энергетической экономики Китая, начиная с быстрого развития зеленого финансирования в Китае, поскольку китайское правительство, финансовые институты и все слои общества уделяют все больше внимания развитию зеленого финансирования. По данным ЦБ РФ, на конец первого квартала 2023 года "зеленый" баланс 21 крупного внутреннего банка Китая достиг 12,5 трлн. юаней, составив 9,3% всех кредитов, из которых на долю кредитов на "зеленый" транспорт, возобновляемые источники энергии, энергосбережение и охрану окружающей среды пришлось более 70%. Общее качество "зеленых" кредитных активов хорошее, коэффициент невозврата кредитов за последние пять лет не превышал 0,7%, что значительно ниже общего уровня невозврата всех кредитов за тот же период. Кроме того, значительное развитие получили фонды развития "зеленой" промышленности, "зеленые" трасты и "зеленое" страхование.

МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ РОССИЙСКИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Волин А.Ю., соискатель, Костромской Государственный Университет

Аннотация: в статье представлен авторский методический подход к оценке инновационной активности российских фармацевтических производителей и детерминантов, такую активность определяющих. Данный подход учитывает специфику фармацевтической отрасли и предусматривает интегрирование различных инструментов статистического и экономико-математического аппарата. Подход апробирован на собранном статистическом и фактологическом материале по 85-ти российским фармацевтическим производителям. В результате выявлены наиболее значимые детерминанты инновационной активности.

Ключевые слова: фармацевтическая отрасль, инновации, инновационная активность, детерминанты инновационной активности, логистическая регрессия.

Abstract: The article presents the authors methodological approach to assessing the innovative activity of Russian pharmaceutical manufacturers and the determinants that determine such activity. This approach takes into account the specifics of the pharmaceutical industry and provides for the integration of various statistical, economic and mathematical tools. The approach was tested using collected statistical and factual material from 85 Russian pharmaceutical manufacturers. As a result, the most significant determinants of innovation activity were identified.

Keywords: pharmaceutical industry, innovation, innovative activity, determinants of innovative activity, logistic regression.

Фармацевтическая промышленность признана одной из наиболее наукоемких и высокотехнологичных сфер материального производства [7]. Данная отрасль получила заслуженное место в таксономии проектов технологического суверенитета России [4], что во многом обуславливается тем, что инновации в фармацевтике, оказывающие комплексный социально-экономический эффект, повышают качество жизни людей [9], играют ключевую роль в модернизации экономики и имеют стратегическую значимость для развития страны, что, в частности, связано с необходимостью обеспечения национальной и экономической безопасности. Высокая инновационная ориентированность фармацевтической отрасли, ее объективная специфика, с одной стороны, и необходимость разработки новых лекарственных препаратов для более эффективного решения существующих и поиска решений для вновь возникающих медицинских проблем (включая фактор устойчивости к существующим лекарствам), с другой стороны, диктуют необходимость разработки эффективного научно-методического подхода к оценке инновационной активности в фармацевтическом производстве, которая в значительной степени определяет конкурентоспособность производителей [6], и выявления стимулирующих факторов для такой активности.

Можно выделить несколько объективно существующих особенностей, действие которых в комплексе составляет специфику фармацевтической отрасли как инновационного вида деятельности (подробное описание данных особенностей представлено в [1]). С точки зрения наукоемкости фармацевтическая промышленность может быть сегментирована по признаку производства оригинальных инновационных препаратов и дженериков. Разработка последних, как правило, не предполагает какого-либо развития изобретательства, и потому не может считаться инновационным процессом. Фармацевтическая промышленность характеризуется длительным и дорогостоящим циклом разработки и вывода на рынок новых продуктов [8, с. 44], с чем связана еще одна особенность, заключающаяся в активном использовании патентной охраны в изучаемой отрасли. Так, фармацевтика является абсолютным лидером среди всех прикладных научных направлений, отраженных в мировых патентных источниках [5], что обусловлено высокой патентной активностью мировых фармацевтических компаний. Со сложным и дорогостоящим путем, который предстоит пройти каждому вновь создаваемому продукту фармацевтической отрасли (все фазы исследований «в пробирке», на животных и на

людях с высоким риском неудачи, связанной с недостаточной эффективностью и/или безопасностью вновь созданной молекулы), связано преобладание крупных транснациональных корпораций в производстве лекарственных препаратов. Кроме того, фармацевтическая промышленность характеризуется разрешительным характером ее функционирования и последующим жестким государственным регулированием производства ее продукции. Фактически производство и обращение любого фармацевтического продукта подвергается строгому регламентированию на всех этапах.

На основании выявленных объективно существующих специфических характеристик, связанных с особенностями продукта фармацевтической отрасли, а также со спецификой инновационной деятельности в фармацевтическом производстве, которую необходимо учитывать при применении различных методов для решения вопроса об оценке инновационной деятельности фармацевтических производителей, целесообразно предложить подход к оценке инновационной активности российских фармацевтических производителей, который мог бы интегрировать различный экономико-математический инструментарий с учетом его применимости для решения таких задач, а также сформировать систему показателей и детерминантов инновационной активности в фармацевтическом производстве с учетом их применимости и последующей адаптации к специфике фармацевтического производства как инновационного вида экономической деятельности. Общая схема разработанного подхода представлена на рисунке 1. Разработанный методический подход также может использоваться для анализа соответствующих проблем других отраслей обрабатывающего производства с учетом объективно необходимой адаптации к их специфике. В соответствии с приведенной схемой выполнен анализ инновационной активности российских фармацевтических производителей с привлечением обширного фактологического и статистического материала по 85-ти предприятиям.

Важно отметить, что поскольку инвестиции в фармацевтические инновации являются высокорискованными и характеризуются долгой отдачей [8, с. 44], оценка инновационной активности должна включать не только показатели, характеризующие результат, но и показатели, оценивающие все процессы инновационного поиска. В противном случае большой массив завершающихся неудачно направлений инновационной активности окажется утерянным для анализа.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Гарнов А.П., д.э.н., профессор, РЭУ им. Г.В. Плеханова

Асяева Э.А., к.э.н., доцент, РЭУ им. Г.В. Плеханова

Турсунов Б.А., к.э.н., доцент, РЭУ им. Г.В. Плеханова

Аннотация: Данная статья обсуждает вопрос о совершенствовании финансовых инструментов, которые могут использоваться для стимулирования импортозамещения в российской экономике. Вступив в силу экономических санкций и ослабившись, российская экономика столкнулась с угрозой зависимости от импорта товаров и услуг, что представляет собой угрозу национальной безопасности и экономической стабильности страны. Для уменьшения рисков, связанных с импортной зависимостью, необходимо разработать эффективные инструменты стимулирования импортозамещения. В статье освещаются различные финансовые инструменты, которые могут быть использованы для поддержки отечественных производителей и стимулирования процесса импортозамещения. Одним из таких инструментов является предоставление государственных субсидий и льготные кредитования для отечественных производителей. Такие меры помогут снизить финансовую неустойчивость, с которой сталкиваются многие потенциальные заменители импорта. Следующим финансовым инструментом, который обсуждается в статье, является создание специальных фондов и финансовых институтов для импортозамещения. Это позволит собрать и скоординировать средства, направленные на поддержку и развитие отечественных производителей. Создание таких фондов и институтов также способствует увеличению доступности финансирования для малых и средних предприятий, что стимулирует их развитие и увеличивает конкурентоспособность. Статья подчеркивает важность совершенствования финансовых инструментов, которые могут быть использованы для стимулирования импортозамещения в российской экономике. Такие инструменты помогут снизить зависимость от импорта, укрепить отечественные производители и повысить экономическую стабильность страны. Тем самым, российская экономика сможет достичь устойчивого и диверсифицированного роста, что положительно скажется на благосостоянии населения и развитии страны в целом.

Ключевые слова: экономика, импортозамещение, банковский сектор.

Abstract: This article discusses the issue of improving financial instruments that can be used to stimulate import substitution in the Russian economy. With economic sanctions coming into force and weakening, the Russian economy faces the threat of dependence on imported goods and services, which poses a threat to the country's national security and economic stability. To reduce the risks associated with import dependence, it is necessary to develop effective tools to stimulate import substitution. The article highlights various financial instruments that can be used to support domestic producers and stimulate the process of import substitution. One of these tools is the provision of government subsidies and preferential loans for domestic producers. Such measures will help reduce the financial instability faced by many potential import substitutes. The next financial instrument discussed in the article is the creation of special funds and financial institutions for import substitution. This will allow us to collect and coordinate funds aimed at supporting and developing domestic producers. The creation of such funds and institutions also helps to increase the availability of financing for small and medium-sized enterprises, which stimulates their development and increases competitiveness. The article emphasizes the importance of improving financial instruments that can be used to stimulate import substitution in the Russian economy. Such instruments will help reduce dependence on imports, strengthen domestic producers and increase the country's economic stability. Thus, the Russian economy will be able to achieve sustainable and diversified growth, which will have a positive impact on the well-being of the population and the development of the country as a whole.

Keywords: economics, import substitution, banking sector.

1. Введение

В условиях современного мирового экономического порядка, где существует высокая степень взаимозависимости между странами, вопрос об импортозамещении становится актуальным для многих национальных экономик. Россия, как ключевая страна в Евразии, также находится перед необходимостью развития своих отечественных производственных мощностей и роста доли отечественных товаров и услуг на рынке. Целью данной статьи является рассмотрение и анализ финансовых инструментов, которые могут служить стимулом для импортозамещения в российской экономике. Будут представлены конкретные примеры, цифры, цитаты и ссылки на исследования, чтобы подкрепить представленные утверждения. Первым инструментом, который может способствовать импортозамещению, является налоговый режим. Налоговые льготы и субсидии для отечественных производителей снижают стоимость производства, что делает их товары конкурентоспособными по сравнению с импортными аналогами. Желание государства привлечь иностранных инвесторов в открытые производственных центров на территории страны можно примерить на практике. По словам Минэкономразвития России, в 2019 году налоговые льготы получили 130 инвестиционных проектов, которые обеспечили рост отечественного производства и сокращение зависимости от импорта. Банковские

инструменты также могут стимулировать импортозамещение. Программы кредитования по низким процентным ставкам для малого и среднего бизнеса позволяют компаниям улучшить свои производственные мощности и привлечь новую технику и оборудование. Например, Сбербанк России был одним из предоставляющих кредиты на развитие производства в 2019 году. По данным банка, около 60% указанных кредитов были предоставлены компаниям, занимающимся отечественным производством. Еще одним важным фактором совершенствования финансовых инструментов является государственная поддержка научно-исследовательской деятельности и инновационного развития. Создание грантовых программ для научных исследований позволяет разрабатывать технологические решения, которые способны заменить импортные товары на отечественные. Например, Росатом в рамках своей программы "Экспортзамещение" выделяет средства на разработку инновационных технологий, которые потенциально могут заменить импортные аналоги и снизить зависимость от внешних поставщиков. Совершенствование финансовых инструментов стимулирования импортозамещения в российской экономике является важным фактором развития отечественного производства и снижения зависимости от импорта [9]. Налоговые льготы, программы кредитования и государственная поддержка научно-исследовательской деятельности являются

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СТРАТЕГИИ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ

Евсеенко Е.А., к.соц.н., старший преподаватель, Сургутский государственный университет

Аннотация: в статье рассматриваются аспекты импортозамещения в России как ключевая государственная стратегия в сфере защиты отечественной экономики. Выявлены цели и позитивные эффекты от данного процесса, а также предложены мероприятия по активизации импортозамещения в современных экономических условиях. Ключевые слова: импортозамещение, кризис, санкции, конкурентоспособность, государственная программа, экономическая безопасность.

Abstract: The article discusses aspects of import substitution in Russia as a key state strategy in the field of protecting the domestic economy. The goals and positive effects of this process are identified, and measures are proposed to enhance import substitution in the current economic conditions.

Keywords: import substitution, crisis, sanctions, competitiveness, state program, economic security.

В условиях санкций, государственные стратегии в сфере защиты отечественной экономики становятся особенно актуальными. Одной из таких стратегий является импортозамещение, которое направлено на замену импортных товаров на аналоги отечественного производства. Эта стратегия позволяет укрепить экономику страны, снизить зависимость от импорта и создать новые рабочие места.

Российская экономика в 2022 году столкнулась с беспрецедентным количеством санкций со стороны стран поставлявших значительную долю промышленных и потребительских товаров. По итогам прошлого года произошло серьезное ухудшение экономической ситуации, падение ВВП составило порядка 2,5% (прогноз был до 10%), однако дальнейший рост кризисных тенденций маловероятен. Вместе с тем, следует отметить, что в условиях проводимой гибридной и экономической войны против России Правительством РФ в начале 2022 года принято решение об отнесении к государственной тайне ряда статистических (экономических) показателей и прочей информации о ситуации в государстве, что порой затрудняет характеризовать происходящее в полной мере.

В ходе исследования был проведен анализ проводимого в стране процесса импортозамещения, который осуществлялся еще с 2014 года, но масштабные санкции, введенные «недружественными странами» дали толчок ускорению данного процесса. Так, за период 2015 - 2021 годы в проекты по импортозамещению, по данным Комитета Совета Федерации по экономической политике, было вложено более 3 трлн руб. При этом, стоит отметить, что, если до февраля 2022 года при запуске проектов учитывалась экономическая обоснованность, то есть нерентабельные проекты не реализовывались (исключение составляли узлы, комплектующие и материалы по критическим направлениям, обеспечивающим национальную безопасность), сейчас – в связи с введенными в отношении России санкциями – появилось значительно более обширное число направлений, требующих выпуска российской продукции. При этом, по мнению первого заместителя Министра промышленности и торговли РФ Василия Осмакова [4], речь идет не только о вопросе импортозамещения, но, что более важно, о необходимости обеспечения технологического суверенитета. "Наш ключевой вызов в настоящее время – научиться запускать и реализовывать на нашем рынке, скажем так, планомерно-убыточные проекты, обусловленные целесообразностью жизненной, – по производству продукции, которую мы просто обязаны производить независимо от того, рентабельно ли это. Поэтому мы говорим уже не только об импортозамещении, но и о технологическом суверенитете, поэтому формируем новые меры поддержки" – подчеркнул Василий Осмаков [4].

Импортозамещение – это стратегия экономического развития государства, основанная на снижении

или полном прекращении импорта определенных товаров с одновременным созданием и наращиванием отечественных аналогов. Обычно потребность в импортозамещении возникает в кризисные периоды и периоды глобальных изменений. Примеры глобального импортозамещения имели место в середине XX века в Бразилии, Индии, странах Латинской и Южной Америке, однако в дальнейшем импортозамещение было сосредоточено в пределах отдельных отраслей.

Сегодня в России действует программа «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», реализация которой началась 15 апреля 2014 года. Данный документ регламентирует планы развития импортозамещения для каждого вида промышленности до 2030 года, с бюджетом порядка 7 трлн руб. Важным направлением реализации Программы является обеспечение технологического развития отечественной промышленности на основе создания и внедрения прорывных, ресурсосберегающих, экологически безопасных промышленных технологий для производства конкурентоспособной наукоемкой продукции. Достижение целей Программы и ее структурных элементов предполагает создание новых передовых технологий и оборудования, необходимых для их применения на уровне экспериментальных линий, демонстрационных установок и (или) опытных образцов, подтверждающих готовность технологических решений к промышленной реализации [2].

Вместе с тем, на сегодняшний день, отсутствует единый нормативный акт, регламентирующий процесс импортозамещения в РФ, для этого применяются различные постановления Правительства и профильных ведомств и местных органов власти.

Следует признать, что по сравнению с так называемой «первой волной» запретов, когда было введено рекордное количество всевозможных жестких санкций, ограничений, среди которых и ограничение на импорт, в период с 2022 по 2023 год санкции достигли немыслимых масштабов, достигнув порядка 10000, что оказалось в разы выше санкций против Ирана и Северной Кореи. В этой связи нет сомнений, что вопрос о реализации импортозамещения носит жизненно важный характер, тем более учитывая то, что не только компании из «недружественных» нам государств, в первую очередь США и ЕС, но даже некоторые компании из КНР отказывают в поставках машин, оборудования, комплектующих, материалов и других товаров. В тоже время, следует отметить, что в этом же периоде импортозамещение фактически начало активно развиваться, а Минпромторг РФ поддерживает и стимулирует локальное производство в каждой отрасли.

На ряду с уже существующими мерами, направленными на поддержание жизнедеятельности отечественных производств, можно предложить для до

УРОВЕНЬ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В СИСТЕМЕ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ СИСТЕМ

Ибрагимова Л.Д., ведущий экономист, Отделение – Национальный банк по Республике Башкортостан Уральского главного управления Центрального банка Российской Федерации

Аннотация: Проблема создания объективных количественных измерителей качества экономического потенциала давно привлекает внимание многих исследователей. Опубликовано значительное число предложений и создан ряд методических рекомендаций, однако большинство из них не решают поставленных перед ними задач. В статье проведен анализ существующего методического обеспечения по оценке уровня организации производства и предложен подход с использованием инструментария нечеткой логики и экспертных оценок.

Ключевые слова: Уровень организации производства, иерархические перечни функций, экспертные оценки, нечеткая логика.

Abstract: The problem of creating objective quantitative measures of the quality of economic potential has long attracted the attention of many researchers. A significant number of proposals have been published and a number of methodological recommendations have been created, but most of them do not solve the tasks assigned to them. The article analyzes the existing methodological support for assessing the level of production organization and proposes an approach using fuzzy logic tools and expert assessments.

Keywords: Level of production organization, Hierarchical lists of functions, expert assessments, fuzzy logic.

Современный этап развития экономики в России характеризуется динамично изменяющимися условиями хозяйствования, политической и социальной нестабильностью. Это обуславливает постоянное повышение требований внешней среды к эффективности функционирования предприятий, повышения их конкурентных преимуществ и наиболее полному использованию имеющихся внутренних резервов. В свою очередь, реализация таких требований предполагает действия руководства российских предприятий по постоянному осуществлению комплексных преобразований, реорганизации производственных и управленческих систем, направленных на системное развитие предприятия.

В связи с этим актуальной становится задача совершенствования системы управления организационно-техническим развитием, оценки его существующего уровня, разработки мероприятий, направленных на его повышение.

В настоящее время наблюдается значительное смещение ресурсов в сторону повышения качества экономического потенциала в ущерб повышению степени их использования. Такое положение существует уже в течение длительного времени; оно привело к значительному недоиспользованию возможности повышения эффективности производства, так как в течение многих лет ресурсы направляются на относительно малодейственные мероприятия. Следствием этого было отставание темпов роста производства от темпов роста экономического потенциала страны, проявившееся, в частности, в заметном снижении фондоотдачи на протяжении последних десятилетий.

В 70–80 гг. прошлого столетия активно проводились исследования именно факторов повышения уровня организации производства; среди авторов можно назвать Карлика Е.М., Татевосова К.Г., Козловского В.А., Сатановского Р.Л., Петрова В.А., Соколицина С.А., Градова А.П., Львова Ю.А. и др. В настоящее время в силу так и не состоявшегося перехода к рыночной экономике доминирующим стало финансовое управление. Научные исследования в области организации производства носят эпизодический характер и выполняются в основном по заказу предприятий.

Прежде всего, определим, что мы понимаем под категорией «организация производства». Под организацией производства будем понимать систему мероприятий по организации производственного процесса, труда и управления, направленных на выбор эффективных вариантов адаптации элементов производства к продукции заданного качества и объема, которые обеспечивают при ее своевременном изготовлении достижение определенных финансово-

экономических результатов хозяйствования. Из данного определения следует, что выбор эффективного варианта организации производства обусловлен, прежде всего, уровнем конкурентоспособности продукции, количеством ее, сроками изготовления, периодичностью повторения и др.

В настоящее время в литературе встречается несколько близких по содержанию понятий, выступающих, как мера эффективности организации производства: уровень развития производственной системы; локальный уровень развития производства; технико-экономический уровень производства; уровень зрелости производства; научно-технический уровень производства; технический уровень производства; организационно-технический уровень производства; технико-организационный уровень производства; организационный уровень производства; уровень организации производства и пр. Рассмотрим некоторые из них.

Уровень развития производственной системы – сравнительно новое для Российской Федерации понятие, связанное с устойчивой тенденцией развития перспективных технологий на успешных российских предприятиях. Не имея четкого определения, по существу оно подразумевает степень освоения принципов «бережливого производства» на конкретном предприятии и носит, как правило, субъективный характер. В научной литературе данное понятие не получило широкого распространения и вряд ли получит, поскольку, в рамках теории «бережливого производства» уже существует показатель, дающий количественную оценку эффективности производства – общей эффективности оборудования ОЕЕ. ОЕЕ (Overall Equipment Effectiveness) – система анализа общей эффективности работы оборудования, предназначенная для контроля и повышения эффективности производства и основанная на измерении и обработке конкретных производственных показателей [1]. Инструментарий ОЕЕ широко используется в качестве ключевых показателей эффективности (КПИ).

Локальный уровень развития производства – системное развитие рабочих мест в конкретном пространстве и времени производства, обеспеченных организационно-техническими и социально-экономическими условиями эффективного функционирования воспроизводственного процесса в заданном режиме с целью создания продуктов, ведения работ, предоставления услуг предприятия для внешней и внутренней среды [2]. Данное понятие, хотя и идентично рассматриваемому процессу, однако (как видно из определения) не определяет его количественными характеристиками. Для его количественной оценки Улицкой Н.М. предлагается постоянное

ИНТЕГРИРОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И НЕОБХОДИМОСТЬ ЕГО ТРАНСФОРМАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Ладушин Д.П., аспирант, Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского

Аннотация: Статья посвящена изучению понятийного аппарата «интегрированного планирования» и исследованию теоретической основы и предпосылок трансформации интегрированного планирования на текущем этапе технологического развития. В статье обоснована актуальность исследования интегрированного планирования и необходимость проведения его трансформации на современном этапе технологического развития. Раскрыта сущность трансформации интегрированного планирования. Проанализированы точки зрения, выдвигаемые различными авторами и касающиеся исследования трансформации интегрированного планирования. В результате статьи сделан вывод о том, что интегрированное планирование играет важную роль в деятельности любого предприятия, но на современном этапе технологического развития оно требует значительной трансформации. Ключевые слова: планирование; интегрированное планирование; трансформация интегрированного планирования; внутрифирменное планирование; технологическое развитие.

Abstract: The article is devoted to the study of the conceptual apparatus of "integrated planning" and the study of the theoretical basis and prerequisites for the transformation of integrated planning at the current stage of technological development. The article substantiates the relevance of integrated planning research. This is due to the constantly occurring changes both in the internal and external environment of enterprises. A particularly important role in this issue is played by continuous technological development, which entails the need to change planning at enterprises. The essence of the transformation of integrated planning is revealed. The points of view put forward by various authors and concerning the study of the transformation of integrated planning are analyzed. As a result, conclusions are formulated. Keywords: planning; integrated planning; transformation of integrated planning; internal planning; technological development.

В настоящее время, в условиях рыночной экономики, эффективное планирование деятельности может обеспечить успех и устойчивость любого хозяйствующего субъекта.

Если необдуманно применять имеющиеся ресурсы в работе промышленного предприятия, то это вполне вероятно не принесет желаемых результатов, поскольку не будет четко поставленных целей и разработанных путей по их достижению. Большинство этих проблем на предприятии помогает избежать система планирования, так как ее процесс направлен на создание конкретных путей по достижению краткосрочных и долгосрочных целей.

В настоящее время появляется необходимость в трансформации интегрированного планирования на промышленных предприятиях в связи с происходящим непрерывным технологическим развитием.

Целью данной научной статьи является подтверждение актуальности дальнейшего исследования интегрированного планирования и необходимости осуществления его трансформации.

В научной литературе в последнее время понятие «интегрированное» широко употребляется в различных выражениях и сочетаниях (интегрированное внутрифирменное планирование, интегрированное бизнес-планирование, интегрированная система планирования и т.д.), применительно к всему народному хозяйству, отдельным регионам, отраслям, предприятиям или же к конкретному направлению планирования на предприятии.

Так, например, Куприянов Ю. В. приводит понятие интегрированного производственного планирования и описывает его как интерактивную систему планирования, которая направлена на интеграцию и координацию внутренних и внешних ресурсов [6; 2121].

Таким образом, данный автор описывает интегрированное планирование с точки зрения производственного планирования на предприятии и подчеркивает, что интегрированным планированием следует считать процесс планирования полного жизненного цикла продукта и учитывать совокупность всех внешних и внутренних ресурсов предприятия.

Похожее определение приводит в своих научных трудах Милешина О. Ю., которая пишет, что: «Интегрированное планирование может объединять сразу

несколько сегментов бизнеса компаний, например, производство, логистику и сбыт» [7; 62].

Далее рассмотрим более широкие определения понятия «интегрированное планирование», относящиеся ко всей деятельности предприятия.

Так, Хорошилова О. В. в своей монографии дает полное определение понятия «интегрированное внутрифирменное планирование» и пишет, что: «Под интегрированным внутрифирменным планированием предлагается понимать совокупность упорядоченных, согласованных процессов стратегического, тактического и оперативного планирования всех видов деятельности самостоятельного хозяйствующего субъекта...» [10].

Другими словами, данный автор описывает интегрированное внутрифирменное планирование как объединение всех видов и процессов планирования на конкретном предприятии, которые согласованы между собой и действуют в совокупности, в результате чего определяются цели деятельности предприятия и наиболее оптимальные пути их достижения.

Патрушева А. Д. описывает интегрированное планирование на предприятиях следующим образом: «Интегрированное планирование – система единовременно действующих планов, объединенных для достижения максимальных финансовых результатов компании, в условиях ограниченных ресурсов...» [8; с. 221].

Данное определение из всех приведенных в данной работе является наиболее обширным, однако оно не учитывает все необходимые ключевые характеристики планирования, без которых оно не может быть результативным. Например, данное определение не отражает важность контроля за выполнением планов и важность мониторинга рисков.

Таким образом, можно говорить о том, что интегрированное планирование является единой системой внутрифирменного планирования, которая связывает между собой различные подсистемы планирования на предприятии.

Однако все это несет в себе множество дополнительных проблем. Основные из них относятся к трудностям согласования целей и задач всех существующих подсистем планирования на предприятии.

Данные проблемы являются результатом того, что внедрение и функционирование подсистем планирования на предприятиях осуществляется в виде от

ПРОБЛЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРИ ИЗМЕНЕНИИ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ПУТЕЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Ляманова Е.А., к.э.н., доцент, Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва

Аннотация: Изменение экономической ситуации в стране, разрушение годами сложившихся логистических цепочек, оказывает значительное влияние на экономическое развитие предприятий и организаций. С другой стороны, перед предприятиями открываются возможности поиска новых рынков сбыта, логистических посредников и работа над созданием новых инфраструктурных объектов. Учитывая влияние мировых рыночных отношений, организации должны уделять значительные усилия развитию своего производства с помощью внедрения новых технологий как в сфере производства, так и в распределительной сфере.

Ключевые слова: производство, предприятие, экономический рост, логистика, ресурсы, технология.

Abstract: Changes in the economic situation in the country, the destruction of established supply chains over the years, have a significant impact on the economic development of enterprises and organizations. On the other hand, enterprises have the opportunity to search for new sales markets, logistics intermediaries and work on the creation of new infrastructure facilities. Given the influence of global market relations, organizations must devote significant efforts to the development of their production through the introduction of new technologies in both the production and distribution sectors.

Keywords: production, enterprise, economic growth, logistics, resources, technology.

Введение

Экономический рост относится к важнейшей экономической категории, которая во многом определяет уровень благосостояния людей, и возможен при увеличении уровня национального производства. Если говорить об экономическом развитии, то оно может обусловлено только качественным изменением производительных сил. Поэтому экономическое развитие не всегда тождественно с определением «экономический рост», который может происходить и по количественным сдвигам в экономической системе предприятия.

Повторяющиеся процессы свидетельствуют о цикличности в экономике, что обязательно должно привести к началу ступени «экономический подъем». Экономический подъем связан с обновлением основного производственного капитала, хорошей динамикой роста прибыли, снижением ключевой ставки, ростом инвестиций в экономику предприятий, ростом доходов населения и как следствие, повышением качества жизни. Вызвать экономический рост может продуманная экономическая политика, совершенствование правовой базы и системы налогообложения, смелые решения управленцев и наличие квалифицированных кадров на предприятиях.

Цель исследования заключается в исследовании проблем предприятия, обусловленных нарушением логистических цепочек и возможности их выхода на экономическое развитие.

Материал и методы исследования

Исследование осуществлялось на основе данных Федеральной службы государственной статистики, анализа научных публикаций по теме исследования, с применением методов эмпирического уровня.

Результаты исследования и их обсуждение

Экономический рост обусловлен совокупностью условий объективного и субъективного характера. Для обеспечения экономического роста необходимы усилия всех предприятий и организаций, составляющих экономику конкретного государства. Предприятие является важным звеном экономики любого государства. На предприятии создаются необходимые для страны блага. От уровня его развития зависит качество жизни населения. Для его эффективной деятельности необходимо наличие соответствующих ресурсов, чтобы в полном объеме выполнять растущие потребности со стороны общества.

Наличие широкого спектра ресурсов не всегда определяет поступательное развитие экономики. В сложившихся условиях глобальных вызовов, только использование высокотехнологичных решений, организация системных связей между предприятиями и

логистическими операторами, своевременные нестандартные решения в области формирования цепей поставок позволяет вывести экономику страны на новый качественный уровень, что будет обуславливать экономический рост [1].

Развитие технологической платформы безусловно способствует сокращению циклов разработки и реализации продукта. А сформировавшиеся цифровые платформы позволяют рассматривать повышение рентабельности не только в сфере производства, но и в сфере продаж, обслуживания потребительского сектора. Все эти позитивные тенденции стали тормозить увеличение производственных циклов, в результате произошло замедление поставок необходимых ресурсов из-за усложнений выбора логистических цепей поставок.

Для формирования направлений развития предприятий и организаций были приняты ряд программных документов. В Стратегии развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации до 2024 года и на период до 2035 года обозначены принципы, которые нацелены на использование внутреннего рынка в качестве базовой платформы. На ней будет создаваться и проходить апробацию новая продукция, которая предназначена для использования не только на внутреннем, но и внешнем рынках. Все это необходимо для обеспечения национальной безопасности и развития экспортной деятельности. Стратегия предусматривает формирование высокого экспортного потенциала промышленного сектора Российской Федерации. Реализация намеченной цели безусловно обеспечит достижение национальных целей развития экономики государства [2]. Необходимо определить направления, способствующие поддержанию ежегодных темпов роста в обрабатывающей промышленности на уровне не менее 104, 5 процента уже в 2023-2025 годах, а в 2031-2035 годах этот уровень может снизиться до 103 процентов. Инвестиции в основной капитал и валовой добавленной стоимости обрабатывающих производств как целевой показатель должен составить в 2024 году - 25 процентов; в 2035 году - 27 процентов. Показатель индекса производства обрабатывающей промышленности, в процентах к базовому 2019 году должен составить в 2024 году - 116,8 процента; в 2035 году - 192,5 процента. В результате должно произойти: увеличение производственных возможностей; обновление и расширение основных фондов промышленности; улучшение динамики промышленного роста; развитие сегментов финансового рынка.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ В ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНОМ ПРОСТРАНСТВЕ РЕГИОНА

Малышев Д.П., к.э.н., доцент, Псковский государственный университет
Штоль В.В., Псковский государственный университет

Аннотация: Предметом исследования являются вопросы устойчивого развития и обеспечение экономической безопасности в историко-культурном пространстве региона. Цель работы заключается в систематизации факторов влияния историко-культурного пространства региона на устойчивое развитие региона и, соответственно, на состояние его экономической безопасности. Систематизация теоретических концепций, а также положений стратегических документов позволила выявить функции сферы культуры в социально-экономическом развитии региона. Ключевые слова: культурно-историческое пространство; устойчивое развитие; неформальные институты; человеческий капитал; культурно-познавательный туризм.

Abstract: The subject of the research is the issues of sustainable development and ensuring economic security in the historical and cultural space of the region. The purpose of the work is to systematize the factors of influence of the historical and cultural space of the region on the sustainable development of the region and, accordingly, on the state of its economic security. The systematization of theoretical concepts, as well as the provisions of strategic documents, made it possible to identify the functions of the cultural sphere in the socio-economic development of the region.

Keywords: cultural and historical space; sustainable development; informal institutions; human capital; cultural tourism.

Введение

Указом Президента Российской Федерации от 24 декабря 2014 года N 808 "Об утверждении Основ государственной культурной политики" культура выделена в качестве одного из национальных приоритетов, а также признана важнейшим фактором роста качества жизни и гармонизации общественных отношений. В этом же документе государственная культурная политика признается неотъемлемой частью стратегии национальной безопасности РФ.

При исследовании вопросов экономической безопасности региона в научной литературе основное внимание уделяется вопросам устойчивого развития всех сфер жизнедеятельности, способности экономики противостоять дестабилизирующему воздействию внутренних и внешних негативных факторов [5]. При этом в научной литературе влиянию культурно-исторических факторов на экономическую безопасность региона не уделяется должного внимания. В то же время качество культурно-исторического пространства региона во многом определяет состояние формальных и неформальных институтов, которые, в свою очередь, входят в число определяющих факторов экономической динамики и ситуации в сфере экономической безопасности территории. Кроме этого, культурно-историческое пространство является базовым фактором развития культурно-познавательного туризма, являющийся перспективным направлением обеспечения устойчивого развития сельских территорий. При этом в качестве определяющего направления влияния качества культурно-исторического пространства на состояние экономической безопасности территории следует выделить формирование и развитие человеческого капитала.

Цель работы заключается в систематизации факторов влияния историко-культурного пространства региона на устойчивое развитие региона и, соответственно, на состояние его экономической безопасности.

Методы исследования

Методы исследования включают систематизацию теоретических концепций взаимосвязи качества культурно-исторического пространства и состояния экономической безопасности региона; комплексный анализ стратегических плановых документов регионов СЗФО, систематизацию положений документов по вопросам влияния культурно-исторических факторов на устойчивое развитие; сравнительный анализ теоретических концепций и положений плановых документов; формирование предложений по использованию инструментов активизации роли культурно-

исторических факторов в устойчивом развитии территорий.

Основная часть

В научной литературе рассматривается достаточно широкий спектр вопросов роли культурной политики, а также роли культурно-исторического пространства в социально-экономическом развитии регионов. В работе [4] рассматривается влияние культурной политики региона на инновационное развитие. По мнению автора, важными движущими силами развития, наряду с конкуренцией, должны стать сотрудничество и кооперация. Важно, чтобы финансовый, промышленный и научный капиталы не только конкурировали, а ещё и взаимодействовали в общенациональных и региональных интересах. Для решения данной задачи культурно-историческая среда должна способствовать формированию неформальных институтов, содействующих устойчивому развитию на основе эффективного взаимодействия экономических субъектов.

Позиция данного автора по вопросу культуры региона во многом перекликается с достаточно развитым в научной литературе представлением об организационной культуре. «Культура организации — это совокупность ценностей, норм, привычек, традиций, форм поведения и ритуалов, а также присущий организации стиль отношений и поведения» [9, с.58]. В рамках корпоративной культуры развивается и накапливается человеческий капитал, являющийся основным активом компании.

Ряд публикаций посвящен роли региональных университетов в устойчивом развитии территории и формировании культурной среды. В работе [3] выделяются следующие направления влияния университета на устойчивое развитие региона:

- вклад университета как крупного работодателя в региональное развитие;
- использование научного потенциала университета в технологическом развитии региона;
- удовлетворение потребностей населения региона в услугах высшего образования,
- вклад университета в формирование человеческого капитала.

Комплексное представление функций университета в развитии региональной социокультурной системы представлено в работе [10]. В их число входят:

- формирование и повышение качества человеческого капитала;
- развитие профессиональных компетенций;
- сохранение и развитие региональных и общечеловеческих культурных ценностей, и традиций.

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПО РАЗВИТИЮ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ)

Найданова Э.Б., к.э.н., доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления

Сахаровская Е.Ц., к.э.н., доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления

Дамбуева М.М., к.э.н., доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления

Бордоев Д.Г., к.э.н., доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления

Микульчинова Е.А., к.соц.н., доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления

Аннотация: Сегодня со стороны государства предоставляется довольно широкие меры поддержки агропромышленного комплекса. Это связано с тем, что события последних лет, происходящие на геополитическом пространстве, выявили достаточно сильную зависимость России от экспорта продовольствия и сельхозсырья. В статье приведены результаты исследования реализации политики региона, направленные на поддержку аграрного сектора. Выделены ключевые проблемы, с которыми сталкиваются сельхозпроизводители и представлены направления их решения.

Ключевые слова: сельское хозяйство, государственная поддержка, государственная политика, агропромышленный комплекс, Республика Бурятия.

Abstract: Today, the state provides fairly broad measures to support the agro-industrial complex. This is due to the fact that the events of recent years taking place in the geopolitical space have revealed a rather strong dependence of Russia on the export of food and agricultural raw materials. The article presents the results of a study of the implementation of the regions policy aimed at supporting the agricultural sector. The key problems faced by agricultural producers are highlighted and the directions of their solution are presented.

Keywords: agriculture, state support, state policy, agro-industrial complex, Republic of Buryatia.

Государственная экономическая политика представляет собой совокупность мер, которые направлены на развитие социальной и экономической сфер. Сегодня наиболее приоритетным направлением в рамках реализации государственной политики считается развитие аграрной сферы страны и ее регионов. Это обосновывается тем, что именно сельское хозяйство выступает фундаментом для формирования продовольственной безопасности государства.

Отрасль сельского хозяйства всегда испытывала сложности в процессе производства продукции, что предопределялось спецификой деятельности, а также влиянием множества факторов [6,с.154]. Особенное внимание со стороны института государства в поддержке сельскохозяйственных производителей возникло в рамках реализации стратегии импортозамещения. Опыт отношений России с зарубежными партнерами в последние годы показал, что хозяйственные международные связи могут быть прерваны вследствие политических игр, что негативно отражается на стабильности поставок, как сырья, так и готовой продукции. Все это подвигло к принятию комплексных мер, которые направлены на развитие отечественного аграрного сектора.

Сегодня выстраивается такая система государственной помощи, которая позволяет наращивать объемы производства продукции сельского хозяйства, обеспечивая тем самым перерабатывающие организации первичным сырьем. Особенно важна поддержка регионов с суровыми природно-климатическими условиями. Ведь на таких территориях довольно сложно возвращать сельскохозяйственные культуры, получая высокие показатели урожайности. Например, Республика Бурятия, расположенная в Дальневосточном федеральном округе, имеет суровые климатические условия, что предопределило специфику ведения сельского хозяйства. Для повышения эффективности деятельности отрасли необходимо использование высокотехнологического оборудования, что требует инвестиционных вливаний. Последние могут быть обеспечены посред-

ством государственных мер поддержки аграрной сферы [7,с.6].

Бурятия традиционно является регионом с преимущественно животноводческим направлением развития сельхозотрасли. На рисунке 1 представлена динамика производства продукции отрасли за три последних года. Согласно данным, можно отметить, что динамика показателей неоднозначна. Так, в 2021 г. в сравнении с предыдущим годом можно наблюдать сокращение показателя продукции сельского хозяйства в целом по региону. А в 2022 г. есть небольшой прирост. В разрезе подотраслей заметна та же тенденция. При этом структура сельского хозяйства достаточно устойчива – в течение всего периода исследования доля животноводства сохраняется на отметке более 62%. Справедливо заметить, что в животноводстве преобладает производство мясомолочной продукции. Это связано, прежде всего, с тем, что регион ориентирован на развитие кормовой базы животноводства вследствие резко континентального климата предпочтение отдается мясному скотоводству [5,с.70].

Современные условия ведения сельскохозяйственной деятельности в Бурятии во многом обусловлены высокими рисками и спецификой самой отрасли, отягощенными суровыми климатическими условиями. Поэтому необходимость государственной поддержки является важным аспектом в повышении эффективности функционирования сельхозорганизаций региона. Сегодня на территории республики довольно активно продвигается госпрограмма по развитию агропромышленного комплекса и сельских территорий [1]. Ключевой задачей программы выступают стабильное развитие аграрного сектора и повышение качества жизни населения сельских территорий. Конечной точкой программы является 2025 г., где базовые индикаторы должны достигнуть своего максимально возможного значения при условии выполнения всеми участниками госпрограммы возложенных на них задач.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ ФЕДЕРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Пешков В.В., д.э.н., профессор, Иркутский национальный исследовательский технический университет

Калюжнова Н.Я., д.э.н., профессор, Иркутский государственный университет

Нечаев А.С., д.э.н., профессор, Иркутский национальный исследовательский технический университет

Захаров С.В., к.т.н., доцент, Иркутский национальный исследовательский технический университет

Сюй Линчун, аспирант, Иркутский национальный исследовательский технический университет

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические и прикладные аспекты экономики федеративных отношений, с особым акцентом на связь с бюджетным федерализмом Российской Федерации. Отмечено, что бюджетный федерализм представляет собой систему распределения бюджетных полномочий и ответственности между центральными и региональными уровнями власти, такой механизм финансовых отношений играет важную роль в управлении экономикой в рамках федеративной системы. В статье отмечаются отрицательные и положительные факторы бюджетного федерализма.

Ключевые слова: региональная экономика, бюджетный федерализм, экономический аспект, финансовые отношения, федеративная система.

Abstract: The article examines theoretical and applied aspects of the economics of federal relations, with a special emphasis on the connection with the fiscal federalism of the Russian Federation. It is noted that fiscal federalism is a system of distribution of budgetary powers and responsibilities between the central and regional levels of government; such a mechanism of financial relations plays an important role in managing the economy within the federal system. The article notes the negative and positive factors of fiscal federalism.

Keywords: regional economy, fiscal federalism, economic aspect, financial relations, federal system.

Изучение и анализ экономических аспектов в рамках федеративной системы управления относится к экономике федеративных отношений. Федеративные отношения представляют собой форму организации государства, в которой ресурсы и власти распределены между центральными и местными (региональными) уровнями [13].

На сегодняшний день в Российской Федерации теоретические и прикладные аспекты федеративных отношений развиты на различных уровнях. Считаем целесообразным отметить основные аспекты, к которым можно отнести такие аспекты как конституционная основа, налоговая система, бюджетный процесс, финансовый процесс регионов [3].

Конституционная основа определяет в Российской Федерации принципы и полномочия разделения власти между федеральным центром и регионами [17]. Конституция также устанавливает основные принципы бюджетного федерализма.

Налоговая система в Российской Федерации подразумевает федеральные налоги, такие как НДС (налог на добавленную стоимость), налог на прибыль, предусматриваются региональные налоги, к примеру, налог на имущество.

Бюджетный процесс в Российской Федерации имеет сложную систему бюджетного планирования и исполнения на региональном и федеральном уровнях [12]. Стоит отметить, что взаимодействие между региональными и федеральными бюджетами осуществляется через механизмы перераспределения финансовых ресурсов. Теоретические аспекты экономики федеративных отношений включают в себя рассмотрение вопросов фискальной федерации, т.е. распределения фискальных полномочий и ответственности между центральным и региональным уровнями, включая финансовую автономию различных уровней, распределение доходов, налогообложение [22]. Теоретические аспекты федеративных отношений также подразумевают балансировку интересов между центральным уровнем и разными регионами, а также включены вопросы, касающиеся торговли, сотрудничество в области инфраструктуры и передачу ресурсов и компетенции [2].

Прикладные аспекты экономики федеративных отношений в регионах и в странах связаны с конкретной реализацией федеративной модели [4]. Такие модели включают в себя вопросы поддержки через финансовую помощь и инвестиции менее развитых регионов, управление ресурсами на региональном уровне, разработку и реализацию региональной политики. Объединение теоретических и прикладных аспектов позволяет проводить анализ и разрабатывать стратегии и модели в управлении экономикой в рамках федеративных отношений, при этом необходимо учитывать особенности каждого региона и общих целей федерации [14]. В Российской Федерации отмечаются ряд признаков федеративных отношений. Представим на рисунке 1 основные признаки, которые характеризуют федерализм в Российской Федерации. Следуя из данных представленных на рисунке стоит отметить, что бюджетный федерализм является одним из ключевых аспектов экономики федеративных отношений. Бюджетный федерализм относится к распределению бюджетных полномочий и ответственности между региональными уровнями и центральными в рамках государства [11]. Рассмотрим, что в себя включает теоретический аспект бюджетного федерализма и практический аспект.

Теоретический аспект бюджетного федерализма связан с разработкой и анализом моделей финансовых отношений в федеративной системе [5]. Теоретический аспект включает такие модели как:

- фискальная автономия;
- перераспределение доходов;
- балансировка моделей.

Бюджетный федерализм стремится обеспечить фискальную автономию для региональных уровней власти. Здесь подразумевается, что региональные уровни имеют право собирать собственные налоги, контролировать свою финансовую деятельность в пределах установленных федеральных рамок, определять свои расходы. Перераспределение доходов также предусматривается бюджетным федерализмом, где распределение доходов идет между региональными и центральными уровнями [16].

АНАЛИЗ ВАРИАНТОВ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ КРЕДИТОРСКОЙ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ГУП «ВОДОКАНАЛ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА» ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ О ВОДОПОЛЬЗОВАНИИ

Родионов А.П., к.э.н., доцент, Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Аннотация: В исследовании представлены особенности организации работы с дебиторской задолженностью на предприятии водопроводно-канализационного хозяйства при передаче основного имущества в концессию. Заключение концессионных соглашений достаточно специфическая деятельность, направленная на улучшение процессов водопользования на региональном уровне. В исследовании представлен анализ дебиторской задолженности ресурсоснабжающего предприятия, определены особенности задолженности и представлены два сценария работы с дебиторской задолженности и последующий прогноз ее величины.

Ключевые слова: водопользование, дебиторская задолженность, прогнозирование задолженности, хозяйственная деятельность предприятия.

Abstract: The study presents the peculiarities of the organisation of work with accounts receivable at the water supply and sewerage enterprise when the main property is transferred into concession. Conclusion of concession agreements is a rather specific activity aimed at improving the processes of water use at the regional level. The study analyses the accounts receivable of a resource supplying enterprise, identifies the specific features of the receivables and presents two scenarios for dealing with accounts receivable and the subsequent forecast of its value.

Keywords: water use, accounts receivable, debt forecasting, economic activity of an enterprise.

В настоящее время вопросы организации финансирования предприятия водопроводно-канализационного хозяйства являются основными и главной проблемой предприятия является дебиторская задолженность. Абоненты имеют существенную задолженность перед предприятием за услуги водоснабжения и водоотведения.

Текущая хозяйственная деятельность предприятия водопроводно-канализационного хозяйства предполагает поддержание определенного уровня дебиторской и кредиторской задолженности. В рамках реализации Проекта имущество Водоканала будет передано Концессионеру. Эксплуатацию Системы водоснабжения и водоотведения Водоканал будет осуществлять только до момента окончания переходного периода. Таким образом, в связи с предстоящим прекращением деятельности по эксплуатации имущества Водоканала, предприятию необходимо решить вопрос с сохранением на балансе предприятия или передачей Концессионеру кредиторской и дебиторской задолженности [5; 10].

Принимая во внимание возможные финансовые, юридические и налоговые риски, а также отсутствие накопленной практики передачи дебиторской и кредиторской задолженности на российский рынок, наиболее консервативным вариантом является сохранение дебиторской и кредиторской задолженности на балансе Водоканала и их последующая реструктуризация с участием города [2;8].

Менее консервативный подход предполагает сохранение кредиторской задолженности на предприятии и возможность передачи (путем возмездной уступки прав требований с дисконтом к номиналу) Концессионеру существующей дебиторской задолженности в той части, которая будет согласована сторонами в рамках переговорного процесса. Вместе с тем, передача дебиторской задолженности потребует детального анализа ее структуры и периодов формирования, а также согласования коммерческих условий передачи с Концессионером. Выбор окончательного сценария передачи дебиторской задолженности должен быть осуществлен в результате проведения переговоров с победителем Конкурса [12].

Анализ дебиторской задолженности ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга»

По результатам 2022 г., общая сумма дебиторской задолженности на балансе ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга» составила около 10,8 млрд. рублей, при этом задолженность покупателей и заказчиков – около 6,9 млрд. рублей (63,5%), авансы выданные – около 3,9 млрд. рублей (36,2%), прочая дебиторская задолженность – около 34 млн. рублей (0,3%).

С точки зрения возможности реструктуризации дебиторской задолженности в связи с передачей имущества Водоканала Концессионеру, необходим анализ задолженности абонентов, то есть покупателей и заказчиков. По состоянию на 01.01.2023 г. дебиторская задолженность покупателей и заказчиков Водоканала составила около 6,6 млрд. рублей.

Таблица 1 - Динамика задолженности покупателей и заказчиков ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга», млн. руб.

Наименование групп абонентов	01.01.2019	01.01.2020	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023
Исполнители услуг	2 512	3 077	3 616	4 339	4 849
Потребители услуг	1 354	1 487	1 606	1 511	2 060
Федеральный и региональный бюджет	294	148	361	568	692
Прочее	313	370	115	188	192
Всего:	4 472	5 081	5 698	6 606	7 794

Основная часть дебиторской задолженности покупателей и заказчиков приходится на исполнителей коммунальных услуг, то есть на организации коммунального комплекса: управляющие организации, ТСЖ, жилищные кооперативы и т.д [11]. Возникновение такой дебиторской задолженности может быть связано как с неплатежами населения, так и с неэффективной работой управляющих компаний. Больше половины дебиторской задолженности имеет срок

возникновения менее 6 месяцев, около 13% от 6 месяцев до 1 года и около 28% - более 1 года.

По данным ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга» к потенциально проблемной дебиторской задолженности относится задолженность со сроком возникновения более 1 года, поскольку она имеет сравнительно более низкую вероятность взыскания. По итогам 2021-2022 гг., на долю такой дебиторской задолженности покупателей и заказчиков приходится от 24%

ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ МУЛЬТИМОДАЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ

Романова И.В., к.э.н., доцент, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Коптева Л.А., к.э.н., доцент, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: В процессе развития транспортной отрасли одной из важнейших проблем стала необходимость детальной координации регионального водного, воздушного и наземного транспорта путем повсеместного внедрения автоматизированных систем, развития новых логистических подходов и современных технологий для обеспечения экономической безопасности регионов РФ. Решением этой проблемы стало осуществление международных перевозок разными видами транспорта. Транспортно-логистическая система на современном этапе должна обеспечивать доставку товара в максимально короткие сроки, исключая потери и минимизируя издержки, как внутри региона, страны, так и за ее пределами. При решении данных задач чаще всего используются мультимодальные и интермодальные перевозки. В статье рассмотрены направления таможенно-логистического развития мультимодальных перевозок и выделены актуальные проблемы их реализации.

Ключевые слова: мультимодальные перевозки, таможенный контроль, интермодальные перевозки, экономическая безопасность.

Abstract: In the process of developing the transport industry, one of the most important problems has become the need for detailed coordination of regional water, air and land transport through the widespread introduction of automated systems, the development of new logistics approaches and modern technologies to ensure the economic security of the regions of the Russian Federation. The solution to this problem was the implementation of international transportation by different modes of transport. The transport and logical system at the present stage should ensure the delivery of goods in the shortest possible time, eliminating losses and minimizing costs, both within the region, the country and abroad. When solving these problems, multimodal and intermodal transportation are most often used.

Keywords: multimodal transportation, customs control, intermodal transportation, economic security.

Мультимодальные перевозки являются выгодным вариантом, экономя время и бюджет заказчика, а также сохраняя его спокойствие за безопасность груза. Однако, таможенная сторона данного вида перевозок освещена недостаточно подробно, как в законодательстве, так и в научной литературе, что усложняет работу как логистическим операторам, так и таможенным органам.

Текущее состояние таможенно-логистического рынка в России в части мультимодальных перевозок требует его более детального рассмотрения по основным направлениям. Вопрос совершенствования таможенного законодательства в части мультимодальных перевозок на данный момент не является развивающимся, ввиду отсутствия единого правового регулирования данного вида перевозок как на международном, так и национальном уровне.

«Сегодня при осуществлении любой перевозки груза вне зависимости от его типа, фигурируют в основном несколько видов транспорта. Перевозку речным, морским путем, железнодорожным составом, грузовым самолетом дополняет автомобильный транспорт, осуществляющий довоз как до порта, железнодорожной станции, аэропорта, так и до склада получателя. Таким образом, сформировалось понятие мультимодальная услуга по доставке грузов» [1].

При проведении таможенных формальностей при мультимодальных перевозках происходит замедление скорости совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля, ввиду увеличения рисков и количества совершаемых грузовых операций. Проанализировав существующие проблемы, связанные с совершением таможенных операций и проведением таможенного контроля при мультимодальных перевозках товаров, можно заключить, что их основной является отсутствие единой согласованной нормативно-правовой базы и вытекающих из нее единых типовых документов и договоров. Для решения проблем при совершении таможенных операций и проведении таможенного контроля мультимодальных перевозок товаров необходимо введение исчерпывающей нормативно-правовой базы, а конкретнее Федерального закона «О прямых смешанных (комбинированных) перевозках», находящегося сейчас на этапе проекта. Данный закон будет унифицировать вопро-

сы, касающиеся смешанных перевозок, контроля за осуществлением транспортных услуг и повышения их уровня.

Планируется, что «государство будет осуществлять сертификацию, лицензирование и контроль за транспортными организациями, осуществляющими перевозку пассажиров и грузов самостоятельно или с помощью перевозчика, которые являются владельцами портовой, дорожной или иных инфраструктур. На основании разрешений от государственных органов транспортными организациями будут заключаться соглашения об организации прямого смешанного сообщения. Будут предусмотрены следующие формы договоров: договор организации перевозки грузов в прямом смешанном сообщении, договор прямой смешанной перевозки груза, соглашение об организации прямого смешанного сообщения» [2].

К 2022-му году должен был быть введен единый мультимодальный транспортный документ (ЕМТД), однако, на сегодняшний день этого еще не было сделано. Данный проект был создан по распоряжению президента РФ Российским экспортным центром в целях снижения логистических барьеров. Документ должен выступить в качестве альтернативы, а не замены действующих документов, и давать возможность осуществлять перевозку по мультимодальной цепи по одному документу.

Единый мультимодальный транспортный документ упростит деятельность экспедиторов, сотрудников транспортных компаний и таможенных органов, позволит ускорить перемещение через таможенные терминалы и увеличит скорость доставки товаров. С введением единого мультимодального транспортного документа, решится проблема необходимости сбора большого пакета документов для таможенного декларирования, отсутствия необходимых сведений о транспортных средствах, маршруте перевозки и несоответствия данных, указанных в декларации с данными в иных документах, в результате чего минимизируется необходимость внесения корректировок.

Кроме того, в современных условиях, на смену смешанным перевозкам (последовательная транспортировка двумя видами транспорта) приходят мультимодальные. Примером эффективного инновационного

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЛУЖБЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

Романова И.В., к.э.н., доцент, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Рассказова О.А., аспирант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: В статье описываются признаки банкротства и факторы, вызывающие его. Освещены цель и задачи системы экономической безопасности, которая обязательна для службы экономической безопасности предприятия. Проведен анализ и сопоставление методик, используемых службой экономической безопасности для анализа рисков банкротства. Описаны и проанализированы стратегические мероприятия, необходимые для предотвращения банкротства службой экономической безопасности, а также пути ее совершенствования.

Ключевые слова: экономическая безопасность, банкротство.

Abstract: The article describes the signs of bankruptcy and the factors causing it. The purpose and objectives of the economic security system, which is mandatory for the economic security service of an enterprise, are highlighted. An analysis and comparison of the methods used by the economic security service to analyze bankruptcy risks was carried out. The strategic measures necessary to prevent bankruptcy by the economic security service, as well as ways to improve it, are described and analyzed.

Keywords: economic security, bankruptcy.

Текущее состояние экономических отношений характеризуется финансово-экономической и политической нестабильностью, которые вызваны санкционной политикой США и ряда европейских государств по отношению к России. Именно по этой причине руководителям организаций приходится принимать решение в условиях неопределенности и нестабильности, что может привести в свою очередь к банкротству. По причине отсутствия мер по предупреждению банкротства до 80% организаций не могут преодолеть кризисы, продолжить развитие и вынуждены покинуть рынок, объявив о банкротстве и ликвидации.

Таким образом, необходимо понимать, что банкротство является одной из основных угроз для экономической безопасности предприятия. Признаки банкротства можно наблюдать и оценивать задолго до признания банкротства организации.

Если, например, наблюдается отрицательная динамика показателей финансово-экономического состояния (низкий уровень стоимости рыночного капитала), то организация может стать объектом рейдерского захвата. Также к признакам банкротства можно отнести: уменьшение запаса прочности в отношении критического объема продаж, поведение менеджеров и контрагентов, уменьшение доступных источников финансирования, а также инвестиционных возможностей.

Дальнейшее ухудшение ситуации определяет потребность в ликвидации организации, а в случае неплатежеспособности или недостаточной платежеспособности – проводится процедура банкротства.

Негативное воздействие факторов внешней и внутренней среды – является серьезной предпосылкой к возникновению банкротства организации. Описательная характеристика вышеперечисленных факторов приведена на рисунке 1 [1].



Рисунок 1 – Факторы внешней и внутренней среды

По данным рисунка 1 можно сделать вывод, что указанные факторы могут быть результатом как нерациональной структуры управления, низким уровнем

применяемых технологий, неконкурентоспособностью товара на рынке, так и отсутствием в организации службы экономической безопасности.

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОГНОЗНОЙ МОДЕЛИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ РЕКУРРЕНТНОГО МЕТОДА

Свиридов А.С., д.э.н., профессор, Автономная некоммерческая организация высшего образования «Российский новый университет»

Овчаров А.А., к.э.н., доцент, Воронежский филиал Государственного университета морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова

Будкова С.В., к.э.н., доцент, Воронежский филиал Государственного университета морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова

Безрукова Т.Л., д.э.н., профессор, Воронежский государственный лесотехнический университет имени Г.Ф. Морозова

Тюрин О.С., соискатель, Воронежский государственный лесотехнический университет имени Г.Ф. Морозова

Аннотация: Целью данной статьи является описание процесса и результатов формирования прогнозной модели стратегического развития промышленного предприятия с использованием рекуррентного метода. Актуальность данной статьи связана с тем, что проблемы моделирования стратегического развития предприятий нуждаются в дополнительной проработке, а сама методика моделирования нуждается в совершенствовании. В процессе написания данной статьи автор использовал общенаучные методики работы над научной проблемой (анализ, синтез, классификация), а также методы математической статистики и математического моделирования экономических процессов. Результаты научного исследования получены на примере конкретной отрасли экономики - лесопромышленного комплекса, процесс моделирования проведён на статистических данных мебельных промышленных предприятий России. Итогом исследования стало выявление особенностей, присущих российским мебельным предприятиям; исследованы механизмы, оказывающие влияние на их развитие и модернизацию. В результате моделирования автором разработаны предложения по совершенствованию механизма устойчивого развития промышленных предприятий, включающие формирование стратегии, направленной на обновление оборудования; повышение производительности труда; также осуществлено прогнозирование и разработка наиболее эффективных основных путей устойчивого развития промышленного предприятия.

Ключевые слова: стратегия, устойчивость, развитие, предприятия, моделирование, рекуррентный метод.

Abstract: The purpose of this article is to describe the process and results of forming a forecast model for the strategic development of an industrial enterprise using the recurrent method. The relevance of this article is due to the fact that the problems of modeling the strategic development of enterprises require additional study, and the modeling methodology itself needs to be improved. In the process of writing this article, the author used general scientific methods of working on a scientific problem (analysis, synthesis, classification), as well as methods of mathematical statistics and mathematical modeling of economic processes. The results of the scientific research were obtained using the example of a specific sector of the economy - the timber industry complex; the modeling process was carried out using statistical data from furniture industrial enterprises. The result of the study was the identification of features inherent in Russian furniture enterprises and the mechanisms that influence their development and modernization were investigated. As a result of modeling, the author developed proposals for improving the mechanism for sustainable development of industrial enterprises, including the formation of a strategy aimed at updating equipment; increasing labor productivity; forecasting and development of the most effective main ways of sustainable development of an industrial enterprise were also carried out.

Keywords: strategy, sustainability, development, enterprises, modeling, recurrent method.

Введение. В настоящее время вопросы устойчивого развития российской промышленности обретают особую остроту в связи с осложнением экономической ситуации, связанной с санкционным давлением. В этих условиях разработка научных подходов к вопросам стратегического планирования имеют весьма важное научно-практическое значение.

Вопросы стратегического развития промышленных предприятий в последние годы разрабатывали И. Ансофф [2], Ю.А. Антипатов [3], О.Д. Волкоганова [9], А.Н. Лапин [11], Г. Минцберг, Б. Альстренд, Д. Лемпел [12], Г.В. Савицкая [14], Ю.Д. Турусин, А.А. Новоселов, Е.А. Звягинцева [15] и другие.

Исследователи обращали внимание на то, что решение данной проблемы нуждается в новых инструментах и подходах, одним из которых является математическое моделирование, позволяющее представить процесс стратегического развития предприятия в виде математической модели, позволяющей осуществлять планирование и прогнозирование, опираясь на строгий язык математики.

Вопросам моделирования стратегических аспектов промышленного развития посвящены работы Ю.Н. Алпатова [1], Х. Аренса, Ю. Лейтерра [4], Л.О. Бабешко [5], Т.Л. Безруковой, К.Н. Челых [7], Т.Л. Безруковой, О.С. Тюрина [8] и других.

Несмотря на то, что данная проблема достаточно глубоко проработана в научной литературе, её отдельные аспекты требуют дальнейшей разработки, в частности, важным представляется дальнейшее развитие методики использования рекуррентного метода в процессе разработки моделей.

Таким образом, целью данной статьи является описание процесса и результатов формирования прогнозной модели стратегического развития промышленного предприятия с использованием рекуррентного метода.

Изложение основного материала.

Функционирование промышленных предприятий всегда сопровождается взаимосвязью двух чередующихся событий [13]:

1) управление предприятием, связанное с разного рода воздействиями на управляемую систему, что всегда связано с расходом ресурсов;

2) реакция управляемой системы, каковой является промышленное предприятие, на управляющие внешние воздействия, результатом чего является формирование финансового результата.

Математическое описание чередующихся событий требует опоры на специальную методику, в частности, для описания данных событий, возможно обра

«ЛИЦЕДЕЙСТВО» САНКЦИОННЫХ ВОЙН С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Чернова В.В., д.э.н., Тамбовский филиал АНО ВО «Российский новый университет»

Мешкова Л.Л., д.э.н., профессор, Тамбовский филиал АНО ВО «Российский новый университет»

Козлов А.А., д.э.н., профессор, Тамбовский филиал АНО ВО «Российский новый университет»

Аннотация: Прошедший 2022 год стал годом начала санкционной войны против России невиданного масштаба. При этом экономическая война, объявленная Российской Федерации западными странами, породила ряд политэкономических проблем, которые требуют научно-практического осмысления. Среди этих проблем, несомненно, важной является научное, политэкономическое осмысление санкции как своеобразного «экономического лицедейства». Целью статьи является выработка научно обоснованных предложений по уменьшению негативных последствий от опасностей и проблем, возникающих в ходе санкций Запада.

Ключевые слова: санкции, экономическая война, политическая экономия, проблемы, законы, регулирование, теория, практика.

Abstract: The past year 2022 was the year of the beginning of the sanctions war against Russia on an unprecedented scale. At the same time, the economic war declared on the Russian Federation by Western countries has given rise to a number of political and economic problems that require scientific and practical understanding. Among these problems, the scientific, political and economic understanding of the sanction as a kind of "economic hypocrisy" is undoubtedly important. The purpose of the article is to develop scientifically based proposals for reducing the negative consequences of the dangers and problems that arise during the Western sanctions.

Keywords: sanctions, economic warfare, political economy, problems, laws, regulation, theory, practice.

Введение.

«Торговая блокада, объявленная России западными странами, серьёзно ударила по таможенным доходам федерального бюджета. На фоне резкого сокращения импорта, поступления в казну от Федеральной таможенной службы по итогам 2022 года сократились на 13%, или почти на триллион рублей. За 2022 год правительство получило от таможни 6,2 трлн. рублей против 7,156 трлн. годом ранее. Сборы за ввоз товаров сократились до 3,3 трлн. рублей, за вывоз – до 2,7 трлн. Причина провала – резкое падение поставок импортных товаров в Россию, следует из данных Минфина. За год бюджет собрал 3,778 трлн. рублей связанных с импортом налогов – на 20% меньше, чем в 2021 году. Поступления НДС на ввозимые товары снизились на 18%, акцизов – на 22%, а ввозных пошлин – почти на 30%. В бюджет-2023 Минфин заложил 2,9 триллиона рублей дефицита и дальнейшее «продавание» резервов. К концу 2024 года, согласно прогнозу Счётной палаты, размер ФНБ может опуститься до минимума за 20 лет.» [7]. «На этом фоне участники обсуждения «Траектории развития России» на Всемирном экономическом форуме в Давосе утверждали недавно, что Россия станет изолированной и жестокой страной, с низким уровнем жизни. В отношениях с Европой её ждёт полный разрыв энергетических связей и вооружённое противостояние. А в более краткосрочной перспективе – ужесточение ограничительных мер, возможно, даже применение вторичных санкций Евросоюзом по отношению к тем, кто помогает с серым импортом.» [11] Западные эксперты рассматривали в Давосе кажущийся им вероятным сценарий, при котором боевые действия «заканчиваются решающей победой Украины, но без изменения режима в России». И это считается поводом для продления и ужесточения санкций, где аналогии теперь проводят с существованием ЮАР в период апартеида.

Основная часть. Российская экономика под прессом санкций. В 2022 году, который прошёл под знаком санкционной войны, Госдума приняла более 650 законов, направленных на регулирование экономики и социальной сферы, что является своеобразным рекордом, однако никакого зримого прогресса в решении вопросов антисанкционной политики, в частности вопросов, касающихся регулирования ино-

странных активов в российской экономике, до сих пор нет.

В апреле 2022 года по инициативе Государственного совета Республики Крым в Думу был внесён законопроект № 103072-8 «О внесении изменения в статью 235 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и регулировании отдельных правоотношений по принудительному изъятию имущества» [9], который можно, по мнению ряда законодателей, считать законом о безвозмездной национализации. Согласно данному закону, предлагается принудительно изымать у иностранных государств, компаний и граждан имущество на территории РФ в случае недружественных действий в отношении России или её граждан. Решение о принудительном изъятии принимают власти тех регионов, в которых находятся иностранные активы. В тоже время отметим, что в настоящее время ст. 235 ГК («Основания прекращения права собственности») в отношении имущества граждан из недружественных стран не применяется из-за того, что до сих пор отсутствует специальный закон о национализации, который закреплял бы её порядок. Законопроект безнадежно завис в Думе и сегодня мало кто вспоминает о его наличии и о необходимости принятия. Также обратим внимание на то, что законопроект № 104796-8, который был инициирован депутатами от «Единой России» [10], имеющий название «О внешней администрации по управлению организацией» поступил в Думу также в апреле 2022 года и его смысл состоит в том, что в соответствии с положениями проекта закона внешнюю администрацию можно назначить на предприятия, которые не менее, чем на 25 % принадлежат иностранным лицам, а их руководство либо прекратило исполнять свои функции, либо объявило об этом. Принимать решение о введении нового руководства должен АСГМ (Арбитражный суд города Москвы). У первоначальных собственников таких компаний будет три года, чтобы вернуться к нормальной работе или продать свою долю. При желании возобновить деятельность в России им придётся обратиться в суд. Документ был принят в первом чтении 24 мая 2022 года, однако, поправки ко второму чтению до сих пор не одобрены. Справедливости ради следует подчеркнуть, что частично положения законопроекта № 104796-8 нашли отражение в принятом в июле 2022 года законе № 320-ФЗ «О внесении

ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ИЗМЕРЕНИЕ ПРОЕКТНОЙ НАГРУЗКИ ПРОЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ ИТ-ПРЕДПРИЯТИЙ

Чжан Цян, Университет ХоХай в Нанкине, Китай

Аннотация: Состояние нагрузки и наличие ресурсов и возможностей являются ключевыми факторами, влияющими на успех или неудачу проектного предприятия в процессе реализации нескольких проектов. Чтобы эффективно измерить это состояние нагрузки, предлагается концепция «проектной нагрузки» с учетом двойного измерения ресурсов и мощности, имея в виду нагрузку в энергосистеме и в области облачных ресурсов. Обоснованная теория применяется для определения размера и структуры проектной нагрузки. На основе фактических данных компании DH Software за период с 2014 по 2020 год в этой статье измеряется «абсолютная проектная нагрузка» и «относительная проектная нагрузка» компании за семь лет посредством анализа главных компонент. Результаты показывают, что «абсолютная нагрузка проекта» и «относительная нагрузка проекта» могут отражать состояние загрузки ресурсов и возможностей предприятия, а также влияние этого состояния нагрузки на выживание и развитие предприятия соответственно. Данное исследование раскрывает внутреннюю структуру состояния нагрузки малых и средних проектных предприятий, открывает перед предприятиями новую перспективу для оптимизации распределения ресурсов и повышения основной конкурентоспособности, а также помогает добиться качественного развития предприятий.

Ключевые слова: проектная нагрузка; анализ главных компонент; качественное развитие предприятия.

Abstract: The load state and supply of resources and capabilities are the key factors affecting the success or failure of a project enterprise in the process of multiple projects. In order to measure this load state effectively, the concept of "project load" is proposed from the dual dimensions of resources and capacity, referring to the mature application of load in power system and cloud resource field. Grounded theory is applied to determine the dimension and structure of project load. Based on the actual data of DH Software company from 2014 to 2020, this paper measures the "absolute project load" and "relative project load" of the company for seven years by means of principal component analysis. The results show that "absolute project load" and "relative project load" can reflect the load state of enterprise resources and capabilities and the impact of this load state on enterprise survival and development respectively. This study reveals the internal structure of load state of small and medium-sized project-based enterprises, provides a new perspective for enterprises to optimize resource allocation and improve core competitiveness, and helps to achieve high-quality development of enterprises.

Keywords: project load; Grounded Theory; Principal Component Analysis; high quality development of enterprise.

Introduction

Since the 19th National Congress of the Communist Party of China clearly stated that "China's economy has transitioned from a stage of high-speed growth to a stage of high-quality development", high-quality economic and social development has become the theme of China's economic and social construction; As a micro component of socio-economic construction, ensuring high-quality development of enterprises is a prerequisite for achieving high-quality development at the macro level of the economy and society. Compared to rapid development, the prominent feature of high-quality development of enterprises is to focus on the quality and efficiency of enterprise development, emphasizing quality first and efficiency first. IT enterprises involve many industries such as construction, consulting, and IT technology, and occupy a certain proportion in the national economy. The key to improving the development quality of IT enterprises also lies in the efficient utilization of resources. In IT enterprises, especially small and medium-sized IT enterprises, multi project parallelism can lead to the dilemma of insufficient resources and capabilities, directly affecting the survival status of the enterprise. Therefore, constructing corresponding measurement indicators to clarify the load status of internal resources and capabilities of IT enterprises during the progress of multiple projects can help to allocate enterprise resources and capabilities reasonably, improve resource utilization efficiency, and improve the quality of enterprise development. This article will focus on small and medium-sized IT enterprises as the research object, and use "project load" to analyze the operational status of these enterprises during the progress of multiple projects.

For a long time, resources have been regarded as the core element that affects the development of enterprises. The resource-based theory believes that enterprises are not only a collection of management, but also a collection of productive resources. The strategic choices of enterprises are closely related to resource endowments, and they should pay attention to their

own resources rather than products; Nasonar S [4] studied the role of valuable, rare, immutable, and irreplaceable standard resources and multifunctional resources on enterprise growth based on the resource-based theory; The relationship between human resources and enterprise development is most closely related. Chadwick et al. [5] studied the causal relationship between human resource management and differences at the enterprise level from the perspective of strategic management; Amit R et al. [6] developed a resource allocation model that includes digital resources based on the existing resource allocation framework, supplementing the theory of enterprise resource allocation; Domestic scholars research on enterprise resources mostly focuses on the relationship between resources and enterprise innovation [7-8]. With the expansion of enterprise scale and the increase of project complexity, resources are no longer the only determining factor for the success or failure of enterprises. Scholars are gradually shifting their focus to enterprise capabilities related to resource utilization and technological innovation. The resource allocation theory proposed by Sirmon et al. [9] emphasizes the role of capability in enterprise value creation, revealing the reasons for significant differences in enterprise performance when resource ownership is similar. Baert [10] explored the issue of how resources and capabilities can be better utilized in enterprise portfolio entrepreneurship, resulting in three aggregated resource orchestration processes that can be used to assist entrepreneurs in better acquiring and utilizing resources and capabilities in their investment portfolios; Wang Kai et al. [11] believe that the innovation performance of enterprises is closely related to their ability to integrate internal and external innovation resources, and have constructed an integrated analysis framework for the formation mechanism of enterprise innovation resource integration ability; Li Jinghua et al. [12] believe that the existing resources and capabilities of enterprises are the necessary foundation for the transformation of manufacturing enterprises, which is manufacturing

РАЗВИТИЕ МЕТОДОЛОГИИ АНАЛИЗА СЕБЕСТОИМОСТИ НА ОСНОВЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО ПОДХОДА

Чучук Э.С., аспирант, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова
Пласкова Н.С., д.э.н., профессор, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова

Аннотация: В статье рассматриваются основные направления совершенствования методологии анализа затрат и себестоимости. Определены ключевые проблемы, возникающие в данной области исследований. Предложена методика факторного анализа себестоимости на основе многофакторной модели затрат, разработанной в соответствии с концепцией функционального метода калькулирования себестоимости продукции.

Ключевые слова: анализ себестоимости, управленческий анализ, экономический анализ, анализ затрат, факторный анализ.

Abstract: The article discusses the main directions of improving the methodology of cost analysis. The key problems arising in this field of research are identified. A method of costs factor analysis is proposed based on a multifactor cost model developed in accordance with the concept of functional calculation method.

Keywords: cost analysis, management analysis, economic analysis, factor analysis.

Введение

Эффективность деятельности современных предприятий во многом зависит от того, насколько грамотно менеджеры способны управлять затратами, возникающими в процессе деятельности компании. В современных рыночных условиях роль инструментов, позволяющих контролировать себестоимость продукции, особенно велика. Актуальность развития методов учёта и анализа затрат на производство продукции (работ, услуг) существенно растёт, когда отечественные предприятия сталкиваются с ограничениями в рынках сбыта, необходимостью поиска новых поставщиков необходимых ресурсов и влиянием иных факторов внешней среды.

Учётно-аналитическое обеспечение управления затратами является ключевым элементом в процессе принятия управленческих решений во многих аспектах деятельности компании: планирование производства, выбор поставщиков и подрядчиков, формирование цен производимой продукции и т.д. Без построения эффективной системы учёта невозможно получить достоверную, систематизированную информацию о хозяйственной жизни экономических субъектов. В то же время, полученные данные необходимо интерпретировать в зависимости от задач, поставленных перед управленческим персоналом. Именно инструменты экономического анализа позволяют проводить критическую оценку учётной информации, делать её релевантной для целей управления бизнесом.

Многие авторы посвятили свои исследования проблемам развития теоретических и методологических аспектов экономического анализа. При этом задачи, связанные с обеспечением управления себестоимостью производимой продукции, решаются преимущественно в рамках управленческого анализа, предназначенного для обработки внутренней информации о деятельности предприятия. На наш взгляд, данная область открывает широчайшие возможности для исследований – для целей управления аналитик может использовать весь перечень внутренней информации о бизнес-процессах организации, при необходимости дополняя их данными из внешних источников. В то же время, развитие технологий, появление новых отраслей в экономике и внедрение более сложных способов организации деятельности компаний требует непрерывного развития методологии анализа хозяйственной деятельности. В частности, не теряют актуальности исследования в области анализа затрат и себестоимости.

Несмотря на наличие множества научных работ, связанных с развитием методологии анализа себестоимости продукции (работ, услуг) предприятий различных отраслей, многие авторы, на наш взгляд, до сих пор используют упрощённые подходы к ин-

терпретации учётных данных о затратах для принятия решений в области совершенствования бизнес-процессов. Так, многие исследования, посвящённые развитию учётно-аналитического обеспечения, уделяют недостаточно внимания аспектам анализа затрат, ограничиваясь простейшими приёмами структурного и динамического анализа. В то же время, в ряде работ основной целью управления затратами называется их сокращение. Мы считаем данное утверждение некорректным – развитие бизнеса зачастую невозможно без увеличения используемых ресурсов. Адекватная оценка себестоимости производимой продукции компании невозможна без их сопоставления с получаемыми выгодами, для целей управления затратами необходим комплексный, разносторонний анализ деятельности предприятий.

Цель исследования заключается в систематизации ключевых результатов исследований в области анализа затрат и себестоимости продукции, а также в разработке предложений по совершенствованию методологии в данной области анализа.

Предметом исследования являются проблемы методологии анализа затрат и себестоимости продукции предприятий. В работе используются общенаучные методы анализа и синтеза, а также системный подход для структуризации, обобщения полученных результатов в рассматриваемой области экономического анализа. Исследование проводится с использованием научной литературы, посвящённой проблемам организации анализа затрат и себестоимости продукции.

Результаты исследования и их обсуждение

Несмотря на наличие множества исследований, посвящённых развитию теоретических и методологических основ анализа затрат предприятия и себестоимости производимой продукции, на текущий момент всё ещё существуют проблемные вопросы, не имеющие общепринятых способов для их решения. По результатам анализа актуальных научных исследований можно выделить следующие проблемные аспекты, существенно влияющие на развитие теоретических и методологических основ анализа затрат и себестоимости:

1. Непрерывные изменения стоимости и уровня расхода ресурсов, обеспечивающих производственную деятельность современных компаний, обуславливают необходимость проведения регулярных, последовательных аналитических процедур по оценке затрат, а также постоянного совершенствования методологии анализа в соответствии с изменениями условий деятельности. Одним из способов повышения конкурентоспособности компании на рынке является внедрение новых, более сложных способов организации деятельности, что безусловно будет влиять на структуру себестоимости производства и затрат в целом. Необходимость адаптации к изменчив

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЭФФЕКТА ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЭНЕРГОБИЗНЕСА НА ОСНОВЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО АНАЛИЗА

Шувалов И.Г., аспирант, Национальный исследовательский университет «МЭИ»
Смирнова Д.А., старший преподаватель, Национальный исследовательский университет «МЭИ»
Абрамова Е.Ю., к.э.н., доцент, Национальный исследовательский университет «МЭИ»

Аннотация: Статья посвящена актуальной научно-практической задаче по разработке экономико-математической модели оценки экономического эффекта диверсификации энергобизнеса на основе инвестиционного анализа. Для достижения поставленной цели изучается возможность развития интегрированных бизнес-структур с применением технологий когенерации/тригенерации. Разработана принципиальная схема оценки эффективности интегрированного энергобизнеса. Предложен подход к оценке эффекта от инвестирования как в крупные промышленные объекты, так и в объекты социального значения.

Ключевые слова: интегрированные бизнес-структуры, когенерация/тригенерация, энергобизнес, инвестиции, энергетика, эффект, оценка бизнеса, объекты социальной инфраструктуры.

Abstract: The article is devoted to the actual scientific and practical task of developing an economic and mathematical model for assessing the economic effect of energy business diversification based on investment analysis. To achieve this goal, the possibility of developing integrated business structures using cogeneration/trigeneration technologies is being studied. A schematic diagram of the integrated energy business efficiency assessment has been developed. An approach to assessing the effect of investing in both large industrial facilities and objects of social significance is proposed.

Keywords: integrated business structures, cogeneration/trigeneration, energy business, investment, energy, effect, business valuation, social infrastructure facilities.

Введение

Существование на рынке таких агентов, целевая функция которых включает не только привычную прибыль, а направлена также на решение социальных задач, требует тщательного внимания со стороны исследователей, поскольку, с одной стороны, данные агенты обеспечивают сравнительную эффективность на рынке, а с другой стороны, их совокупный эффект будет выше, однако распределяться этот эффект будет на неограниченное число стейкхолдеров.

Это связано с тем, что такие агенты, с одной стороны, способствуют сравнительной эффективности рынка, а с другой стороны, их общий вклад может быть более значимым, однако, выгоды от этого вклада распределяются между множеством заинтересованных сторон. Это требует тщательного анализа исследователей.

Таким образом, потребитель, который решает использовать систему когенерации/тригенерации, становится активным участником энергетического рынка, как с точки зрения приобретения энергии и энергоносителей, так и с точки зрения конкуренции на энергетическом рынке.

Тригенерация (Trigeneration, ССНР – combined cooling, heat and power) – это процесс совместной выработки электричества, тепла и холода. Тригенерационный комплекс – это комбинация когенерационной установки, вырабатывающей электрическую и тепловую энергию, с абсорбционной холодильной машиной, вырабатывающей холод за счет потребления произведенной тепловой и незначительного количества электрической энергии.

Установки когенерации/тригенерации увеличивают количество рынков, на которых потребитель становится активным агентом. Установки тригенерации позволяют потребителю активно участвовать на разнообразных рынках, включая рынок электроэнергии, тепла и охлаждения. Это создает возможность для более широкого участия в регулировании потребления энергии и снижения зависимости от традиционных поставщиков энергии. В результате потребитель становится более самостоятельным и может влиять на свой собственный энергетический баланс, а также внести свой вклад в снижение нагрузки на энергетическую инфраструктуру и улучшение энергетической эффективности.

ческую инфраструктуру и улучшение энергетической эффективности.

Под тригенерацией с технической точки зрения понимается обеспечение электричеством и дополнительное получение не только тепла, но и холода для рефрижераторных установок. [12] Технический аспект тригенерации заключается в обеспечении электроэнергией и параллельно получении как тепла, так и холода для использования в различных процессах, включая работу рефрижераторных установок. Это позволяет использовать установки тригенерации для одновременного производства электроэнергии, тепла и холода, что повышает их эффективность и универсальность, и может быть особенно полезным в сферах, где требуется комбинированное удовлетворение потребностей в энергии, тепле и охлаждении.

При определенных допущениях предлагаемая модель может быть использована не только на уровне крупных промышленных объектов, но также на муниципальных и частных объектах. Это подчеркивает универсальность данной модели и подтверждает ее практическую значимость, как в контексте применения на различных уровнях, так и для проведения сравнительного анализа различных объектов и систем.

Тригенерация – это уникальное техническое решение, позволяющее рядовой объект энергетики превратить в уникальный экономический объект, деятельность которого позволяет получать эффект от сочетания различных видов бизнеса на конкурирующих рынках.

Если с точки зрения инженерной мысли когенерация/тригенерация – это комплексное решение вопросов энергоснабжения, позволяющее повысить КПД (коэффициент полезного действия) использования топлива, то с точки зрения экономической мысли, данное решение можно представить стратегией диверсификации.

Тем более интересна когенерация/тригенерация при рассмотрении особенностей продукции энергоотрасли, таких как одновременность процессов производства, распределения и потребления энергии, синхронность работы всех участников системы и отсутствие эффективной системы аккумуляции (хранения) энергии.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СКВОЗНОГО ЦИФРОВОГО ИНТЕГРАТОРА – ЦИФРОВОЙ ПЛАТФОРМЫ, ОБЪЕДИНЯЮЩЕЙ УЧАСТНИКОВ ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ – «ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВОЙ ПЛОЩАДКИ «ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ»

Гулый И.М., к.э.н., доцент, Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I

Аннотация: Цель: раскрыть и описать функционал, основные сервисы и возможности для участников перевозочного процесса (грузовладельцев, операторов, сервисных компаний) подключения к цифровому интегратору – единой платформе «Электронная торговая площадка «Грузовые перевозки» (ЭТП ГП), оценить экономию времени для грузовладельцев, обеспечиваемую оформлением всех грузосопроводительных документов, операций на цифровой платформе ЭТП ГП; дать характеристику ее новым дополнительным сервисам; показать возможности организованной на базе ЭТП ГП новой электронной площадки «Оператор товарных поставок» (ОТП), позволяющий сформировать цифровые каналы поставок биржевых товаров. Методы: анализ цепей поставок, оценка эффектов экономии времени, анализ логистических потоковых процессов и операций. Результаты: сформирована основная цель и принципы функционирования Электронной торговой площадки «Грузовые перевозки»; проведена оценка экономии времени грузовладельца, его специализированных служб, по поиску наиболее экономически эффективного, дешевого, качественного способа доставки груза, которая рассчитана как уменьшение времени грузосопроводительных транзакционных операций с 1,5 месяцев в отсутствие цифровой платформы до 10 минут на цифровой платформе; определен перечень новых услуг, которые грузовладельцы могут получать в рамках ЭТП ГП: проведение торгов, отправление порожних вагонов, терминально-складские услуги, охрана груза, сервисы стивидорных компаний, онлайн-оплата, онлайн-трекинг.

Ключевые слова: ЭТП ГП, эффект экономии времени, Оператор товарных поставок, цифровые каналы организации цепей поставок, РЖД, цифровая трансформация.

Abstract: Purpose: to reveal and describe the functionality, main services and opportunities for participants in the transportation process (cargo owners, operators, service companies) to connect to a digital integrator – a single platform «Electronic trading platform «Cargo Transportation» (ETP CT), to evaluate the time savings for cargo owners provided by the registration of all shipping documents, operations on the digital platform ETP CT; to characterize its new additional services; to show the possibilities of a new electronic platform «Commodity Supply Operator» (CSP) organized on the basis of the ETP CT, which allows to form digital channels for the supply of exchange-traded goods. Methods: supply chain analysis, evaluation of time-saving effects, analysis of logistics flow processes and operations. Results: the main purpose and principles of functioning of the Electronic trading platform «Cargo transportation» have been formed; an assessment of the time savings of the cargo owner, his specialized services, to find the most cost-effective, cheap, high-quality method of cargo delivery, which is calculated as reducing the time of shipping transactional operations from 1.5 months in the absence of a digital platform to 10 minutes on a digital platform, has been carried out; a list of new services that the cargo owner can receive within the framework of the CSP ETP has been determined: bidding, departure of empty wagons, terminal and warehouse services, cargo security, services of stevedoring companies, online payment, online tracking.

Keywords: ETP CT, time saving effect, Commodity supply operator, digital channels of supply chain organization, Russian Railways, digital transformation.

Введение

С 2017 году в транспортном комплексе России реализуется проект сквозного цифрового интегратора (единой цифровой платформы), объединяющей участников перевозок грузов в рамках организации железнодорожных и мультимодальных отправок «Электронная торговая площадка «Грузовые перевозки» (ЭТП ГП).

Оператором ЭТП ГП в настоящее время выступает отдельное юридическое лицо холдинга «РЖД» – ООО «Цифровая логистика», которое является элементом цифрового субхолдинга «РЖД» в части построения цифровизированной транспортной логистики [9, 10].

Предпосылками создания цифровой платформы ЭТП ГП являются нормативно-правовые документы:

- предписание ФАС Российской Федерации №ИА/20187/16, ИА/20191/16 от 28.03.2016;
- программа «Цифровая экономика Российской Федерации»: распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р);
- концепция реализации комплексного научно-технического проекта «Цифровая железная дорога»: распоряжение ОАО «РЖД» от 05.12.2017г №1285);
- стратегия цифровой трансформации ОАО «РЖД» до 2025 года: разработана по поручению Совета директоров ОАО «РЖД» от 14.09.2018 г. №2;
- план мероприятий по развитию ЭТП ГП на 2019-2020 гг.: распоряжение ОАО «РЖД» №2746/р от 21.12.2018).

Цель статьи: раскрыть и описать функционал, основные сервисы и возможности для участников пере-

возочного процесса (грузовладельцев, операторов, сервисных компаний) подключения к цифровому интегратору – единой платформе «Электронная торговая площадка «Грузовые перевозки» (ЭТП ГП), оценить экономию времени для грузовладельцев, обеспечиваемую оформлением всех грузосопроводительных документов, операций на цифровой платформе ЭТП ГП; дать характеристику ее новым дополнительным сервисам; показать возможности организованной на базе ЭТП ГП новой электронной площадки «Оператор товарных поставок» (ОТП), позволяющий сформировать цифровые каналы поставок биржевых товаров.

Результаты исследования

На сегодняшний момент к ЭТП ГП подключено более 9 тысяч клиентов (грузовладельцев). В 2022 году произошло событие, которое можно охарактеризовать статистической вехой в развитии платформы: посредством площадки был оформлен и доставлен миллионный вагон [1, 6].

Цифровая платформа ЭТП ГП изначально должна была обеспечить равный доступ участников перевозочного процесса к инфраструктуре ОАО «РЖД», ресурсам ОАО «РЖД» и владельцев (операторов) подвижного состава. Идеология функционирования площадки (цифровой платформы) основывается на обеспечении непрерывного онлайн-взаимодействия, с одной стороны, грузовладельцев (клиентов), с другой стороны, участников-исполнителей процесса перевозки грузов: 1) перевозчиков (ОАО «РЖД», иностранных железнодорожных компаний, автоперевозчиков, авиаперевозчиков, речных и морских судов

АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА РОССИИ В КОНТЕКСТЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПРОБЛЕМ

Кабачевская Е.А., к.э.н., доцент, филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

Косенко С.Г., к.э.н., доцент, филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

Айвазов А.Л., к.э.н., доцент, филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

Тимова З.Х., ассистент, филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

Аннотация: вопросы, затрагивающие промышленный сектор, обозначены представлением функционирования, проблемами, определением потенциала стабильности отрасли. Цель – представление реалий промышленного производства России. Применялись абстрактно – логический метод, методы сравнения и группировки, методология статистического анализа. Результат исследования: действительность сферы промышленности, возможность развития сектора. Отражение материала позволяет провести дальнейшую оценку промышленности, ее состояние, развитие, минимизацию негативных факторов.

Ключевые слова: отрасль промышленного производства; промышленный сектор России; выпуск собственными силами; индекс промышленного производства; предпринимательской уверенности.

Abstract: Issues affecting the industrial sector are indicated by presenting the functioning, problems, and determining the stability potential of the industry. The goal is to present the realities of industrial production in Russia. Abstractly, the logical method, comparison and grouping methods, and statistical analysis methodology were used. Result of the study: the reality of the industry, the possibility of development of the sector. Reflection of the material allows for further assessment of the industry, its condition, development, and minimization of negative factors.

Keywords: industrial production sector; industrial sector of Russia; production in-house; index of industrial production; entrepreneurial confidence.

Введение

Вектором развития России является промышленный сектор, стабильность функционирования которого определяет потенциал экономики и социума, стимулируя устойчивость и возможность развития, ускорение внедрения процессов инновирования, осуществление технологического прорыва в сфере всех отраслей хозяйствования, выступая связующим звеном стабильности и адаптационной гибкости в среде усиливающихся рисков и негативно воздействующих внешних и внутренних факторов.

Время современных перемен, присутствие неопределенности внешней среды, воздействующих на экономику, возможность стабильного функционирования субъектов хозяйствования диктует необходимость наличия развитой, действенной сферы промышленного производства, обеспечивающей потенциал надежности отраслей.

Значимость отражения вопросов, обусловленных рассмотрением промышленного производства, нашли отражение в работах Н.С. Луковниковой, отмечающей ролевое развитие промышленности с позиции территориального планирования регионов [6]; Караваевой И.В., Казанцева С.В., Коломиец А.Г., Френкель А.А., Быковской Ю.В., Иванова Е.А., Лев М.Ю., Колпаковой И.А., раскрывающих промышленное звено, как основу развития экономики России [4, с.419, 421]; Коркина М.А., выделившего вопросы, направлением которых является анализ развития российской промышленности в условиях импортозамещения [5]; Афанасьева А.А., представившего текущее состояние и условия формирования промышленности России [2].

Целевая направленность определилась отражением следующих задач:

- рассмотрением вопросов, определенных значимостью промышленного производства;
- проведением анализа отрасли промышленного производства;
- выделением негативных и позитивных факторов, оказывающих влияние на данную сферу деятельности.

Промышленный сектор России: концентрация, функционирование, оценка

Обозначением значимости существования и развития сферы промышленного производства России

являются подходы, определенные: масштабами концентрации, позволяющими обеспечить удовлетворение потребностей, усиление отраслевых связей, снижение безработицы; объемами и разносторонним характером выпускаемой продукции; обеспечением активизации инновационных процессов, развитие научного потенциала России; возможности повышения уровня отраслевой конкурентоспособности на внутренних и внешних рынках.

Акцентируя внимание на масштабах концентрации, отметим, что сектор промышленного производства подразделяют на массив отраслей, включающих обрабатывающий и добывающий производственный секторы. В составе обрабатывающего сектора сконцентрировано 24 отрасли комплексного характера [2, с.108]. Рассматривая функционирующий массив субъектов хозяйствования сферы промышленного производства по регионам, выделим количество действующих предприятий.

В 2019 г. по сравнению с 2018 г. количество действующих предприятий промышленной отрасли уменьшилось на 9,2 %; в 2020 г. по сравнению с 2019 г. – на 8,1 % [9].

Наибольший удельный вес сосредоточения промышленных предприятий за период 2018-2020 гг. занимает Центральный федеральный округ; второе место – Приволжский федеральный округ; третью позицию – Северо – Западный федеральный округ.

Отмечая экономическую ситуацию, сложившуюся в отрасли промышленного производства, выделим показатели секторов вышеназванной сферы за 2021-2023 гг., включающие: объем отгруженной продукции собственными силами в разрезе отраслей промышленного производства по федеральным округам, индекс промышленного производства, предпринимательской уверенности, индикатор делового климата [3].

Объемы отгруженной продукции федеральных округов России представлены в таблице 1 [12,13].

В 2022 г. по сравнению с 2021 г. объем отгруженной продукции собственного производства увеличился более чем на 6,8 трлн руб.

Величина удельных весов отгруженной продукции собственного производства промышленности представлена на рисунке 1.

ТИПОЛОГИЯ ПРИРОДООХРАННЫХ АУКЦИОНОВ

Кирей В.В., к.э.н., Мытищинский филиал Московского государственного технического университета им. Н. Э. Баумана

Аннотация: Механизмы природоохранных аукционов обеспечивают потенциальное повышение экономической эффективности по сравнению с другими механизмами распределения контрактов на оплату экосистемных услуг. Программы платежей за предоставленные экосистемные услуги привлекают все большее внимание из-за их потенциала поддержки предоставления рыночных и нерыночных экосистемных услуг. Экономическая эффективность является классической мотивацией использования аукционов, при формировании природоохранного механизма, направленного на сохранение и приумножения потоков предоставляемых экосистемных услуг. Внедрение аукционных механизмов в природоохранную деятельность часто представляют собой ответную реакцию на недостатки альтернативных инструментов. Стоит отметить, что экономическая и социальная эффективность аукционных механизмов зависят от таких факторов, как режим государственного регулирования, распределение прав собственности на природный капитал. Поскольку аукционы предполагают взаимодействие множества факторов, потенциально способных влиять на поведение покупателей экосистемных услуг и поставщиков экосистемных услуг на различных стадиях и в разных масштабах. В настоящее время академическое и экспертное сообщество разрабатывают новые механизмы природоохранных аукционов. Инновации в конструкции и механизмах природоохранных аукционах повысили возможности пространственной координации, интеграции рисков и краудфандинга посредством форвардных форматов. В данной статье описаны инновационные модели и механизмы применимых для распределения контрактов на предоставление экосистемных услуг.

Ключевые слова: экосистемные услуги, природный капитал, платежи за предоставление экосистемных услуг, природоохранные аукционы, форвардные аукционы, комбинаторные аукционы.

Abstract: Environmental auction mechanisms provide potential economic efficiency gains compared to other mechanisms for the allocation of contracts for payment for ecosystem services. Payments programmes for ecosystem services provided are gaining increasing attention because of their potential to support the provision of market-based and non-market-based ecosystem services. Economic efficiency is a classic motivation for the use of auctions, in the formation of an environmental mechanism aimed at preserving and increasing the flows of ecosystem services provided. The introduction of auction mechanisms in environmental protection is often a response to the shortcomings of alternative instruments. It should be noted that the economic and social efficiency of auction mechanisms depends on such factors as the regime of state regulation, the distribution of ownership of natural capital. As auctions involve the interaction of many factors that have the potential to influence the behaviour of buyers of ecosystem services and providers of ecosystem services at different stages and at different stages. Scale. Currently, the academic and expert community is developing new mechanisms for environmental auctions. Innovations in the design and mechanisms of environmental auctions have increased the possibilities of spatial coordination, risk integration and crowdfunding through forward formats. This article describes innovative models and mechanisms applicable to the allocation of contracts for the provision of ecosystem services.

Keywords: ecosystem services, natural capital, payments for the provision of ecosystem services, environmental auctions, forward auctions, and combinator auctions.

Введение

Природоохранные аукционы, осуществляемые в рамках программ платежей за предоставление экосистемных услуг, необходимо рассматривать как инструменты накопления и перераспределения информации между базами знаний о потоках экосистемных услуги и методами обеспечения предоставления экосистемных услуг надлежащего качества в необходимых количествах. Аукционные механизмы учитывают ожидаемое влияние альтернативных вариантов природопользования на процесс предоставления экосистемных услуг, динамике аукционных процессов основанных на теории игр включающей различные виды координации и конкуренции, которые они могут осуществлять.

Основные стратегии лежащие в основе внедрения механизмов природоохранных аукционов заключаются либо в получении довольно хорошей цены (DPA), либо в намеренной переплате, с целью узнать, какой будет действительно хорошая цена (UPA). Различия заключаются в восприятии результатов природоохранной деятельности финансирование которой осуществляется по средствам распределение платежей за предоставление экосистемных услуг с использованием механизмов аукционов. При выборе стратегии DPA платежи в пользу поставщика экосистемных услуг не обязательно ниже, чем в UPA [1]. Ключевым элементом является сравнения информационной ренты в этих двух стратегий [2].

Информационная асимметрия может быть использована для выгоды одной стороны, но в иных случаях раскрытие информации улучшает результаты (например, позволяя участникам торгов адаптировать ставки к предпочтениям аукциониста, чтобы

увеличить вероятность выигрыша или получить бонусы, например, для агломерации). В тоже время сговор может привести к завышению цен на обратных аукционах; в форвардных форматах цены более всего подвержены искажениям из-за присутствия «безбилетника» бенефициара экосистемных услуг который уклоняется от участия в программе платежей за предоставление экосистемных услуг, но получает положительный агломерационный эффект от её действия. Неспособность ограничить неблагоприятный отбор участников и моральный риск могут поставить под угрозу экономическую эффективность аукциона до такой степени, что это приведет к отрицательной полезности программы платежей за предоставление экосистемных услуг.

Типология и механизмы природоохранных аукционов.

Существует множество потенциально независимых измерений, по которым аукционы можно рассматривать как успешные или неудачные. При оценке природоохранных аукционов важно осознавать, что равенство и справедливость являются многомерными концепциями. Использование аукционов для обеспечения справедливости распределения может противоречить фундаментальной логике механизма эффективности через конкуренцию.

Реверсивные аукционы. В реверсивных аукционах (закупочных аукционах, тендерах) обычно участвует один покупатель (принципал) и множество продавцов (агентов, участников торгов), взаимодействие которых может осуществляться через третью организацию, ответственную за фактическое управление аукционом (аукционист или администратор). В зависимости от контекста термин «принципал» может

МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Муллина И.В., старший преподаватель, Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова - филиал Российской таможенной академии

Аннотация: В статье рассмотрены методы оценки инвестиционной привлекательности внешнеэкономической деятельности, определена система показателей для их количественной оценки.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, методика оценки инвестиционной привлекательности, внешнеэкономическая деятельность.

Abstract: The article explores the issues of formation of the competitive strategy of an international company, defines the scheme of the strategy implementation process, identifies competitiveness factors based on the methodology of the International Institute for Management Development, and identifies comparative indicators of the competitiveness of various countries.

Keywords: competitive strategy; factors of competitiveness; competitive advantage; evaluation of strategic competitiveness.

Инвестиции относятся к числу важнейших факторов развития социально-экономической системы страны. Их масштабы, структура и эффективность, по существу, определяют состояние, перспективы и конкурентоспособность национальной экономики. Изменения в количественных соотношениях инвестиций влияют на объем общественного производства и занятости населения, структурные сдвиги в народно-хозяйственном комплексе, развитие отраслей и сфер экономики. Кроме того, именно динамика инвестиций является тем фундаментальным параметром воспроизводственного процесса, который отражает распределение ресурсов между текущим потреблением и формированием базы для будущего роста.

При измерении инвестиционной привлекательности следует:

Во-первых, разработать методику получения системы показателей отражающих сравнительную эффективность привлечения основных ресурсов, построить систему этих показателей, рассмотреть изменение этих показателей в динамике, оценить тенденцию и устойчивость динамики, через индексный анализ установить влияние факторов, непосредственно формирующих динамику.

Во-вторых, построить на основе многомерной средней комплексный показатель эффективности привлечения всех ресурсов, используя его далее для построения рейтингов отдельных видов производств.

В третьих разработать систему показателей, отражающих уровень и эффективность использования экспортно-импортных операций при осуществлении производства и реализации продукции.

Основными субъектами инвестиционной деятельности являются кредитные организации и компании. Объектами инвестиционной деятельности являются:

- вновь создаваемые и модернизируемые основные фонды и оборотные средства в отраслях и сферах экономики РФ;
- ценные бумаги;
- целевые денежные вклады;
- научно-техническая продукция;
- имущественные права и права на интеллектуальную собственность [1, С. 8–9].

Инвесторы – субъекты инвестиционной деятельности, осуществляющие вложение инвестиционных ресурсов указывают на их целевое назначение. Если заказчик инвестиционного проекта не является инвестором, то он наделяется правами владения, пользования и распоряжения инвестициями на период и в пределах полномочий, установленных договором и в соответствии с действующим законодательством. Пользователями объектов инвестиционной деятельности могут быть инвесторы, физические и юридические лица, государственные и муниципальные органы, иностранные государства и организации, для

которых создается объект инвестиционной деятельности.

Для оценки методов инвестиционной привлекательности проектов необходимо определить направления инвестиционных вложений к которым относятся:

- расширенное воспроизводство;
- ускорение научно-технического прогресса;
- улучшение качества;
- обеспечение конкурентоспособности отечественной продукции;
- структурная перестройка общественного производства;
- сбалансированное развитие всех отраслей народного хозяйства;
- создание необходимой сырьевой базы промышленности;
- осуществление экологических мероприятий;
- обеспечение экономической безопасности страны и др..

Важность привлечения инвестиций обусловлена следующими факторами:

- необходимостью модернизации и переоснащения производства;
- необходимостью обеспечения рабочими местами;
- развитием технологий.

Основными целями оценки инвестиционной привлекательности являются:

- формирование механизмов стимулирования инвестиций;
- механизмы привлечения инвесторов;
- поддержка инвесторов;
- постоянный мониторинг инвестиционных проектов. [2, С. 42].

С финансовой точки зрения, форма участия инвестора в компании не принимается во внимание при расчете стоимости и доли акционерного капитала в общей стоимости фирмы. Любые средства, оставленные в фирме акционером (дополнительный выплаченный капитал или нераспределенная прибыль), являются средствами, которые он мог бы использовать для иных проектов, и, следовательно, он потребует возмещения своих потерь с учетом риска, связанного с инвестированием в фирму [4].

Вмешательство в инвестиционную деятельность со стороны государства с целью ее регулирования представлено совокупностью мер и распоряжений, организационно-правовых форм, которые закреплены законодательно и согласно которым инвестиционная деятельность может осуществляться.

Регулирование происходит через государственное управление инвестициями: фискальную систему, подразумевающую дифференцированные ставки, а также через льготное кредитование. Кроме того, регулирование выражено в политике – финансовой и

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЗЕРНОПРОИЗВОДСТВА В РФ

Мухаметгалиев Ф.Н., д.э.н., профессор, Казанский государственный аграрный университет

Ситдикова Л.Ф., к.э.н., доцент, Казанский государственный аграрный университет

Лукин А.С., к.э.н., доцент, Российская академия естественных наук

Хурамшин Н.Ф., аспирант, Казанский государственный аграрный университет

Аннотация: Производство зерна выступает мерилем развития сельских территорий и агропромышленного комплекса страны, определяет продовольственную безопасность страны и обеспечивает социальную стабильность общества. Статья посвящена анализу современных проблемных направлений зернопроизводства страны, поиску направлений и определению основных организационно-экономических мер их решения. В ней основное внимание уделено выявлению системных проблем современности по обеспечению устойчивого повышения объемных и качественных характеристик развития отрасли и определены возможные пути их решения.

Ключевые слова: зернопроизводство, урожайность, инновация, технология, производство, качество, эффективность, урожай.

Abstract: Grain production is a measure of development of rural areas and agro-industrial complex of the country, determines the food security of the country and provides social stability of the society. The article is devoted to the analysis of modern problems of grain production in the country, the search for directions and definition of main organizational-economic measures to solve them. The main attention has been paid to revealing system problems of our time for providing of steady increase of volume and quality characteristics of development of the branch and possible ways of their solution have been determined.

Keywords: grain production, yield, innovation, technology, production, quality, efficiency, yield.

Отсутствие надежного обеспечения продуктами питания может привести к нестабильности на рынке, росту цен на продукты, а также к сокращению рабочих мест и ухудшению качества жизни населения. Поэтому, государственные органы должны предпринимать меры для обеспечения продовольственной безопасности страны, такие как поддержка сельского хозяйства, развитие технологий производства и хранения продуктов, а также контроль качества продуктов на рынке. Кроме того, важно развивать международное сотрудничество в области продовольственной безопасности, чтобы обеспечить доступность продуктов питания для всех населения страны.

Развитие отрасли зернопроизводства является важной задачей для государства. Для этого необходимо создание благоприятных условий для развития сельского хозяйства, поддержка субъектов аграрного бизнеса и повышение качества производства сельскохозяйственной продукции. Также важно совершенствовать технологии производства зерновых культур и внедрять новые методы ухода за посевами, что позволит повысить урожайность и качество продукции. Все это способствует укреплению продовольственной безопасности страны и улучшению качества жизни населения.

Зернопроизводство в России является одной из важнейших отраслей сельского хозяйства. Общий объем производства зерна в России в 2022 году составил 149,1 млн тонн, что почти в два раза больше, чем в 2021 году. В России из всей площади посевных площадей почти 60% составляют зерновые культуры. В 2022 году зернопроизводство заняло первое место в мире по экспорту своей продукции, выйдя на уровень 47,8 млн. тонн. Поэтому повышение эффективности и конкурентоспособности этой отрасли приобретает особое значение [1,2,3]. Однако, несмотря на увеличение производства зерна, в России наблюдается неравномерность в распределении по регионам. Наиболее высокие показатели производства зерна зафиксированы в Краснодарском крае (13,2 млн тонн), Ростовской области (12,9 млн тонн) и Ставропольском крае (9,9 млн тонн). В то же время, в ряде регионов, например в Якутии, Бурятии, Тыве, производство зерна значительно ниже среднероссийских показателей [4]. Одной из главных проблем зернопроизводства в России является низкая эффективность производства из-за ценовых колебаний в зави-

симости от объемов производства зерна, от востребованности продукции на внешнем и внутреннем продовольственном рынках. Низкая эффективность производства также связана с использованием устаревших технологий выращивания, недостаточным использованием минеральных удобрений и пестицидов, а также недостаточным уровнем выполнения технологических требований по уходу за посевами.

В последние годы в России наблюдается устойчивый тренд на расширение посевных площадей под сельскохозяйственные культуры. В 2022 году значение показателя достигло 47361 тыс. га, увеличившись за пять лет на 8,7% (рис. 1).

По данным Министра сельского хозяйства РФ, в 2022 году сельскохозяйственные угодья по стране были расширены до 81,3 млн. га. Посевные площади зерновых культур в 2022 г. составляют 58,3% от всего размера посевных площадей страны, которые расширены за последние пять лет на 3,8 млн. га со среднегодовыми темпами 799,6 тыс. га. Если такая тенденция сохранится, сложившийся тренд показывает возможности расширения на ближайшие пять лет еще на 4 млн.га., что вполне возможно с учетом наличия неиспользуемых площадей сельскохозяйственного назначения по стране в 33,3 млн.га [6,7,8]. Сегодня в России выращиваются такие зерновые культуры, как пшеница, ячмень, овес, кукуруза, рожь и другие, объемы производства которых приведены в таблице 1.

Данные таблицы 1 показывают, что изменения объемов валовых сборов по всем видам культур имеют тенденцию положительной динамики с разными темпами колебаний по отдельным годам, особенно по таким культурам, как тритикале, овес и рис. Снижение объемов этих культур можно объяснить с уровнем потребительских качеств производимой продукции и спросом на такую продукцию на продовольственном рынке. Также следует отметить, что наибольшие увеличения объемов производства достигается за счет стабильно устойчивого роста объемных показателей пшеницы и ячменя. Это можно объяснить тем, что выращивание этих культур проще и они богаты питательными веществами, что делает их популярными у потребителей. [9,10,11].

Спрос на рынке формирует структуры производства. Соотношение объемов производства зерновых культур приведена на рис.2.

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В УЧРЕЖДЕНИЯХ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

Седых В.А., д.б.н., главный научный сотрудник, ФКУ НИИ ФСИН России

Аннотация: В статье представлены результаты исследования финансово-экономических аспектов развития сельскохозяйственного производства в учреждениях уголовно-исполнительной системы. Проанализирована динамика количества и площади земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения, находящихся в федеральной собственности и закрепленных за подведомственными пенитенциарной службе учреждениями и предприятиями в 2014-2020 гг.

Ключевые слова: сельское хозяйство, земельные ресурсы, рекультивация, эффективность, уголовно-исполнительная система.

Abstract: The article presents the results of a study of the financial and economic aspects of the development of agricultural production in institutions of the penal system. The dynamics of the number and area of land plots from agricultural lands that are in federal ownership and assigned to institutions and enterprises subordinate to the penitentiary service in 2014-2020 are analyzed.

Keywords: agriculture, land resources, reclamation, efficiency, penal system.

Параметры продовольственного обеспечения определяют общий уровень условий содержания осужденных, их здоровье, качество жизни, в период применения пенитенциарных мер воздействия. В этой связи, государство ежегодно выделяет Федеральной службе исполнения наказания РФ немалые денежные средства на питание осужденных. Однако, с целью его удешевления, прогнозируемого качества и ухода от колебания цен на рынке, предлагается пенитенциарной системе производить закупаемое продовольствие самостоятельно. С этой целью государство наделило учреждения ФСИН России землей, сельскохозяйственной техникой и специально для них в Федеральном Законе за № 44 «О Контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» утвердило статью 93, согласно которой учреждениям УИС разрешается покупать продукты питания у самих себя, без конкурса и аукциона, как у единственного поставщика.

Однако, наши наблюдения в течение последних пяти лет показали, что все эти привилегии от государства для учреждений ФСИН России в отношении стимулирования самообеспечения, совершенно не оказали никакого влияния на расстановку приоритетов при закупках продовольствия в системе ведомства. А даже наоборот – закупки продуктов питания за эти годы, довольно серьезно увеличились у сторонних поставщиков, нежели у учреждений ведомства.

Если в 2017 году у сторонних поставщиков было закуплено около 22% от всего приобретённого продовольствия, то в 2022 году, как показали данные закупок gov.ru, эта цифра увеличилась более чем в два раза, до 53%. Подобная тенденция, как пояснили нам в тыловой службе УИС, прежде всего связана с высокой ценой, которую предлагают учреждения УИС за свое продовольствие. Например, если полутушу свинины в это время можно было купить на рынке за 200 руб/кг, то учреждения УИС предлагали данный товар, как минимум на 20% дороже. Аналогичная ситуация наблюдалась по крупам, муке, молоку и даже, в некоторые годы, по овощам и картофелю.

Проблематика развития сельскохозяйственного производства в УИС получила развитие в работах Моор Т.А. [1], Жемулина С.Б., Дербенева И.А. [2], Кибирова А.Я., Новожиловой Ж.С. [3], Пискунова А.И., Неклюдовой В.В. [4], Соболевой О.В. [5]

Причиной завышенных цен, как показали наши исследования, являются низкие производственные показатели в сельскохозяйственном производстве УИС. Подтверждением данного умозаключения являются внутриведомственная отчетность УИС и источники из открытой печати. Например, недавно на сай-

те fsin.gov.ru за 11.08.2023г. было опубликовано, что колония поселения №17 УФСИН по Республике Татарстан закончила свою уборочную кампанию по зерновым культурам. Где она указала, что с площади 110 га было собрано 124 тонны зерна. Исходя из этих цифр, средняя урожайность зерновых культур в данном учреждении составила 11,3 ц/га. Для сравнения приведем отчет Министерства сельского хозяйства Республики Татарстан на тот же период времени, где они указывают, что средняя урожайность зерновых культур по региону составила 27,3 ц/га. То есть, согласно этим цифрам, в практически в одинаковых природно-климатических и почвенных условиях, колония поселения № 17 получила в два раза меньше урожай зерновых культур, нежели вся Республика Татарстан.

Аналогичную ситуацию мы наблюдаем и в других территориальных органах УИС, причем, хотелось бы отметить, не только по урожайности зерновых культур, но и по картофелю, овощам и другим сельскохозяйственным растениям. Причин такого разительного отклонения по урожайности, между учреждениями УИС и гражданскими сельскохозяйственными предприятиями, в регионах с одними и теми же почвенно-климатическими условиями, может быть множество. Начиная, от отсутствия квалифицированных специалистов в учреждениях УИС и заканчивая элементарной нехваткой сельхоз техники для обработки почвы и выращивания растений. Именно о последней, о недостатке посевной и уборочной техники в учреждениях УИС и пойдет речь в нашей статье. Также затронем вопрос и о возможностях учреждений ведомства в решении указанной проблемы.

Как показали наши исследования, парк тракторов и комбайнов (зерно- и картофелеуборочных) преимущественно состоит из устаревших образцов отечественного производства. Их высокий моральный, физический износ приводит к существенным потерям при уборке урожая, и требует довольно серьезных капиталовложений в их ремонт. В дальнейшем, все эти потери урожая и дополнительные затраты на ремонт техники серьезно сказывается на увеличении себестоимости растениеводческой продукции. Поэтому, чтобы уйти от убытков в сельскохозяйственном производстве, учреждения УИС вынуждены завышать цены на свою продукцию. Однако, по таким ценам, тыловая служба ФСИН России, ее не приобретает. В итоге, сельское хозяйство в ведомстве постепенно становится ненужной и бесполезной отраслью в производственном секторе УИС и по этой причине, все больше и больше учреждений ФСИН России, отказываются от сельхозземли, как за ее ненадобностью. Так по данным Минсельхоза России, только за предп

ПРОЕКТИРОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТУРА ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ ИННОВАЦИЙ, ОСНОВАННОЙ НА ИННОВАЦИОННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Скитер Н.Н., д.э.н., профессор, Волгоградский государственный технический университет
Кетько Н.В., д.э.н., профессор, Волгоградский государственный технический университет
Симонов А.Б., к.э.н., доцент, Волгоградский государственный технический университет
Барышников Н.С., Волгоградский государственный технический университет

Аннотация: В настоящей статье авторами представлены результаты разработки структуры внутреннего контура цифровой экосистемы инноваций, ядром которой является инновационное предприятие. Использование цифровой экосистемы в инновационной сфере позволят значительно сократить период ознакомления потенциальных потребителей с инновационной продукцией и сроки ее распространения. Вся структура цифровой экосистемы была разделена авторами на два контура, внешний и внутренний, что обеспечивает более высокий уровень безопасности хранения и передачи данных.

Ключевые слова: инновации, экосистема, цифровая экосистема, структура цифровой экосистемы.

Abstract: In this article the authors present the results of the development of the structure of the internal contour of the digital ecosystem of innovations, the core of which is an innovative enterprise. The use of the digital ecosystem in the innovation sphere will significantly reduce the period of familiarization of potential consumers with innovative products and the terms of their distribution. The authors divided the entire structure of the digital ecosystem into two circuits, external and internal, which provides a higher level of security of data storage and data transfer.

Keywords: innovation, ecosystem, digital ecosystem, digital ecosystem structure.

Введение

Современные тенденции интеграции экономики и всех процессов жизнедеятельности человека в цифровую среду также сместили и акцент разработок, развития и размещения продукции инновационной сферы, обусловив объективную необходимость ее перехода и трансформации в эту среду. Цифровая среда становится основной площадкой для размещения инновационных продуктов или сервисов, а также основным инструментом сбора и обмена информацией. Процесс интеграции традиционных сфер экономики в цифровую среду является процессом цифровой трансформации. Этот процесс характеризуется активным внедрением различных IT-технологий и инноваций, позволяющих оптимизировать затраты, повысить конкурентоспособность компаний и их продукции, увеличить производительность, в бизнес-процессы различных организаций и отраслей.

Поскольку цифровая трансформация охватывает все сферы деятельности человека является глобальным процессом, который запускает механизмы изменения культурной и социальной составляющих, различных организационных процессов, требует кардинального пересмотра и изменения моделей бизнес-процессов, что позволяет предприятиям и населению в целом адаптироваться к быстрым темпам изменения технологической среды.

Инновации, как и в условиях традиционной экономики, остаются основным инструментом развития цифровой среды, и их интеграция в нее является основной причиной ускорения темпов изменения и развития технологической среды.

В настоящее время выделяют две основных формы функционирования инновационной сферы в цифровом пространстве: цифровой инновационный кластер и цифровая экосистема инноваций. Каждая из форм имеет свои преимущества и недостатки, а также условия применения.

Поскольку цифровой инновационный кластер является детализацией цифровой экосистемы инноваций, он используется на локальном экономическом уровне, таком как регион или муниципальное образование. Цифровая экосистема имеет более глобальные масштабы и создается на уровне регионов, федеральных округов, стран и континентов. Виды цифровых экосистем инноваций глобально можно подразделить на две группы, которые зависят от структуры ее ядра. В первом случае ядро экосистемы может быть представлено отдельным предприятием:

научно-исследовательским центром, НИИ, университетом, инновационным предприятием. Во втором случае в качестве ядра выступает инновационный кластер. В данной статье авторами была предложена структура цифровой экосистемы инноваций, основанной на отдельном предприятии в качестве ядра.

Основная часть

Структура цифровой экосистемы инноваций состоит из четырех уровней, на первом уровне расположено ее ядро. Прототип ядра, основанный на отдельном предприятии, был представлен авторами ранее. [2] Общая структура цифровой экосистемы инноваций была разработана авторами с использованием системного подхода, который позволяет выделить отдельные элементы системы, определить характер и направление взаимодействия между ними, сформировать отдельные элементы в самостоятельные подсистемы и объединить подсистемы в иерархию, представляющую собой целостную систему. [1,3] Цифровая экосистема инноваций состоит из двух сложных подсистем, которые представляют собой внутренний и внешний контуры. Эти контуры в свою очередь состоят из меньших подсистем-уровней организации элементов. (Рисунок 1).

Внутренний контур системы предназначен для обеспечения взаимодействия элементов на внутреннем уровне в целях обеспечения информационной безопасности данных. Внешний контур имеет инструменты, регламентирующий различные виды доступа к инновационным проектам, разработкам, продуктам. Каждая подсистема представляет собой определенный уровень экосистемы. На первом уровне располагается ядро, представляющее собой предприятие: университет, НИИ, научно-исследовательскую лабораторию или инновационное предприятие. Поскольку само понятие цифровой экосистемы подразумевает объединение различных цифровых сервисов, то исходя из системного подхода ядро будет является подсистемой, объединяющей в качестве элементов взаимодействующие между собой цифровые сервисы. (Рисунок 2).

Ядро цифровой экосистемы инноваций представляет собой комплекс цифровых инструментов, таких как цифровые помощники, системы сбора, обработки, очистки и подготовки данных, системы управления базами данных и знаний, библиотеки алгоритмов, методов и моделей машинного обучения и искусственного интеллекта и системы искусственного интеллекта.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА НАУКОЕМКОМ ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Ядранский Д.Н., д.э.н., профессор, Уральский государственный экономический университет

Чумак Е.В., кандидат наук по государственному управлению, Уральский государственный экономический университет

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы использования различных форм и систем оплаты труда на наукоемких предприятиях тяжелого машиностроения РФ. В ходе анализа установлена хозяйственная специфика анализируемых предприятий и проведена оценка применения на данных предприятиях существующих и перспективных подходов к совершенствованию оплаты труда. Целью исследования является формулирование наиболее рациональной системы оплаты труда для указанной группы предприятий исходя из необходимости выполнения заработной платой всех возложенных на нее функций. По результатам анализа предложено использовать повременно премиальную систему оплаты труда с двумя одновременно применяемыми типами премий: условной и безусловной. При этом использование условной премии является необходимым для стимулирования роста высокой производительности труда в то время как использовании безусловной премии в большей степени носит компенсационный характер учитывающей специфику функционирования отрасли.

Ключевые слова: оплата труда, машиностроение, окладная часть, повременная, сдельная, повременно-премиальная оплата труда.

Abstract: The article discusses the problems of using various forms and systems of remuneration at high-tech enterprises of heavy engineering in the Russian Federation. During the analysis, the economic specifics of the analyzed enterprises were established and the application of existing and promising approaches to improving wages at these enterprises was assessed. The purpose of the study is to formulate the most rational wage system for this group of enterprises based on the need for wages to fulfill all the functions assigned to it. Based on the results of the analysis, it was proposed to use a time-based bonus wage system with two simultaneously applied types of bonuses: conditional and unconditional. At the same time, the use of a conditional bonus is necessary to stimulate the growth of high labor productivity, while the use of an unconditional bonus is more of a compensatory nature, taking into account the specifics of the functioning of the industry.

Keywords: remuneration, mechanical engineering, salary, time-based, piece-rate, time-based bonus payment.

На первый взгляд тема оплаты труда является хорошо изученной и от этого теряющей актуальность. Однако современные постоянно меняющиеся (часто в следствии внешних экстерналий) хозяйственные условия и имеющийся отрыв некоторых регламентирующих документов (в частности профстандартов) от хозяйственной практики, требует постоянно адаптировать систему оплаты труда к текущему состоянию хозяйствующего субъекта. На этом основании мы считаем, что тема оплаты труда не теряет и не может потерять своей актуальности в отечественных реалиях.

Следует сделать акцент на том, что для различных предприятий концепция оплаты труда будет зависеть от большого числа разнообразных факторов, в первую очередь определяемых спецификой хозяйственной деятельности. Последняя же в значительной мере зависит от ряда факторов, ключевыми среди которых, по нашему мнению, являются:

- ритмичность загрузки производства;
- степень повторяемости заказов (уровень серийности);
- конструкционная и технологическая сложность изделий;
- экономические возможности предприятия (обеспеченность оборотными средствами и пр.);
- продолжительность производственного цикла и общий уровень качества.

Возможно, данный список является неполным для предприятий иных сфер и отраслей (в частности для добывающих предприятий одним из важнейших показателей будут горно-геологические условия залегания и пр.), однако для предприятий наукоемкого тяжелого машиностроения – список важнейших критериев, по нашему убеждению, является достаточно полным.

Анализируя существующие источники трудно не согласиться с Г.Евкуловой, отмечающей: «Целью совершенствования организации оплаты труда на современном этапе является создание каждому трудоспособному человеку необходимых условий, позволяющих своим трудом поддерживать достойный

уровень жизни на основе обеспечения реализации воспроизводственной, стимулирующей и регулирующей функций заработной платы» [1]. Не настаивая на новизне тезиса, мы считаем, что в условиях современных промышленных предприятий России особый акцент менеджерами делается на реализации именно стимулирующей функции.

С целью обеспечения реализации стимулирующей функции активно используются дифференцирующие подходы и использование гибких форм. Считаем целесообразным, рассмотреть тезисы отдельных авторов о возможности применения данных методик для оплаты труда на промышленных предприятиях. Так, Г.Турчихина предлагает сделать акцент на использовании грейдирования. По ее мнению: «Применение гибкой системы оплаты труда на основе грейдирования, учитывая сложность выполняемых работ, уровень квалификации, эффективность, качество и условия труда, предприимчивость и творческий подход работника к выполнению своих обязанностей, будет способствовать повышению заинтересованности как конкретного работника, так и коллектива в целом в росте конечных финансовых результатов деятельности предприятия, в том числе в получении прибыли» [2, с. 256]. При общей логичности авторских выводов необходимо заметить огромный субъективный фактор в оценке указанных параметров, что в отечественных условиях может оказаться не мотивирующим, а демонирующим фактором. При этом автор справедливо отмечает, что: «... тарифная система строится на основе трех оценок: стаж работы; профессионализм; навыки работы. В системе грейдов используется большее количество критериев оценки... «ответственность работника; самостоятельность работника в принятии решений; сложность выполняемой работы; коммуникации работника; цена ошибки и другие критерии» [2, с. 256]. При этом автор не констатирует механику учета указанных параметров. Развивая указанную мысль, следует согласиться и с мнением О.Инышаковой, считающей, что «Важным условием применения бестарифной системы оплаты служит наличие трудового коллектива

РАЗДЕЛ 3. ФИНАНСЫ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБРАЩЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

Болвачев А.И., д.э.н., профессор, РЭУ им Г.В. Плеханова

Колмаков В.В., д.э.н., доцент, РЭУ им Г.В. Плеханова

Кошелев К.А., аспирант, РЭУ им Г.В. Плеханова

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о формировании понятийного аппарата и определении статуса цифровых финансовых активов для их полноценного включения в систему экономических и гражданских взаимоотношений. В частности, предлагается уточнить понятие цифровых финансовых активов путем отнесения их к бездокументарным ценным бумагам, а также разделить регулирование цифровых финансовых активов, утилитарных цифровых прав и цифровых валют. Дополнительно в статье проводится сравнение параметров выпуска в обращение цифровых финансовых активов и корпоративных облигаций.

Ключевые слова: цифровые финансовые активы; цифровая валюта; утилитарные цифровые права; бездокументарные ценные бумаги; майнинг.

Abstract: The article discusses the issue of forming a conceptual apparatus and determining the status of digital financial assets for their full inclusion in the system of economic and civil relations. In particular, it is proposed to clarify the concept of digital financial assets by classifying them as uncertificated securities, as well as to separate the regulation of digital financial assets, utilitarian digital rights and digital currencies. Additionally, the article compares the parameters for issuing digital financial assets and corporate bonds.

Keywords: digital financial assets; digital currency; utilitarian digital rights; uncertificated securities; mining.

Возникающие экономические и финансовые отношения по поводу цифровых финансовых активов находятся под воздействием норм не только гражданского, но и других видов права (административного, финансового, предпринимательского и прочих). То есть, можно сказать, что формирующийся в настоящее время институт российских цифровых активов является межотраслевым институтом. Поэтому в целях создания действенных механизмов развития и стимулирования рынка цифровых финансовых активов принципы регулирования должны определяться исходя из экономической сущности понятия цифровых финансовых активов, быть гармонизированы с действующим нормативно-правовым полем и сохранять технологический нейтралитет.

В этой связи в первую очередь необходимо определить место цифровых финансовых активов в гражданском обороте.

В большом количестве опубликованных в настоящее время научных работ, включая статьи А.В. Захаркиной, Леонтьевой Н.Е, Цинделиани И.А. [3, 6, 8] акцентируется схожесть цифровых финансовых активов и ценных бумаг по своему экономическому содержанию, а также отмечается, что за основу действующего правового режима цифровых финансовых активов взят правовой режим бездокументарных ценных бумаг. Указанный подход в целом соотносится с рассмотренной в работе М. Г. Гирича, И. С. Ермохина и А. Д. Левашенко мировой практикой, распространяющей законодательство о ценных бумагах на токенизированные активы [2].

В свою очередь в совместной работе Т. Э. Рождественской и А. Г. Гузнова отмечается, что единственное различие между цифровыми финансовыми активами и бездокументарными ценными бумагами это информационная среда, в которой осуществляется обращение данных активов. Однако возможность выпуска, учета и обращения цифровых финансовых активов, предусмотренная в ст. 1 Федерального закона от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [14] (далее – Закон о ЦФА), как в информационной системе на основе распределенного реестра, так и в иных информационных системах, фактически стирает искусственно созданную грань между цифровыми финансовыми активами и бездокументарными ценными бумагами.

Для проведения операций с бездокументарными ценными бумагами требуются посредники, такие как регистраторы, депозитарии, профессиональные участники рынка ценных бумаг. Для оборота цифровых финансовых активов необходимы операторы информационной системы и обмена. Деятельность всех участников, образующих инфраструктуру рынков ценных бумаг и цифровых финансовых активов, регулируется и лицензируется Банком России. Меньшее количество посредников при обороте цифровых финансовых активов является преимуществом данной разновидности активов, поскольку снижает расходы участников на комиссии. По мере развития рынка, наполнения его ликвидностью и расширения пулов инвесторов и эмитентов, перечень этих посредников может увеличиться.

Признаки экономической идентичности между двумя классами активов найти гораздо проще чем различия; примерами могут являться:

- наличие системы допуска к активам неквалифицированных инвесторов, призванной ограничить неоправданные риски инвестора без должного опыта;
- свободное обращение активов, обусловленное спросом и предложением, осуществляемое с участием биржевой инфраструктуры и платформ операторов обмена;
- возникновение условий для арбитража при достаточном уровне ликвидности и волатильности рынка.

В то же время имущественные права владельца цифровых финансовых активов вытекают из экономической сущности понятия «актив», что подробно рассматривается в наших более ранних публикациях [1, 4]. По нашему мнению, цифровыми финансовыми активами могут быть любые финансовые активы, представленные в цифровом формате, обладающие «экономической стоимостью», предоставляющие выгоды их владельцу и наделяющие последнего определенными имущественными правами.

Владелец цифровых финансовых активов с экономической точки зрения имеет право на сам актив, прибыль, которую генерирует актив, получение денежного эквивалента стоимости актива, или его части, использование прав по эмиссионным ценным бумагам эмитента цифрового финансового актива.

В соответствии со ст. 128 Гражданского кодекса РФ [13], объектами гражданских прав являются вещи

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДОЛГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ РОССИЙСКИМИ КОМПАНИЯМИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Джурозода Умар, аспирант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Аннотация: В статье рассматривается возможность привлечения долгового финансирования российскими компаниями в условиях действующих западных санкций. С момента обострения экономических и политических тенденций отечественная экономика функционирует в условиях неопределенности и риска, а также в условиях ограниченной иностранной финансовой помощи. В этой связи анализ механизма долгового финансирования деятельности российских организаций и определение тенденций развития данного рынка является актуальной задачей и целью данной статьи. Выявлены основные аспекты современного состояния рынка долгового финансирования и определены направления его развития в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: санкции, долговое финансирование, ценные бумаги, банковское кредитование, облигации, корпоративные облигации, корпоративные бонды, еврооблигации.

Abstract: The article considers the possibility of attracting debt financing by Russian companies in the conditions of the current Western sanctions. Since the aggravation of economic and political trends, the domestic economy has been functioning in conditions of uncertainty and risk, as well as in conditions of limited foreign financial resources. In this regard, the analysis of the mechanism of debt financing of the activities of Russian organizations and the determination of trends in the development of this market is an urgent task and the purpose of this article. The main aspects of the current state of the debt financing market are identified and the directions of its development in the long term are determined.

Keywords: sanctions, debt financing, securities, bank lending, bonds, corporate bonds, corporate bonds, eurobonds.

На данный момент для экономики нашей страны характерны достаточно негативные тенденции, на которые существенное влияние оказывает ситуация сложных внешнеполитических отношений на мировой арене. Данная ситуация, соответственно, оказывает влияние не только на экономику страны в целом, но и на деятельность отечественных компаний. Введение санкций стало результатом ограничения для предприятий иностранного капитала, что в конечном счете приводит к неблагоприятным изменениям на внутреннем долговом рынке.

Достаточно сложный период в рассматриваемой области был характерен для 2014-2015 гг. Вместе с тем, российский финансовый рынок смог восстановиться после давления того периода. Активный поток иностранных финансовых средств приходился на 2016-2017 гг.

Современная экономическая обстановка является более негативной, чем в предшествующий период. Перспективы отечественных корпораций по привлечению долгового иностранного финансирования более недоступны. Следовательно, актуальным становится вопрос о максимально возможном и целенаправленном применении имеющихся финансовых средств с целью привлечения финансовых ресурсов как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Подчеркнем, что в условиях экономической обстановки, сложившейся на сегодняшний день, возможности национальных корпораций по привлечению финансирования остаются более ограниченными, чем это было в начале прошлого десятилетия. Перед российскими компаниями стоит непростая задача максимально использовать доступные финансовые инструменты для привлечения финансирования как на внешнем, так и на внутреннем рынках.

Итак, санкции, введенные на сегодняшний день со стороны ряда западных стран, оказали существенное влияние на экономику России, в том числе в долгосрочной перспективе. Компании столкнулись с такими существенными проблемами как: уменьшение выручки, поиск новых поставщиков запасных частей для производства продукции, нарушение логистических цепей поставок, изменения в экспортно-импортных отношениях, появление различного рода финансовых рисков.

Однако следует отметить, что на фоне данных изменений в текущем году существенно сократился внешний долг в виду запрета со стороны западных государств финансировать российские компании.

Данный аспект позволяет отметить факт постепенного погашения кредитных обязательств, которые российские компании ранее приобретали в зарубежных финансовых организациях. Следовательно, можно говорить о том, что новые санкции не будут введены и валютные риски существенно уменьшатся.

Кроме того, уменьшение налоговой нагрузки в иностранной валюте положительно скажется на экономической стабильности в стране.

Однако следует принять во внимание тот факт, что ограничения в области привлечения иностранного капитала в долгосрочной перспективе негативно отразятся на развитии предпринимательства в нашей стране. В первую очередь данный аспект относится к финансированию иностранных корпораций. Конечно, положителен факт снижения зависимости отечественных организаций от западных корпораций, но все же это был способ привлечения финансовых ресурсов в долгосрочной перспективе. Здесь в первую очередь следует говорить о еврооблигациях и долговых инструментах прямых инвесторов.

Отметим, что погашение долговых ценных бумаг в текущем году происходило в большей степени благодаря выпуску замещающих облигаций. В результате в июле 2023 года задолженность отечественного предпринимательства по еврооблигациям уменьшилась на 25%.

Как отмечалось ранее, если еще несколько лет назад отечественные организации могли привлекать финансовые ресурсы на развитие у иностранных банков, то на данный момент такая возможность отсутствует.

Российские компании на данный момент взяли курс на Азиатское направление, которое на данный момент не может полноценно заменить западное. Следовательно, привлекать финансовые ресурсы в виде кредитов станет гораздо сложнее.

Данный аспект скорее всего будет являться фактором развития внутреннего рынка долгового финансирования и налаживания отношений с финансовыми институтами в дружественных странах.

В настоящее время отечественный рынок облигаций претерпевает шоковые состояния, связанные с высокой неопределенностью. Вместе с тем, облигационный рынок достаточно хорошо справляется с санкционным давлением.

В первую очередь положительные тенденции произошли за счет эмитентов первого эшелона. В виду недоступности иностранных источников фондр

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА СТОИМОСТЬ БАНКОВ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖОМ

Карих Д.А., аспирант, Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова

Аннотация: Стремительное развитие цифровых технологий благоприятно влияет на развитие экономики в целом. Любой банк остается конкурентоспособным на рынке финансовых услуг, при условии постоянного совершенствования, в том числе путем использования цифровых инновационных технологий. Внедрение цифровых инновационных технологий позволяет существенно упростить управление бизнес процессами коммерческого банка и значительно снизить издержки, а также способствует росту стоимости и конкурентоспособности банка за счет создания новых продуктов и услуг. В статье раскрываются понятие цифровых инновационных технологий, их виды, а также описываются направления роста стоимости банков под воздействием цифровых инновационных технологий.

Ключевые слова: Банк, цифровые инновационные технологии, эффективность, стоимость.

Abstract: The rapid development of digital technologies has a positive effect on the development of the economy as a whole. Any bank remains competitive in the financial services market, subject to continuous improvement, including through the use of digital innovative technologies. The introduction of digital innovative technologies makes it possible to significantly simplify the management of business processes of a commercial bank and significantly reduce costs, as well as contributes to the growth of the cost and competitiveness of the bank by creating new products and services. The article reveals the concept of digital innovative technologies, their types, as well as describes the directions of growth in the value of banks under the influence of digital innovative technologies.

Keywords: Bank, digital innovative technologies, efficiency, cost.

В современном информационном обществе, где технологии играют все более важную роль, цифровая трансформация стала неотъемлемым элементом успешного развития компаний, особенно в финансовом секторе. Цифровая трансформация предполагает внедрение цифровых инновационных технологий и изменение бизнес-моделей с целью повышения эффективности, укрепления конкурентоспособности и создания новых возможностей для роста и развития. «Финансовый сектор экономики всегда был лидером по внедрению технологических инноваций в свою деятельность, поэтому и при проведении цифровой трансформации он сохраняет свои лидерские позиции» [2, с.6].

Дадим определение цифровым инновационным технологиям. Цифровые технологии – это те технологии, в которых информация «оцифровывается», то есть представляется в универсальном цифровом виде [4]. Термин «цифровые технологии» представляет собой: технологии, использующие электронно-вычислительную аппаратуру для записи кодовых импульсов в определенной последовательности и с определенной частотой. Современные цифровые технологии включают робототехнику, автоматизацию, квантовые технологии, новые источники данных с мобильных устройств, повсеместное подключение к Интернету и беспроводную связь, облачные вычисления, аналитику «больших данных», нейросети и искусственный интеллект, виртуальную и дополненную реальность [2, с.9]. Инновации связаны с технологиями путем влияния на них. Инновации представляют собой созданные или усовершенствованные технологии, но не всякое нововведение является инновацией, а только то, которое существенно повышает эффективность действующей системы. Следовательно, банковские цифровые инновационные технологии представляют собой инновационные технологии в виде алгоритмов, компьютерных программ, приводящих к качественным изменениям в эффективности деятельности банка.

На сегодняшний день сформированы следующие основные виды цифровых технологий:

1) Internet of things (интернет вещей) – концепция подключения электронных устройств, обладающих всевозможными датчиками и сенсорами в единую интернет сеть для реализации удаленного отслеживания, управления или обмена данными. Особенностью данного вида цифровых технологий является возможность автоматизации всевоз-

можных процессов и взаимобмена информацией между объектами.

2) Bigdata (большие данные) – подходы, методы и инструментари для обработки больших объемов данных с целью получения результатов, воспринимаемых человеком. Данный вид цифровых технологий выявляет закономерности, при грамотном использовании которых, позволяют сделать их конкурентным преимуществом, например, для создания нового конкурентоспособного продукта.

3) Artificial intelligence (искусственный интеллект) – способность электронных технологий обучаться и выполнять поставленные задачи и функции. Искусственный интеллект способен: логически рассуждать, представлять знания, планировать и управлять, обрабатывать данные. Главным отличием от человеческого интеллекта – способность мыслить в очень широкой специализации.

Появление и стремительное развитие цифровых технологий позволило создать современные системы управления банками, приведя к созданию новых концепций управления бизнес процессами. О.М. Маркова отмечает, что «в настоящее время банковские технологии:

1) определяют «лицо» банка в глазах клиентов и инвесторов;

2) являются одним из основных критериев в оценке банка с точки зрения грамотности и профессионализма организации бизнеса и даже его устойчивости;

3) являются индивидуальным ноу-хау банка, его своеобразной внутренней кухней;

4) направлены на удовлетворение все возрастающих потребностей клиентов в условиях динамично изменяющейся внешней среды за счет использования достижений науки и техники» [2, с.21].

Многие исследователи отмечают, что цифровые инновационные технологии выступают существенным фактором роста стоимости коммерческого банка (табл.1).

В настоящее время финансовый сектор является одной из ключевых отраслей, которая активно внедряет цифровые технологии для обеспечения конкурентоспособности и улучшения клиентского опыта. Рассмотрим особенности применения цифровых инновационных технологий в банковском секторе. Массовое распространение и развитие блокчейна и облачных технологий значительным образом поспособствовало преобразению и полной трансформации финансового сектора экономики.

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЗОНЫ РИСКА В СИСТЕМЕ ВНУТРЕННЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Летуновский В.В., аспирант, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Аннотация: Актуальность вопросов трансформации системы внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля на сегодняшний день существенным образом усиливается, что обосновано изменениями, происходящими во внутренней и внешней финансовой среде государства. Отсутствие достаточной прозрачности информации по отдельным финансовым сделкам, низкий уровень методического обеспечения контрольных действий по инновационным направлениям финансирования становятся причинами рискованных ситуаций, которые должны быть своевременно выявлены и предотвращены. В статье раскрыты научно-методические подходы к определению рискованных зон, их предметной оценке, регулирование которых влияет на повышение качества бюджетного контроля.

Ключевые слова: контроль, методы, риски, финансирование, бюджет, оценка, инструменты, мероприятия.

Abstract: The relevance of the issues of transformation of the system of internal state (municipal) financial control today is significantly enhanced, which is justified by the changes taking place in the internal and external financial environment of the state. The lack of sufficient transparency of information on individual financial transactions, the low level of methodological support for control actions in innovative areas of financing become the causes of risk situations that must be identified and prevented in a timely manner. The article reveals scientific and methodological approaches to the definition of risk areas, their substantive assessment, the regulation of which affects the improvement of the quality of budgetary control.

Keywords: control, methods, risks, financing, budget, assessment, tools, activities.

Финансово-бюджетная система связана с возникновением финансовых рисков, оценка которых должна иметь научно-обоснованные подходы, позволяющие своевременно выявлять, оценивать и предупреждать рискованные ситуации. Последствия недооценки рисков ведут к финансовым потерям бюджетных средств, нарушениям законодательства при их целевом использовании.

В научной литературе понятие риска рассматривается с разных позиций, в зависимости от направлений исследования. К примеру, понятие риска в экономике Н.С. Юрловой и И.В. Скачок определяется, как «недостаток информации о возможном достижении одной или нескольких целей» [7]. Для определения рисков ими выделены два подхода, один из которых связан с ожидаемыми результатами, а именно, в возможном возникновении рисков отклонений от ожидаемой запланированной цели. Второй подход характеризует риск, как определенное действие, которое направлено на достижение поставленной цели, но связано с различными угрозами и потерями.

В финансово-бюджетной сфере понятие риска многие авторы связывают с финансовыми ресурсами, с движением денежных средств, выделенных бюджетами разных уровней для государственной поддержки юридических и физических лиц в виде бюджетной ассигнований, грантов, субсидий и т.п. По мнению Д.В. Гороховой, бюджетные риски, это возможность возникновения бюджетных потерь, которые необходимо выявлять и оценивать в процессе контрольной деятельности органами внутреннего и внешнего контроля. Каючкина М.А., считает рисками выявленные отклонения от запланированных объемов в процессе контроля исполнения бюджетов. Кувалдина ТБ. понятие бюджетного риска связывает с неблагоприятными ситуациями, возникновение которых может привести к невыполнению запланированных бюджетов. Причину возникновения неблагоприятных ситуаций ученый видит в некавалифицированных действиях или бездействиях ответственных лиц на разных стадиях бюджетного процесса [4]. В связи с чем, акцент контролирующих органов должен быть как на оценку бюджетных рисков, так и на причины их возникновения.

Целью исследования рисков в финансово-бюджетной сфере является изучение существующего методического инструментария для оценки бюджетных рисков и поиск новых научно-обоснованных

подходов к определению их предметной области и критических рискованных зон для разработки мероприятий по выявлению рисков, определению их уровня, своевременному предупреждению вероятных нарушений законодательства, недостатков и финансовых потерь.

В процессе исследования использованы методы оценки источников и объемов финансирования, инструменты риск-ориентированного и системного подходов, методы и приемы диагностического и сравнительного анализа информации по автоматизации управления рисками в системе ВГ(М)ФК, контрольно-аналитические процедуры по выявлению и оценке эффективности предотвращения бюджетных рисков.

Результаты проведенного исследования свидетельствуют о том, что в современной системе ВГ(М)ФК осуществляется серьезная работа по разработке методического инструментария для управления и оценки бюджетных рисков [5]. Как отмечает заместитель руководителя Федерального казначейства профессор Э.А. Исаев, «повышение эффективности контрольной работы невозможно без внедрения в практику новых инструментов» [2]. Одним из таких инструментов, используемых в практике планирования контрольной деятельности Федерального казначейства является риск-ориентированный подход, который обеспечивает единые принципы, способы и приемы к «применению, формированию единых критериев оценки рисков и отбора объектов контроля» [2]. В качестве правовой основы практического использования методического инструментария риск-ориентированного подхода в процессе планирования контрольных проверок ВГ(М)ФК принят федеральный стандарт ВГ(М)ФК «Планирование проверок, ревизий и обследований» [6].

Для оценки бюджетных рисков разработаны расчетные рискованные таблицы с оценкой их критериальных характеристик. При этом контрольные процедуры для выявления и оценки рисков сортированы на объекты контроля, которые в свою очередь сгруппированы по организационно-правовой форме:

- группа органов государственной власти;
- группа казенных учреждений;
- группа бюджетных и автономных контролируемых учреждений;
- группа государственных корпораций и публично-правовых компаний;

ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА РФ НА РУБЕЖЕ ДЕСЯТИЛЕТИЙ XXI В.

Масюк О.А., Финансовый университет при Правительстве РФ

Аннотация: В статье анализируется состояние бюджетной сферы РФ в 2018-2019 гг., представлено объяснение причин ситуации, сложившейся в бюджетной сфере в 2020-2021 гг. Выявлены проблемы с наличием длинных и сопоставимых временных рядов по ряду показателей. Сделан вывод, что основным источником бюджетной консолидации должны стать более низкие расходы. Также даны авторские рекомендации по улучшению состояния бюджетной сферы РФ.

Ключевые слова: бюджет, бюджетная политика, бюджетная система, налоги, программный бюджет.

Abstract: The article analyzes the budget sphere of the Russian Federation in 2018-2019, provides an explanation of the reasons for the situation in the budget sphere in 2020-2021. Problems with the presence of long and comparable time series for a number of indicators have been identified. It is concluded that the main source of fiscal consolidation should be lower costs. The authors' recommendations on improving the quality of the budget sphere of the Russian Federation are also given.

Keywords: budget, budget policy, budget system, taxes, program budget.

Практически до конца второго десятилетия XXI в. российская экономика переживала период медленного роста в условиях ограничительной бюджетно-налоговой политики с завышенными процентными ставками. Бюджетная консолидация сдерживала экономическую активность за пределами экспортно-ориентированного производства, в то время как денежно-кредитное и налогово-бюджетное смягчение находилось на очень ранней стадии. Регулирование валютного контроля в России устарело, основные правила были установлены в условиях ограничения движения капитала. Затем валютный контроль был умеренно либерализован: список разрешенных операций был расширен, а стоимость контрактов, подлежащих мониторингу, увеличена. [9] Тем не менее, российское валютное регулирование было жестче по сравнению со странами ОЭСР. [6]

Экономическая стабильность России в основном обуславливалась высокими ценами на природные ресурсы страны (особенно нефть и другие углеводороды) и очень консервативным управлением доходами от экспорта. Высокие резервы, как известно, в сочетании с низким уровнем долга очень важны в контексте экономической политики, когда фактор роста отходит на второй план.

Существовали недопонимания в 2019 году относительно федерального бюджета. Непонятно было, какое влияние он произведет на экономику: будет стимулом или тормозным фактором. В 2019 году было принято решение потратить на национальные проекты в разы больше, чем в предыдущие годы (увеличение налога на добавленную стоимость, увеличение страховых взносов, налога на потребление и т.д.) – расходы должны были составить 1,932,1 млрд рублей. [8] Вследствии корректировки бюджета увеличили расходы или сократили профицит до 148,08 млрд рублей. ВВП России вырос на 1,6% в 2017 году и на 2,3% в 2018 году, хотя этот рост частично можно объяснить разовым эффектом.

Однако фактическое исполнение бюджета в 2019 году сильно отклонилось от плана, и, кроме того, усугубилась проблема оттока средств. План поступления средств в бюджет был больше 1%, а вот трата бюджета, в противовес, не была реализована на 6%. Исходя от данного факта вливания в бюджет превысили уровень 2018 г. на 3,8%. Бюджет превысил план на 3,8% (при плане 2,6%), а расходы стали на 9,0% выше, чем в 2018 г. (хотя план, пересмотренный в течение года, включал рост расходов на 15,7%). В результате профицит бюджета достиг 1 967,6 млрд рублей.

Фактически, тот факт, что профицит бюджета составлял 9,7% его доходов, показывает, что выполнение всего бюджета привело к чистому поглощению экономических средств, а не к явным доходам в сфере экономики, которые были предусмотрены в процессе реализации национальных проектов. В итоге

стимул расходования добавочных расходов бюджета резко снизился и привел к продолжающейся экономической стагнации.

В результате в 2019 году поступления в федеральный бюджет повысились на 4% к 2018 году, однако если бы не произошли определенные события, связанные с нефтегазовой отраслью, темпы роста могли бы быть значительно выше. С одной стороны, изменения в налоге на добычу нефти (со снижением экспортных тарифов на нефть, продолжающимся "налоговым маневром") и введение нового налога на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья (НДД) [7] на новые нефтяные месторождения произошли в контексте колебаний цен на нефть и обменного курса рубля.

В результате этих изменений доходы федерального бюджета от внешнеэкономической деятельности, большая часть которых приходилась на экспортные тарифы на нефть, сократились. Например, в 2019 году доходы бюджета от "тарифов на экспорт нефти" сократились на 435,9 миллиарда долларов США, если брать подобный период предыдущего года. Кроме того, поступления от налога на потребление значительно снизились (32,9%) из-за возврата налога на потребление сырой нефти, используемой для переработки. По состоянию на конец 2019 года сумма платежа по этому пункту составила 424,6 миллиарда долларов. Например, доходы федерального бюджета от акцизов на автомобили и мотоциклы отечественного производства в 2019 году увеличились на 11,5%, а доходы от акцизов на бензин отечественного производства увеличились на 61,9%. Это еще раз подтверждает важность указанного источника средств для отечественной экономики. [2]

В то же время доходы от некоторых других важных доходных статей федерального бюджета на 2019 год также значительно увеличились. Это особенно применимо к налогу на добавленную стоимость. Налоговая добавленная стоимость была увеличена с 18% до 20%. С постоянным ужесточением процедур налогового управления, а также другими решениями, увеличивающими нагрузку (такими как отмена льгот НДС для некоторых фермеров), это привело к получению дополнительной выручки в размере более 1,270 млрд рублей (21% по сравнению с 2018 годом). Доходы от прибыли также увеличились, особенно от управления налогом, а также доходы по статье "Плата за использование природных ресурсов", большая часть которых поступает от расходов на вывод из эксплуатации (его Поступления в 2019 повысились на 20% в отношении 2018 года).

Следует отметить, что приватизация федеральной собственности (активов) во многих случаях может быть использована как инструмент развития рыночной конкуренции и как неналоговый способ увеличения доходов бюджета. Однако она была не так активна, как в предшествующем периоде.

НАЛОГ НА СВЕРХПРИБЫЛЬ И АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ДОХОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Нечаев А.А., аспирант, РЭУ им. Г.В. Плеханова

Аннотация: Целью исследования является анализ результативности единовременного налога на сверхприбыль при сопоставлении с рисками, возникающими при его применении к крупнейшим налогоплательщикам Российской Федерации, а также выработка вариативных механизмов регулирования устойчивости федерального бюджета Российской Федерации в условиях макроэкономической нестабильности. По результатам исследования дана оценка применения единовременного налога на сверхприбыль и определены вариативные механизмы регулирования устойчивости федерального бюджета Российской Федерации в условиях макроэкономической нестабильности.

Ключевые слова: бюджетная система, налог на сверхприбыль, устойчивость бюджета, финансы, налоговое регулирование.

Abstract: The purpose of the study is to analyze the effectiveness of a one-time excess profit tax when compared with the risks arising when it is applied to the largest taxpayers of the Russian Federation, as well as to develop variable mechanisms for regulating the stability of the federal budget of the Russian Federation in conditions of macroeconomic instability. Based on the results of the study, the application of a one-time excess profit tax was assessed and variable mechanisms for regulating the stability of the federal budget of the Russian Federation in conditions of macroeconomic instability were identified.

Keywords: budget system, excess profit tax, budget sustainability, finance, tax regulation.

Введение

В целях обеспечения финансового управления и стратегического планирования Правительство Российской Федерации прибегает к различным механизмам бюджетного выравнивания, обеспечивающие устойчивость федерального бюджета Российской Федерации. Одним из таких механизмов является единовременный налог на сверхприбыль, появившийся в отечественной повестке в феврале 2023 года и направленный на формирование разовых дополнительных доходов федерального бюджета.¹

Данный налог был озаглавлен «Налогом на удачу», в том числе от части сырьевой сверхприбыли, носящий разовый характер, однако не являющийся нововведением в мировой и российской практике мобилизации доходов, поскольку, в предыдущие годы применялись иные способы фискальных изъятий в виде повышенных ставок экспортных пошлин на отдельные виды товаров или одновременное действие двух косвенных налогов (НДС и налога с продаж) и т.д.

Несмотря на это единовременный налог на сверхприбыль 2023 года все же имеет отчетливые различия по сравнению с предложенными (введенными) в прошедшие бюджетные периоды Российской Федерации инициативами за счёт иного характера получения дополнительных доходов федерального бюджета, по сравнению с традиционным введением повышенных ставок экспортных пошлин по отдельным видам товаров или корректировки ставок акцизов и НДС.

В этой связи, текущее исследование направлено на изучение экономической природы единовременного налога на сверхприбыль в качестве альтернативного механизма покрытия дефицита федерального бюджета Российской Федерации по сравнению с традиционно применяемыми способами. Целью исследования является анализ результативности единовременного налога на сверхприбыль при сопоставлении с рисками, возникающими при его применении к крупнейшим налогоплательщикам Российской Федерации, а также выработка вариативных механизмов регулирования устойчивости федерального бюджета Российской Федерации в условиях макроэкономической нестабильности. Для достижения поставленной цели определены следующие задачи:

- рассмотреть зарубежный опыт введения единовременных налогов и их последствия;
- рассмотреть Российский опыт получения дополнительных доходов федерального бюджета, их

отличительные особенности от введения единовременного налога на сверхприбыль в 2023 году;

- рассмотреть единовременный налог на сверхприбыль и оценить потенциальные суммы к зачислению организациями в федеральный бюджет Российской Федерации;

- выявить риски, возникающие при применении единовременного налога на сверхприбыль и предложить вариативные механизмы регулирования устойчивости федерального бюджета Российской Федерации в условиях макроэкономической нестабильности.

При анализе результативности единовременного налога на сверхприбыль, а также рисков, возникающих при его введении к крупнейшим налогоплательщикам Российской Федерации применены следующие методы исследования: анализ, синтез, а также статистические инструменты сравнения.

Зарубежный опыт введения единовременных налогов и их последствия

Применение единовременных налогов в зарубежных странах являлось следствием не только мобилизации экономики в условиях макроэкономической нестабильности, но и специально созданных механизмов защиты бюджетов от несправедливых сделок, проведенных с государственным имуществом, направленных на финансирование социальных программ.

Одним из таких защитных механизмов являлся «Налог на неожиданную удачу» который был введен в Великобритании в 1997 г., обеспечивающий восстановление справедливости при совершении многочисленных сделок с государственным имуществом при приватизации в 80-90-х годах. По подсчетам Казначейства Её Величества (HM Treasury) упущенная выгода Великобритании за счет продажи более прибыльных активов, чем изначально оценивалось, могла составлять до 5 млрд. долл. США или 3 млрд. фунтов стерлингов (по курсу 1997 г.), позволяющая пересмотреть ранее проведенные сделки или ренационализировать государственное имущество.

В случае с Великобританией первый вариант не представлялся возможным в связи с положениями международного права, обеспечивающими права иностранных инвесторов. Второй вариант обязывал бы Великобританию выплачивать компенсации, которые гораздо больше, чем для их резидентов [1]. Единственным решением, которое нашло своё отражение, стало введение именно «Налога на неожиданную удачу», который охватывал большинство приватизированных через купку акций коммуналь

МОДЕЛИРОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ БЮДЖЕТНОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ В РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Овчинникова М.В., преподаватель, Международная академия бизнеса и новых технологий; Ярославский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Аннотация: В статье исследованы научно-теоретические подходы к управлению бюджетной устойчивостью в региональной экономике. Показаны значительные изменения в бюджетной системе, связанные с управлением государственным долгом субъектов Российской Федерации. Сделан вывод, что бюджетная устойчивость региональной экономической системы характеризуется таким состоянием региональной бюджетной подсистемы, когда доходные поступления позволяют сформировать бездефицитный бюджет. При достижении бюджетной устойчивости уровень дефицита не превышает установленных норм, а имеющиеся долговые обязательства погашаются своевременно и в полном объеме. Показано, что динамический анализ объема региональных заимствований позволяет формировать эффективную систему управления долгом в региональной экономике. Это послужит оптимизации при принятии управленческих решений, а также повышению доверия инвесторов к осуществляемым органами региональной власти займам.

Ключевые слова: бюджет, устойчивость, регион, экономика, моделирование, муниципальный долг, бюджетные кредиты.

Abstract: The article investigates scientific and theoretical approaches to the management of budget sustainability in the regional economy. Significant changes in the budget system related to the management of public debt of the subjects of the Russian Federation are shown. It is concluded that the budgetary stability of the regional economic system is characterized by such a state of the regional budget subsystem, when revenue revenues allow the formation of a deficit-free budget. When fiscal sustainability is achieved, the deficit level does not exceed the established norms, and the existing debt obligations are repaid on time and in full. It is shown that dynamic analysis of the volume of regional borrowings makes it possible to form an effective debt management system in the regional economy. This will serve to optimize management decisions, as well as increase investor confidence in loans carried out by regional authorities.

Keywords: budget, sustainability, region, economy, modeling, municipal debt, budget loans.

Современная экономическая система характеризуется крайне неустойчивым состоянием в силу происходящих глобальных изменений в системе политических и экономических отношений. На её развитие оказывают влияние как послепандемийное состояние общества, а также ожидание новых коронавирусных заболеваний, а также значительные геополитические сдвиги. К последним относится и проводимая Россией Специальная военная операции по искоренению неонацизма и военной угрозы со стороны западных стран. В этих условиях необходимо добиваться равновесия в экономического системе, обеспечения её финансовой устойчивости [1].

Региональные экономики, являясь важным звеном в экономической системе, требуют особого внимания со стороны управленческого аппарата и субъектов предпринимательства, так как составляют основу воспроизводственного процесса. Достижение экономической сбалансированности в региональных экономических системах является важной задачей, достижение которой возможно только при грамотном управлении региональными финансами на основе институционального подхода [2]. В системе региональных финансов особое место занимает обеспечение долговой устойчивости регионов, в противном случае разбалансированность бюджетной системы регионов на основе наращивания долговой нагрузки приводит к возникновению институциональных проблем, снижает безопасность экономики регионов [3].

В условиях посткризисного развития происходят значительные изменения в бюджетной системе, связанные с управлением государственным долгом субъектов Российской Федерации. При формировании стратегических целей региона необходимо особое внимание уделять вопросам бюджетного планирования. Цели регионального развития не могут быть очевидными и заданными априори. При разработке бюджетной политики в региональной экономической системе особое внимание следует уделять вопросам эффективного управления государственным (региональным) долгом.

В современной экономической литературе существуют разные концептуальные подходы к исследо-

ванию сущности бюджетной устойчивости, но на сегодня нет четкого определения данного понятия. Многие авторы вместо бюджетной устойчивости особое внимание уделяют долговой устойчивости региона. Это справедливый подход, но он все-таки сужает поле исследования системы бюджетных отношений, что не позволяет в полной мере элементы эффективного управления государственными финансами [4].

Бюджетная устойчивость региональной экономической системы характеризуется таким состоянием региональной бюджетной подсистемы, когда доходные поступления позволяют сформировать бездефицитный бюджет, либо уровень дефицита не превышает установленных норм, а имеющиеся долговые обязательства погашаются своевременно и в полном объеме. Долговая устойчивость субъектов Российской Федерации характеризует такое состояние их бюджетной системы, при котором долговая нагрузка на экономику региона не превышает определенных нормативов, а осуществляемые региональными органами власти заимствования строятся исходя из оптимальной структуры и максимального использования возможностей долговых инструментов [5].

В международной экономической практике под долговой устойчивостью экономических структур понимается возможность в любой момент обслужить накопленный государственный долг. Для этого требуется, чтобы органы государственного, регионального и муниципального управления обеспечивали ликвидность своих обязательств. Обслуживание долга должно обеспечить равновесное функционирование экономической системы. Оно также должно способствовать развитию инвестиционной активности в региональной экономике [6]. Исследование комплекса вопросов, связанных с обеспечением бюджетной устойчивости в региональной экономике должно быть связано с принятием мер по развитию инвестиционной деятельности, реализации инфраструктурных проектов в регионах.

Проведем динамический анализ субфедеральных заимствований с 2020 г. по 2023 г., что позволит оценить ситуацию на рынке долговых обязательств регионов в настоящее время.

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПУБЛИЧНО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЗНАЧИМЫХ ПРОЕКТОВ

Пестов Н.В., аспирант, Московский финансово-промышленный университет «Синергия»

Аннотация: в статье на основе анализа отечественной и зарубежной литературы по теме исследования выделены основные виды эффективности социально значимых проектов публично-частного партнерства и особенности их оценки, выявлены проблемы оценки эффективности. Особое внимание уделено раскрытию методики расчета комплексных показателей интеграционной эффективности проектов публично-частного партнерства. Представлена модель принятия решения о партнерстве на основе комплексного показателя интегрированной эффективности проектов. Раскрыты содержание и роль сбалансированной оценочной карты для оценки эффективности проектов публично-частного партнерства. Обоснована необходимость и рассмотрена возможность формирования единой открытой базы методик оценки эффективности публично-частного партнерства. Результаты исследования направлены на развитие теории и практики оценки эффективности проектов публично-частного партнерства для его расширения при реализации социально значимых проектов.

Ключевые слова: публично-частное партнерство, эффективность проекта публично-частного партнерства, оценка эффективности, показатели эффективности.

Abstract: the article analyzes the domestic and foreign literature on the research topic and identifies the main types of efficiency of socially significant public-private partnership projects and the features of their assessment, reveals the problems of efficiency assessment. Special attention is paid to the disclosure of the methodology of calculation of complex indicators of integration efficiency of public-private partnership projects. The model of decision-making on partnership on the basis of the complex indicator of integrated efficiency of projects is presented. The content and role of the balanced scorecard for assessing the effectiveness of public-private partnership projects are disclosed. The necessity of and the possibility of forming a single open base of methodologies for assessing the effectiveness of public-private partnership is substantiated and the possibility of forming a single open base of methodologies for assessing the effectiveness of public-private partnership is considered. The results of the study are aimed at developing the theory and practice of assessing the effectiveness of public-private partnership projects for its expansion in the implementation of socially important projects.

Keywords: public-private partnership, effectiveness of public-private partnership project, effectiveness assessment, performance indicators.

От эффективности публично-частного партнерства (ПЧП) в обеспечении реализации социально значимых проектов зависит улучшение качества жизни граждан и решение социальных проблем. Эффективное публично-частное партнерство способствует более эффективному использованию ресурсов, обеспечению доступности и качества услуг, развитию инфраструктуры, созданию рабочих мест и общему благополучию сообществ. Несмотря на высокий уровень изученности вопросов организации ПЧП, в том числе оценки его эффективности, они требуют дальнейшего исследования и поиска направлений повышения эффективности партнерства публичных властей, частного бизнеса и общества.

Выделяют два аспекта эффективности публично-частного партнерства: в широком и узком смысле [17, с. 26]. В узком смысле эффективность ПЧП предполагает реализацию цели контракта или соглашения и возврат вложенных средств, это, по сути, эффективность собственно проекта. В широком смысле эффективность ПЧП должна отражать не только окупаемость инвестиционных проектов, а также краткосрочное и долгосрочное воздействие проектов на всех заинтересованных участников партнерства – бизнес, власти и общество.

Применение к раскрытию сущности публично-частного партнерства системного подхода [13] раскрывает всю сложность оценки эффективности публично-частного партнерства, особенно в обеспечении реализации социально значимых проектов. Эффективность проектов, осуществляемых в рамках ПЧП, должна отражать эффективность для всех его стейкхолдеров – публичной власти, бизнеса, инвесторов, кредиторов, поставщиков и покупателей, общества с учетом различий их целей и задач, особенностей деятельности и специфики социальных проектов. Различия целей и задач участников публично-частного партнерства социально значимых проектов отражают необходимость оценки разных видов эффективности.

Для публичных властей, обязанных в соответствии с Конституцией создать условия, обеспечивающие достойную жизнь и свободное развитие граждан, важным является достижение социальной (общественной или социально-экономической) эффективности, определяемой через социально-экономические последствия реализации проекта, включая внешние эффекты и общественные блага, характеризующие целесообразность его осуществления как для общества в целом, так и для отдельных групп населения [3], а также для социально-экономического развития регионов. Учитывая использование публичными властями в качестве источников финансирования бюджетных средств, необходима оценка и бюджетной эффективности [14]. Для этого возможно применение таких показателей, как бюджетный эффект, коэффициент участия государства в проекте (доля бюджетных средств в объеме финансирования проекта), срок окупаемости и индекс доходности средств бюджета (федерального, региональных, муниципальных).

Для частного бизнеса приоритетными являются, прежде всего, финансовые результаты от реализации проектов. И здесь также наблюдаются различия в названиях эффективности. Например, Г.А. Голышев выделяет финансовую эффективность, раскрывая ее содержание и методику оценки для концессионных проектов в условиях гибкого срока реализации [7]. Для оценки финансовой эффективности, как правило, применяются такие показатели, как чистая приведенная (текущая) стоимость (Net Present Value – NPV), внутренняя норма прибыли (доходности) (Internal Rate of Return – IRR), индекс прибыльности (доходности) – PI или ROI [15]. В.М. Пуганова, О.В. Малиновская и С.О. Макарова применяют понятия «производственная» и «прямая» эффективность. При этом для оценки производственной эффективности они предлагают анализировать динамику объема продаж, EBITDA, все виды рентабельности и др., а прямую экономическую эффективность – как прирост рыночной стоимости компании-концессионера с

ВЛИЯНИЕ ESG-ПРИНЦИПОВ НА РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ ГЧП В РОССИИ

Полоненко В.А., аспирант, РЭУ им. Г.В. Плеханова

Аннотация: В связи с тенденцией, что инвесторы все больше внимания уделяют экологическим, социальным и управленческим (ESG) факторам, автор рассматривает влияние ESG-принципов на развитие инфраструктурных проектов ГЧП в России. В статье отмечено особое значение механизмов ГЧП для развития экономики России. Установлено для того, чтобы получить доступ к финансированию, компании все чаще должны демонстрировать твердую приверженность решению проблем и рисков ESG, а также успешный опыт соблюдения требований ESG. В статье предложена структурная декомпозиция проекта формирования проектного офиса для кластера ГЧП для реализации ESG-проектов.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, инфраструктурный проект, принципы ESG, устойчивое развитие, частные инвестиции, зеленая экономика.

Abstract: Due to the trend that investors are paying more and more attention to environmental, social and governance (ESG) factors, the author examines the impact of ESG principles on the development of PPP infrastructure projects in Russia. The article notes the special importance of PPP mechanisms for the development of the Russian economy. It has been established that in order to access funding, companies are increasingly required to demonstrate a strong commitment to addressing ESG issues and risks, as well as a successful track record of complying with ESG requirements. The article proposes a structural decomposition of the project for the formation of a project office for a PPP cluster for the implementation of ESG projects.

Keywords: public-private partnership, infrastructure project, ESG principles, sustainable development, private investment, green economy.

Сегодня государственно-частное партнерство (ГЧП) активно используется как во всем мире, так и в России для привлечения инвестиций в инфраструктурный сектор [1]. А.С. Бедняков условно разделяет все подходы к определению ГЧП на понимание этого понятия в широком и узком смысле: «ГЧП в широком смысле подразумевает любое официальное конструктивное взаимодействие власти и бизнеса не только в экономике, но и в культуре, науке, социальной сфере; ГЧП в узком смысле заключается во взаимодействии бизнеса и власти в процессе реализации исключительно социально значимых проектов, имеющих стратегическое общегосударственное значение» [6, с. 17]. При этом именно второй подход является более употребляемым в научных и профессиональных кругах. В результате реализации проекта ГЧП заключается контракт с частной компанией на оказание услуг на базе государственной инфраструктуры» [6]. Инфраструктура в данном определении основана на активах и относится как к экономической инфраструктуре (например, автомагистрали, железные до-

роги и мосты), так и к социальной инфраструктуре (например, школы, социальное жилье, больницы).

К числу типичных характеристик, отличающих ГЧП от традиционных государственных закупок, относятся использование долгосрочных инфраструктурных контрактов, частные инвестиции в частные инвестиции в общественную инфраструктуру, предоставление общественных услуг частной компанией и передача определенных рисков частному сектору [11].

Принимая во внимание перечисленные выше характеристики, целесообразно рассматривать ГЧП как отдельный бизнес, возникающий в рамках долгосрочных контрактных отношений, возникающие в рамках долгосрочных контрактных отношений с государственными органами.

По состоянию на 1 июня 2023 года в Российской Федерации в ГИС Торги размещено 88 ГЧП-проектов. В их числе – 41 частная концессионная инициатива и 47 конкурсов [8], рис. 1.



Рисунок 1 – Формы реализации ГЧП-проектов на 1 июня 2023 года в Российской Федерации
Источник: [8]

Общий объем предполагаемых инвестиций составляет около 25 млрд руб. В форме соглашения о ГЧП (224-ФЗ) планируется реализовать 3 проекта, все остальные – в форме концессионных соглашений (115-ФЗ) [1], рис. 2.

В 2013-2023 гг. в связи с увеличением количества сделок и объема частных инвестиций в общественную инфраструктуру (осуществляемых как в рамках ГЧП), актуальной тенденцией является увеличение доли «зеленых» инвестиций). После мирового финансового кризиса 2008 года схемы и практики ESG

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ, КАК ИННОВАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАЧЕСТВЕННОЙ И КОМФОРТНОЙ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Чепик О.В., д.э.н., доцент, Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний России; Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

Рыжов И.В., д.э.н., профессор, Российская государственная академия интеллектуальной собственности; Череповецкий государственный университет

Спильниченко В.К., д.э.н., профессор, Российский государственный гуманитарный университет; Череповецкий государственный университет

Аннотация: Целью представленного научного исследования явились проблемные вопросы, связанные с совершенствованием отечественной системы программно-целевого планирования и управления в экологической составляющей, а также в проблемах инвестирования данного направления. Дана оценка сущности и отдельным направлениям развития экологической составляющей. Особое внимание сосредоточено на экологических инновациях. Систематизированы основные аспекты, препятствующие успешному внедрению в хозяйственную деятельность российских предприятий экологических инвестиций и инноваций. Проведен анализ факторов, способствующих формированию стимулирующих условий для развития инновационной деятельности в сфере охраны окружающей среды.

Ключевые слова: экологические инвестиции, окружающая среда, стратегия, инновация, затраты на охрану окружающей среды, «зеленая» экономика.

Abstract: The purpose of the presented scientific research was problematic issues related to the improvement of the domestic system of program-targeted planning and management in the environmental component, as well as in the problems of investing in this area. An assessment of the essence and certain areas of development of the environmental component was given. The focus is on environmental innovation. The main aspects preventing the successful introduction of environmental investments and innovations into the business activities of Russian enterprises have been systematized. An analysis of factors contributing to the formation of stimulating conditions for the development of innovative activities in the field of sredy.

Keywords: environmental investments, environment, strategy, innovation, environmental costs, green economy.

Введение. Современная мировая ситуация, связанная с экологической обстановкой в мировой и российской действительности, доказывает необходимость постепенного перехода с техногенного принципа экономического развития на более перспективный путь, который ориентирован на более актуальное решение всех проблем окружающей среды.[8] Социально-экономическая ситуация в обществе способствует усилению статуса экологической составляющей в плане дальнейшего совершенствования качества жизни населения страны и поддержания нашей окружающей среды на более высоком нормативном уровне. Интересы хозяйствующих субъектов экономической деятельности постоянно переплетаются с территориальной экологической обстановкой. Улучшение качественных и количественных составляющих уровня жизни населения страны достигается увеличением производства качественных товаров и услуг. При этом, возрастающее производство отдельных товаров и услуг приводит, как правило, к отрицательному воздействию на окружающую среду. [9]

Хозяйствующие субъекты, которые находятся на территории региона и ведут свою производственную деятельность, конечно, оказывают все возрастающее негативное воздействие на окружающую среду. С учетом этих аспектов деятельности они обязаны вносить определенную плату за усиление негативного воздействия на природу. Такое положение дел все-

цело соответствует Федеральному закону «Об охране окружающей среды». [1] Негативное воздействие хозяйствующих субъектов на окружающую среду, как правило, происходит различными путями: - загрязнением воздушной и водной среды концентратами веществами; - неправильным захоронением различных производственных отходов. Таким образом, формируется негативная окружающая среда за счет отрицательного воздействия отдельных хозяйствующих субъектов, находящихся на территории проживания населения. Следует уточнить, что проблема охраны окружающей среды постоянно находится в поле зрения федеральных и региональных органов власти. На федеральном и региональном уровнях разрабатываются и реализуются целевые комплексные программы, связанные с экологической ситуацией. Такие экологические программы принимаются и реализуются во многих зарубежных странах и являются современным курсом, направленным на экономическое развитие общества. [3]

Основная часть. На федеральном и региональном уровнях службой государственной статистики составляются статистические показатели, связанные с охраной окружающей среды. Такие показатели характеризуют определенное негативное воздействие хозяйственной деятельности субъектов на окружающую среду и природные ресурсы (табл.1). [6]

Таблица 1 – Показатели, характеризующие воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду и природные ресурсы

Показатели	Годы			%
	2020	2021	2022	
Выбросы загрязняющих веществ – всего, тыс.т.	22228	22300	22205	99,9
в том числе: от стационарных источников	16952	17208	17174	101,3
от передвижных источников	5276	5092	5031	95,4
Сброс загрязненных сточных вод, млн м ³	11797	11612	11326	96,0
Образование отходов производства и потребления, млн т	6956	8449	9017	129,6
Утилизация и обезвреживание отходов производства и потребления, млн т.	3429	3937	4125	120,3

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ОТРАСЛИ

Чилимова Т.А., старший преподаватель, Уральский государственный экономический университет

Овсянникова Е.Ю., старший преподаватель, Уральский государственный экономический университет

Аннотация: Научное исследование посвящено факториальным контентам, негативно влияющим на развитие агропромышленной отрасли в современных условиях. Агропромышленный сектор является важным компонентом экономики. Однако, данный сектор отличается сложной структурой, ограниченными ресурсами и зависимостью от действий государства. Дефицит сельскохозяйственной техники оказывает риски для планов нового сельскохозяйственного года. Наблюдается дефицит тракторов высших классов, которые традиционно закупаются у зарубежных производителей. Кроме того, нехватка квалифицированных механизаторов уже сказалась на ряде предприятий. Результатом обрушения санкций для сельхозпредприятия явилась вынужденная мера закупать запчасти на российских заводах, поскольку сроки поставки из-за границы слишком долгие. Цель данной статьи заключается в исследовании глобальных отраслевых тенденций развития агропромышленной отрасли с учетом новых социально-экономических реалий и определение основных факторов, влияющих на ее деятельность. Предметом исследования выступают экономические отношения, возникающие в отраслевом сегменте национальной экономики. Результатом исследования является выявление причинно-следственных связей факториального контента, влияющих на деятельность агропромышленной отрасли через диагностику некоторых компаний.

Ключевые слова: агропромышленная отрасль, операционные циклы, финансовые показатели, финансовая устойчивость.

Abstract: Scientific research is devoted to factorial contents that negatively affect the development of the agro-industrial sector in modern conditions. The agricultural sector is an important component of the economy. However, this sector is characterized by a complex structure, limited resources and dependence on government action. The shortage of agricultural machinery poses risks to plans for the new agricultural year. There is a shortage of high-end tractors, which are traditionally purchased from foreign manufacturers. In addition, the shortage of qualified machine operators has already affected a number of enterprises. The result of the collapse of sanctions for agricultural enterprises was a forced measure to purchase spare parts from Russian factories, since delivery times from abroad were too long. The purpose of this article is to study global industry trends in the development of the agro-industrial sector, taking into account new socio-economic realities and to identify the main factors influencing its activities. The subject of the study is economic relations arising in the industry segment of the national economy. The result of the study is the identification of cause-and-effect relationships of factorial content that influence the activities of the agro-industrial industry through the diagnosis of some companies.

Keywords: agro-industrial sector, operating cycles, financial performance, financial stability.

Аграрный сектор России является одним из ключевых секторов экономики страны, который охватывает производство и продажу сельскохозяйственной продукции. За последние годы аграрный сектор стабильно растет, создавая перспективы для развития и инвестиций. Для дальнейшего развития сельского хозяйства в России в условиях действия международных санкций, необходима оптимизация производственных процессов и внедрение концепции бережливого производства [1,2,3].

В этом году правительство России анонсировало обновленную стратегию развития агропромышленного комплекса, с целью увеличения производства на не менее чем 3% в год. Несмотря на высокий урожай, аграрный сектор столкнулся с рядом вызовов. Сложности в логистике и реализации продукции. Проблемы с фрахтом судов и опасениями по поводу вторичных санкций ограничили экспорт зерна России на 50–56% от экспортного потенциала [4,5]. В настоящее время запасы зерна находятся в заготовительных и перерабатывающих организациях на сумму около 260 млрд рублей [10]. Это подчеркивает необходимость экспорта, чтобы минимизировать риски и предотвратить падение цен на продукцию. Ограничение поставок западных санкций может привести к дефициту импортных семян. Наиболее критичная ситуация с семенами производителей сои, подсолнечника и сахарной свеклы. Кроме того, доступность и качество тракторов, комбайнов и другой сельхозтехники, и запчастей также стали проблемой в 2022 году.

В целом, 2022 год оказался сложным для российской экономики и в особенности для сельского хозяйства. Однако, российское правительство предпринимает шаги для решения всех проблем, возникших в аграрном секторе. Особенно важную роль в данной

отрасли играют компании ПАО «ФосАгро», ПАО «РусАгро» и ПАО «Группа «Черкизово», которые контролируют значительную долю производства и реализации сельскохозяйственной продукции в России. Однако, каждая из этих компаний имеет свои особенности, которые могут влиять на их доходность и риски. Например, ПАО «ФосАгро» специализируется на производстве минеральных удобрений и фосфатных руд, что может повлиять на спрос на их продукцию в зависимости от конъюнктуры мирового рынка и потребности в сельскохозяйственных культурах. В свою очередь, ПАО «РусАгро» занимается производством и переработкой зерна, масла, молока и мяса, что несет в себе риски, связанные с погодными условиями и колебаниями цен на продукты питания. ПАО «Группа «Черкизово» фокусируется на производстве мясных продуктов и птицы, но также имеет свои особенности, связанные с курсом валют как компания, имеющая много активов за рубежом. В таблицах 1-2 представлен анализ финансовых показателей ПАО «РусАгро» за 5 лет, включающий кризисные периоды экономического развития.

Для большего понимания проблем, повлиявших на компании, рассмотрим операционные циклы компаний, формула (1):

$$\Pi_{\text{оц}} = \Pi_{\text{оз}} + \Pi_{\text{одз}} = \frac{360}{k_{\text{оз}}} + \frac{360}{k_{\text{одз}}},$$

(1) $\Pi_{\text{оц}}$ – продолжительность операционного цикла (в днях);

$\Pi_{\text{оз}}$ – период оборота запасов (в днях);

$\Pi_{\text{одз}}$ – период дебиторской задолженности (в днях);

$k_{\text{оз}}$ – коэффициент оборачиваемости запасов;

$k_{\text{одз}}$ – коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности.

РАЗДЕЛ 4. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

ПЕРСПЕКТИВЫ ЕВРОПЕЙСКИХ МОРСКИХ ПОРТОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ КОНТЕЙНЕРНЫХ ПЕРЕВОЗОК

Доленина О.Е., к.г.н., доцент, Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Перевалова В.Д., Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Аннотация: В статье анализируются конкурентные преимущества морских портов Европы на мировом рынке контейнерных перевозок. Так, транспортировка грузов с помощью контейнеров является наиболее универсальным способом, что снижает стоимость их доставки и является фактором роста экономической эффективности портов. Последствия антироссийских санкций и осложненная макроэкономическая и геополитическая обстановки, несмотря на общее снижение показателей в контейнерном сегменте, способствовали переориентации европейских портов на успешное сотрудничество с новыми партнерами и изменению структуры грузооборота портов. Ключевые слова: цепочки поставок, порты, терминалы, контейнерные перевозки.

Abstract: The article analyzes the competitive advantages of European seaports in the global container shipping market. Thus, transporting goods with the usage of containers is the most universal method which reduces the cost of their delivery and influences increasing the economic efficiency of ports. The consequences of anti-Russian sanctions and the complicated macroeconomic and geopolitical situation, despite the general decline in performance in the container segment, contributed to the reorientation of European ports towards successful cooperation with new partners and a change in the structure of port cargo turnover.

Keywords: supply chains, ports, terminals, container shipping.

Эффективная логистика является неотъемлемой частью современной мировой торговли. Наличие гибкой цепочки поставок способствует оптимизации процессов, образованию партнерских отношений и развитию бизнеса. Так, развитие эффективных поставок грузов оказывает существенное влияние на мировую торговлю.

В первом квартале 2023 года рост мировой торговли был положительным как для товаров, так и для услуг. В первые три месяца 2023 года торговля товарами выросла на 1,9% по сравнению с последним кварталом 2022 года, добавив около 100 млрд долларов. Мировая торговля услугами также увеличилась примерно на 50 млрд долларов, что эквивалентно росту на 2,8% по сравнению с предыдущим кварталом¹.

Кроме того, развитие цепочек поставок минимизирует негативное влияние факторов, связанных с осложнённой геополитической обстановкой в мире, на торговлю. Сегодня около 80% всех товаров перевозится морем, что делает морское судоходство основой мировой торговли. Кризис 2022 и 2023 гг. продемонстрировал значительное влияние портов и судоходства на хорошо функционирующую глобальную экономику².

Так, ЮНКТАД призывает страны к увеличению инвестиций в энергоэффективные технологии судоходства и ускоренному переходу на альтернативные виды топлива с низким содержанием углерода для сокращения углеродного следа морского транспорта. Кроме того, являются приоритетными модернизация портовой инфраструктуры, укрепление связи между портами, расширение складских площадей.

С усилением роли судоходства в мировой торговле и логистике особое развитие получили контейнеры как наиболее рациональная форма перевозки. Согласно докладу ЮНКТАД, в период с 1996 по 2022 гг. 20 крупнейших перевозчиков увеличили свою долю контейнерных перевозок с 48 до 91%. В период с 2006 по 2022 гг. размер крупнейших в мире контейнерных судов увеличился более чем вдвое – с 9380 единиц двадцатифутового эквивалента (TEU) до 23992 TEU. Средиземноморская судоходная компания MSC (Швейцария), имеющая общую пропускную способность более 5 млн TEU, в настоящее время является крупнейшим оператором контейнеровозов в мире, за ней следуют APM-Maersk (Дания), CMA CGM

(Франция), COSCO (Китай) и Hapag-Lloyd (Германия)³.

По состоянию на 1 января 2022 года из примерно 58 тыс. торговых судов, осуществляющих международную торговлю, около 17,8 тыс. судов были судами типа Ро-Ро или генеральными грузовыми судами. Таким образом, на долю судов типа Ро-ро и генеральных грузов приходилось почти 31% мирового торгового флота⁴. В стоимостном выражении морская торговля, осуществляемая контейнеровозами, является наиболее важной категорией водных грузов, а обработка контейнеров является одним из ключевых источников дохода, получаемого от эксплуатации и управления портом⁵.

Первый стандартизированный интермодальный контейнер был введен в 1950-х гг., что вызвало революцию в мировой торговле. До этого изобретения товары перевозились в коробках различных размеров, которые рабочие должны были загружать и выгружать на корабли и с них вручную. Транспортировка грузов таким способом была неэффективной, дорогой и трудоемкой. Так, морские контейнеры сократили время и стоимость доставки и позволили легко перемещать контейнерные товары между различными видами транспорта. В 1970-х гг. уже был изобретен рефрижераторный контейнер (рефрижератор). С момента изобретения рефрижераторов стала возможной перевозка скоропортящихся товаров, таких как продукты питания, что сделало контейнерные перевозки еще более популярными.

Принимая во внимание растущий объем грузов, перевозимых контейнеровозами, ожидается, что мировой рынок морских контейнеров в ближайшие годы увеличится более чем в два раза. Если в 2021 году рынок оценивался примерно в семь миллиардов долларов США, то в 2028 году он должен достичь почти 16 миллиардов долларов США⁶.

Сегодня наблюдается «торговый бум» в азиатском регионе. В результате растущей глобализации объем морской торговли достиг почти 11 млрд метрических тонн в 2021 году. В 2022 году девять из десяти самых загруженных контейнерных портов были расположены в Азии, включая Шанхай, Сингапур и Гуанчжоу. Так, порт Шанхая был крупнейшим контейнерным портом в 2022 году, где обрабатывались контейнеры вместимостью более 47 млн TEU. Здесь также зарегистрирован крупнейший в мире флот контейнеровозов⁷. Тем не менее по валовой вместимости са

АНАЛИЗ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВ РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ESG МЕТОДОЛОГИИ

Люкшин А.М., к.э.н., доцент, РЭУ им. Г.В. Плеханова

Гамарник И.А., РЭУ им. Г.В. Плеханова

Макарова М.П., РЭУ им. Г.В. Плеханова

Аннотация: Целью исследования является анализ текущего состояния энергоэффективности компаний химической отрасли, а также выявление проблем энергоэффективности компаний за счет рассмотрения показателей из ESG отчетности: объема купленной электроэнергии за год и объем сброшенной воды. По результатам исследования произведено сравнение компаний химической отрасли по итоговому показателю энергоэффективности и сделаны общие выводы.

Ключевые слова: энергоэффективность, ESG, химическая промышленность, электроэнергия, водоэффективность.

Abstract: The purpose of the study is to analyze the current state of energy efficiency of companies in the chemical industry, as well as to identify problems of energy efficiency of companies by considering indicators from ESG reporting: the volume of purchased electricity for the year and the volume of water discharged. Based on the results of the study, companies in the chemical industry were compared in terms of the final energy efficiency indicator and general conclusions were drawn.

Keywords: energy efficiency, ESG, chemical industry, electricity, water efficiency.

Энергоэффективность долгое время была важной частью работы компаний и предприятий. В текущих реалиях развития концепции устойчивого развития и ESG в рамках отечественных и зарубежных исследований крайне важно уделять внимание такому емкому разделу ресурсов как «энергия». Энергия стала все более важной темой для современных предприятий, поскольку проблемы изменения климата и необходимость сокращения выбросов углерода продолжают расти. В результате компании ищут способы сокращения своего энергопотребления и улучшения энергоэффективности [3].

Концепция устойчивого развития в Российской Федерации была принята в 1996 году, после чего началось активное развитие данного направления во всех сферах общества. В политической сфере это означало появление новых нормативно-правовых актов. Например, был принят Закон об энергосбережении. Также Российская Федерация подключилась к реализации нескольких международных договоров. А именно, Парижского соглашения и Киотского протокола.

Однако в прошлом десятилетии данной тематике уделялось мало внимания. Финансирование программы «Энергоэффективность и развитие энергетики» за период с 2013 по 2016 годы было сокращено в 50 раз. Несмотря на тот факт, что Россия является одним из наиболее энергоемких государств в мире (в силу площади и численности), на финансирование программ по энергоэффективности и энергосбережению выделяется в 20-50 раз меньше средств, чем в Китае и США. Недостаточное финансирование программ по энергоэффективности и энергосбережению в России повышает актуальность тематики энергетики в отечественных исследованиях.

Потребление энергии является главным источником выбросов парниковых газов, и компании несут ответственность за значительную часть потребления энергии. Согласно данным Международного энергетического агентства (МЭА), потребление энергии в промышленном секторе может вырасти почти на 30% к 2040 году, что приведет к значительному увеличению выбросов парниковых газов. Поэтому улучшение энергоэффективности в компаниях является необходимым условием для снижения экологического воздействия бизнес-операций. Кроме того, меры по повышению эффективности использования энергии и внедрения инновационных энергетических технологий могут привести к сокращению издержек для компаний, что является выгодным решением для всех [1, с. 17].

В рамках анализа ESG-рейтингования предприятий химической отрасли развивающихся рынков

необходимо дать общую оценку отрасли. Сама отрасль относится к «коричневым», то есть одним из наиболее опасных для окружающей среды. Основными загрязняющими веществами являются не столько углекислый газ, сколько производные и побочные продукты от химических реакций, оксиды азота, пentaоксид ванадия, аммиак [4]. Ряд из химических производств имеет в качестве основного продукта опасные вещества, например аммиачные производства. Ряд технологических процессов неразрывно связан с выбросами отходов во внешнюю среду.

Рассмотрим показатели энергоэффективности, которые затем проанализируем. За основные показатели принимаем объем купленной электроэнергии за год и объем сброшенной воды. Выбор данных показателей обусловлен наличием ряда факторов. Рассмотрим причины выбора объема купленной электроэнергии как референтного показателя расхода электроэнергии:

- предприятие исходит из побуждений выгоды и не закупает электроэнергии более чем ему необходимо;
- показатель учитывает и утечки электроэнергии во внутривоздушных системах;
- посредством показателя возможно определение косвенных выбросов, таких как выбросы электрогенерирующих предприятий;
- большая часть предприятий отрасли не производит электроэнергию самостоятельно.

Важно упомянуть предпосылку неучета утечек электроэнергии и воды как фактора понижающего энергоэффективность. Причиной этой предпосылки является невозможность оценки утечек при имеющихся у исследователей данных. Сброс воды был избран в качестве показателя энергоэффективности, так как вода, рециркулирующая в системах предприятия, но закупленная и используемая, не является расходной частью энергобаланса. Более того, сброс воды должен быть приблизительно равен объему закупленной воды. Отметим, что сброс воды – показатель значимый и с точки зрения экологичности предприятия. Так как сброс воды может быть реализован вместе со сбросом химически опасных веществ.

Для определения энергоэффективности предприятий следует привести данные к единому и сопоставимому формату. Для этого следует произвести масштабирование по представленной формуле (1):

$$\text{Итоговый показатель} = \frac{\text{Значение текущего года} - \text{минимальное значение}}{\text{Максимальное значение} - \text{минимальное значение}} \quad (1)$$

Масштабирование следует проводить исходя из минимальных и максимальных значений по предприятию за исследуемый период. В рамках такого про

ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ В СФЕРЕ ВОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

Родионов А.П., к.э.н., доцент, Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна

Аннотация: В исследовании представлены особенности отечественного и зарубежного опыта организации концессий по водоснабжению и водоотведению, определены характерные черты и представлены результаты заключения концессионных соглашений. Применение данной практики позволяет улучшать подходы к водопользованию в регионе, изменить систему управления водопользованием и существенно повысить его эффективность. Ключевые слова: водопользование, концессия, управление водоснабжением и водоотведением.

Abstract: The study presents the features of domestic and foreign experience in organizing concessions for water supply and sanitation, identifies the characteristic features and presents the results of concluding concession agreements. The use of this practice makes it possible to improve approaches to water use in the region, change the water use management system and significantly increase its efficiency.

Keywords: water use, concession, water supply and sanitation management.

В настоящее время организация водоснабжения и водоотведения является важной проблемой для регионов Российской Федерации. Предприятия водопроводно-канализационного хозяйства относятся к предприятиям сферы жизнеобеспечения, поэтому их функционирование крайне важно на региональном уровне.

В мировой практике применяются различные формы реализации проектов в сфере водоснабжения и водоотведения, например [1]:

1. Государственное владение и управление объектами водоснабжения и водоотведения: примером использования данной схемы является управление системой водоснабжения и водоотведения в Нидерландах.

2. Государственное владение и частное управление объектами водоснабжения и водоотведения: такая форма реализации применяется во Франции, где объекты, которыми владеет государство, переходят в долгосрочное управление к франшизополучателю на долгосрочный период.

3. Концессия применяется в ряде развитых и развивающихся стран, согласно данной схеме, частные компании инвестируют средства в развитие объектов водоснабжения и водоотведения, обеспечивают качество и доступность услуг и взимают плату с потребителей (при регулировании государством), несут риски, связанные с продажей услуг. В конце срока концессии объекты возвращаются государству.

4. Приватизация: данная схема реализуется в Англии, где многие объекты водоснабжения и водоотведения находятся в собственности частных инвесторов, которым принадлежит 100% акций предприятия. Участие государства состоит в регулировании уровня тарифов, порядка водопользования, качества предоставляемых услуг и др.

В России основными операторами объектов ВКХ являются муниципальные и государственные унитарные предприятия, однако постепенно внедряются механизмы привлечения частных инвесторов: ряд водоканалов акционирован или находится в аренде или концессии у частных операторов. При этом дальнейшее привлечение частных инвестиций в ВКХ, согласно действующему законодательству, предполагается осуществлять именно через механизм концессии, не предполагающей передачу объектов ВКХ в собственность концессионера.

На данный момент в России и за рубежом заключен ряд контрактов в сфере ВКХ, однако оценить их успешность пока сложно. Существующие исследования практики применения ГЧП в сфере водоснабжения и водоотведения не дают основания сделать однозначный вывод об успехе или неудаче таких проектов. Например, согласно результатам исследований Всемирного банка ГЧП проекты в сфере ЖКХ в целом являются успешными, особенно в развивающихся

странах, а по данным исследования Международного центра исследования общественных услуг проекты ГЧП в области водоснабжения и водоотведения являются неэффективными [2]. В исследовании указывается на постепенный отказ развитых стран от данной модели, в том числе из-за невозможности обеспечить необходимое качество услуг без существенного увеличения тарифа.

1. Строительство завода по опреснению воды в Южной Виктории, Австралия

Проект предполагал строительство завода по опреснению воды первоначальной мощностью 411 млн. литров в сутки с возможностью расширения до 548 млн. литров в сутки, а также всей сопутствующей заводу инфраструктуры (подземных систем забора и сброса соленой воды, 84 км трубопроводов для подключения завода к существующей системе водоснабжения в Мельбурне, 87 км подземных кабелей для подключения завода к существующим электросетям и волоконно-оптический кабель для мониторинга работы трубопровода и линий электропередач). Оценочная стоимость капитальных вложений составила 3,98 млрд. долларов США. Проект финансируется на 84% за счет долгового финансирования (3,3 млрд. долл. США), остальная часть капитальных затрат (646 млн. долл. США) финансируется за счет средств частного инвестора. Соглашение было подписано в июле 2009 г. и рассчитано на 27 лет. Строительные работы по Проекту были начаты в октябре 2009 г., завод был построен к декабрю 2012 г. В конкурсе на заключение контракта на строительство и эксплуатацию принимали участие 8 конкурсантов, победителем был признан консорциум AquaSure (Thiess/Suez), состоящий из компаний Degremont, Macquarie Capital и Thiess. Проект предполагал плату Правительства Южной Виктории частному инвестору за доступность объекта. На текущий момент проект находится на операционной стадии: завод поставляет заявленный объем воды, и обслуживает более трети населения г. Мельбурн [9].

2. Строительство завода по опреснению воды вблизи г. Аделаида, Австралия

Проект предполагал строительство завода по опреснению воды мощностью до 100 млрд. литров воды в год для обеспечения 50% потребности населения г. Аделаида в питьевой воде. Стоимость капитальных вложений составила 1,83 млрд. долл. США, как и было заявлено в бюджете проекта, из которых 328 млн. долл. США предоставляет Правительство Австралии (18% от общего финансирования) [3]. Соглашение было заключено в мае 2009 г. на срок 20 лет. Оператором по проекту выступают компании Acciona Agua и TRILITY. Строительство завода было закончено в срок, декабре 2012 г. Проект получил значительное количество наград от профессиональных организаций, отраслевых органов и независимых

ИССЛЕДОВАНИЕ ПОВЕДЕНИЯ ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЙ В РАМКАХ ПРОЕКТА КОМПЛЕКСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ВОДНОЙ СРЕДОЙ НА ОСНОВЕ ТРЕХСТОРОННЕЙ ИГРЫ

Чжан Цян, Университет ХоХай в Нанкине, Китай

Аннотация: Водные ресурсы являются основной движущей силой устойчивого развития Китая, а высококачественная водная среда является основной гарантией построения процветающего Китая и важным способом обеспечения средств к существованию людей и экономического развития. Автор этой статьи исследует эффекты поведения участвующих субъектов при принятии решений по проекту комплексной очистки водной среды, основанные на систематическом анализе интересов правительства, управляющей компании и социального поведения общественности. Три стороны строят трехстороннюю модель игры для развития поведения при принятии решений, анализируют выбор стратегии и эволюцию основных различных условий стабильности игры, а также проводят симуляционный анализ в сочетании с фактическими данными. Результаты показывают, что чем легче управляющая компания признана несоблюдающей стороной, тем более выгодно правительству сэкономить на затратах на реализацию. Увеличение государственных доходов не влияет на степень соблюдения требований управляющими компаниями, а увеличение доходов от участия общественности снижает вероятность выполнения государством их требований. В процессе игры это исследование подтвердило предыдущее предположение о полной рациональности участников и прояснило правила поведения участников при принятии решений, предоставив рекомендации по принятию решений для улучшения эффективности проектов комплексного управления водной средой Китая.

Ключевые слова: Управление водной средой; Эволюция игры; Поведение при принятии решения; участники; Эффективность управления.

Abstract: Water resources are the fundamental driving force for China's sustainable development, and a high-quality water environment is the basic guarantee for building a beautiful China and an important way to ensure peoples livelihood and economic development. Water environment comprehensive treatment project, the author of this paper the effects of decision-making behavior of participating subject, based on the interests of the perspective of systematic analysis of the building of the government, the management company and the social public decision-making behavior and the three parties, build the tripartite decision-making behavior evolution game model, analysis the strategy selection and evolution of the main various game stability condition, and carries on the simulation analysis combined with the actual. The results show that the more easily the governance company is found to be non-compliance, the more beneficial it is to save the implementation cost of the government. The increase of government revenue has no effect on the compliance rate of governance companies, and the increase of revenue from public participation reduces the probability of government implementation. In the process of game playing, this study solved the previous assumption of complete rationality of participants and clarified the decision-making behavior rules of participants, providing decision-making reference for improving the project performance of China's comprehensive water environment governance projects.

Keywords: Water environment management; Game evolution; Decision behavior; Participants; Governance performance.

1 introduction

The water environment is an important basic resource for human survival and economic development quality. China's water resources face a series of problems such as shortage, uneven distribution, industrial pollution, and excessive development, which have a great negative impact on China's sustainable development. However, there are many participants in the comprehensive water environment management project, and the effectiveness of the project is difficult to measure. Therefore, studying the impact of the main behavior of the water environment comprehensive management project on the project effectiveness is the key to solving the problem of water environment management. In 2020, the National Development and Reform Commission, the Ministry of Water Resources and other relevant departments jointly issued policy documents such as the "Demonstration Text of PPP Project Contracts in the Field of Sewage Treatment and Garbage Treatment" [2], the "Guiding Opinions on Building a Modern Environmental Governance System" [3], and the "Guiding Opinions on Improving the Charging Mechanism for Sewage Treatment in the Yangtze River Economic Belt" [4], emphasizing the focus on strict control of sewage treatment and improving the water environment governance system.

There are many studies on multi-agent behavior in water environment governance projects. Chen Yongtai and Jin Shuai [5] pointed out that the challenges faced by water environment protection are complex and systematic, revealing that "human" behavior is an essential influencing factor in water environment protection research. Huang Senwei, Tang Dan, and Zheng Yifang

[6] start with rural environmental governance and summarize that public participation in governance projects depends on their own interests, cultural level, and identity recognition. Fu Wenfeng, Jiang Hai, and Fang Juanjuan [7] conducted specific on-site research to study the public's willingness to participate in water environment governance, screened positive and negative factors that affect participation, and explored the mechanism of interest linkage. Ren Zhitao, Li Haiping, and Wu Jike [8] aimed to address the issue of government, market, and social failures caused by external factors in environmental governance projects. They clarified the relationship between the multiple entities involved in governance projects and established a diversified collaborative governance mechanism between the government, enterprises, and the public. Many literature have confirmed that the difficulty of comprehensive water environment governance lies in the three main entities of government work, governance companies, and the public, and have conducted research on them separately. However, there is relatively little research on the impact of interest driven behavior among the entities of comprehensive water environment governance. This article constructs an evolutionary game model of "local government governance companies social public" to analyze the evolutionary characteristics of interest decision-making behavior among multiple entities, To provide theoretical support for improving the project performance of water environment comprehensive treatment projects.

2 The main responsibilities, behaviors, and pursuit of interests of diverse parties

Содержание

РАЗДЕЛ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

СБЕРЕЖЕНИЯ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ КАК ФАКТОР ПОСТУПАТЕЛЬНОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ Валиуллина Э.Р.	3
--	---

РАЗДЕЛ 2. РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

НЕКОТОРЫЕ СТРУКТУРНЫЕ ТРАНСФОРМАЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ Алексеева Е.В., Новикова Н.В.	6
МЕТОДИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО ОБЪЕМА КВОТ И СТОИМОСТИ УГЛЕРОДА Белик И.С., Никулина Н.Л., Стародубец Н.В.	10
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО КЛИМАТА ПРИГРАНИЧНОГО РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ Бируля Н.Д.	16
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ ЦИФРОВОГО ДВОЙНИКА В РЕКРУТИНГОВОМ МАРКЕТИНГЕ) Бурлаков В.В., Юсова М.В., Мясоедова Т.К.	21
ЗЕЛЕНое ФИНАНСИРОВАНИЕ ПОМОГАЕТ ПРЕОБРАЗОВАТЬ ЭНЕРГЕТИЧЕСКУЮ ЭКОНОМИКУ КИТАЯ Ван Паньфэн	27
МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ РОССИЙСКИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ Волин А.Ю.	31
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ Гарнов А.П., Асяева Э.А., Турсунов Б.А.	35
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СТРАТЕГИИ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ Евсеенко Е.А.	38
УРОВЕНЬ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В СИСТЕМЕ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ СИСТЕМ Ибрагимов Л.Д.	41
ИНТЕГРИРОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И НЕОБХОДИМОСТЬ ЕГО ТРАНСФОРМАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ Ладушин Д.П.	47
ПРОБЛЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРИ ИЗМЕНЕНИИ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ПУТЕЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ Ляманова Е.А.	52
УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ В ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНОМ ПРОСТРАНСТВЕ РЕГИОНА Мальшев Д.П., Штоль В.В.	55
РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПО РАЗВИТИЮ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ) Найданова Э.Б., Сахаровская Е.Ц., Дамбуева М.М., Бордоев Д.Г., Микульчинова Е.А.	59
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ ФЕДЕРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ Пешков В.В., Калюжнова Н.Я., Нечаев А.С., Захаров С.В., Сюй Линчун	63
АНАЛИЗ ВАРИАНТОВ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ КРЕДИТОРСКОЙ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ГУП «ВОДОКАНАЛ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА» ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ О ВОДОПОЛЬЗОВАНИИ Родионов А.П.	67
ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ МУЛЬТИМОДАЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ Романова И.В., Коптева Л.А.	71
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЛУЖБЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ Романова И.В., Рассказова О.А.	75
ФОРМИРОВАНИЕ ПРОГНОЗНОЙ МОДЕЛИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ РЕКУРРЕНТНОГО МЕТОДА Свиридов А.С., Овчаров А.А., Будкова С.В., Безрукова Т.Л., Тюрин О.С.	79
«ЛИЦЕДЕЙСТВО» САНКЦИОННЫХ ВОЙН С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ Чернова В.В., Мешкова Л.Л., Козлов А.А.	88
ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ИЗМЕРЕНИЕ ПРОЕКТНОЙ НАГРУЗКИ ПРОЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ ИТ-ПРЕДПРИЯТИЙ Чжан Цян	91
РАЗВИТИЕ МЕТОДОЛОГИИ АНАЛИЗА СЕБЕСТОИМОСТИ НА ОСНОВЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО ПОДХОДА Чучук Э.С., Пласкова Н.С.	102
ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЭФФЕКТА ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЭНЕРГОБИЗНЕСА НА ОСНОВЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО АНАЛИЗА Шувалов И.Г., Смирнова Д.А., Абрамова Е.Ю.	107

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СКВОЗНОГО ЦИФРОВОГО ИНТЕГРАТОРА – ЦИФРОВОЙ ПЛАТФОРМЫ, ОБЪЕДИНЯЮЩЕЙ УЧАСТНИКОВ ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ – «ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВОЙ ПЛОЩАДКИ «ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ» Гулый И.М.	113
АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА РОССИИ В КОНТЕКСТЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПРОБЛЕМ Кабачевская Е.А., Косенко С.Г., Айвазов А.Л., Тимова З.Х.	117
ТИПОЛОГИЯ ПРИРОДООХРАННЫХ АУКЦИОНОВ Кирей В.В.	122
МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Муллина И.В.	126
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЗЕРНОПРОИЗВОДСТВА В РФ Мухаметгалиев Ф.Н., Ситдикова Л.Ф., Лукин А.С., Хурамшин Н.Ф.	130
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В УЧРЕЖДЕНИЯХ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ Седых В.А.	134
ПРОЕКТИРОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТУРА ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ ИННОВАЦИЙ, ОСНОВАННОЙ НА ИННОВАЦИОННОМ ПРЕДПРИЯТИИ Скитер Н.Н., Кетько Н.В., Симонов А.Б., Барышников Н.С.	137
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА НАУКОЕМКОМ ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ Ядранский Д.Н., Чумак Е.В.	141

РАЗДЕЛ 3. ФИНАНСЫ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБРАЩЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ Болвачев А.И., Колмаков В.В., Кошелев К.А.	145
ВОЗМОЖНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДОЛГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ РОССИЙСКИМИ КОМПАНИЯМИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ Джурозода Умар	150
ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА СТОИМОСТЬ БАНКОВ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖОМ Карих Д.А.	153
НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЗОНЫ РИСКА В СИСТЕМЕ ВНУТРЕННЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ Летуновский В.В.	158
ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА РФ НА РУБЕЖЕ ДЕСЯТИЛЕТИЙ XXI В. Масюк О.А.	162
НАЛОГ НА СВЕРХПРИБЫЛЬ И АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ДОХОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ Нечаев А.А.	167
МОДЕЛИРОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ БЮДЖЕТНОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ В РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ Овчинникова М.В.	173
ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПУБЛИЧНО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЗНАЧИМЫХ ПРОЕКТОВ Пестов Н.В.	176
ВЛИЯНИЕ ESG-ПРИНЦИПОВ НА РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ ГЧП В РОССИИ Полоненко В.А.	183
ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ, КАК ИННОВАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАЧЕСТВЕННОЙ И КОМФОРТНОЙ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ Чепик О.В., Рыжов И.В., Спильниченко В.К.	188
ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ОТРАСЛИ Чилимова Т.А., Овсянникова Е.Ю.	194

РАЗДЕЛ 4. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

ПЕРСПЕКТИВЫ ЕВРОПЕЙСКИХ МОРСКИХ ПОРТОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ КОНТЕЙНЕРНЫХ ПЕРЕВОЗОК Доленина О.Е., Перевалова В.Д.	198
АНАЛИЗ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВ РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ESG МЕТОДОЛОГИИ Люкшин А.М., Гамарник И.А., Макарова М.П.	207
ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ В СФЕРЕ ВОДОПОЛЬЗОВАНИЯ Родионов А.П.	210
ИССЛЕДОВАНИЕ ПОВЕДЕНИЯ ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЙ В РАМКАХ ПРОЕКТА КОМПЛЕКСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ВОДНОЙ СРЕДОЙ НА ОСНОВЕ ТРЕХСТОРОННЕЙ ИГРЫ Чжан Цян	214

Contents

SECTION 1. ECONOMIC THEORY

HOUSEHOLD SAVINGS AS A FACTOR OF PROGRESSIVE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY Valiullina E.R.	3
SECTION 2. REGIONAL AND SECTORAL ECONOMY	
SOME STRUCTURAL TRANSFORMATIONS IN THE ECONOMIC SPACE OF THE SVERDLOVSK REGION Alekseeva E.V., Novikova N.V.	6
METHODOLOGICAL ASPECT OF ASSESSING THE REGIONAL VOLUME OF QUOTAS AND COST OF CARBON Belik I.S., Nikulina N.L., Starodubets N.V.	10
IMPROVING THE INNOVATION CLIMATE OF THE BORDER REGION UNDER SANCTIONS PRESSURE Birulya N.D.	16
INFORMATION TECHNOLOGY AS A FACTOR OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF BUSINESS PROCESSES OF INDUSTRIAL ENTERPRISES OF SMALL AND MEDIUM BUSINESSES (BASED ON THE EXAMPLE OF A DIGITAL TWIN IN RECRUITING MARKETING) Burlakov V.V., Yusova M.V., Myasoedova T.K.	21
GREEN FINANCE SUPPORTS CHINAS ENERGY ECONOMIC TRANSFORMATION Wang Panfeng	27
METHODOLOGICAL TOOLKIT FOR ASSESSING INNOVATION ACTIVITIES OF RUSSIAN PHARMACEUTICAL MANUFACTURERS Volin A.Yu.	31
IMPROVING INSTRUMENTS FOR STIMULATING IMPORT SUBSTITUTION IN THE RUSSIAN ECONOMY Garnov A.P., Asyaeva E.A., Tursunov B.A.	35
STATE STRATEGIES IN THE FIELD OF PROTECTION OF THE DOMESTIC ECONOMY IN THE CONDITIONS OF GLOBAL CHALLENGES Evseenko E.A.	38
LEVEL OF ORGANIZATION OF PRODUCTION IN THE SYSTEM OF COMPREHENSIVE ASSESSMENT OF THE QUALITY OF FUNCTIONING PRODUCTION SYSTEMS Ibragimova L.D.	41
INTEGRATED PLANNING AND THE NEED FOR IT TRANSFORMATIONS AT THE CURRENT STAGE OF TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT Ladushin D.P.	47
PROBLEMS OF ENTERPRISES WHEN CHANGING LOGISTICS ROUTES AND THEIR IMPACT ON ECONOMIC GROWTH Lyamanova E.A.	52
SUSTAINABLE DEVELOPMENT IN THE HISTORICAL AND CULTURAL SPACE OF THE REGION Malyshev D.P., Shtol V.V.	55
IMPLEMENTATION OF STATE POLICY FOR THE DEVELOPMENT OF THE AGRICULTURAL SECTOR OF THE REGION (BASED ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF BURYATIA) Naidanova E.B., Sakharovskaya E.Ts., Dambueva M.M., Bordojev D.G., Mikulchinova E.A.	59
THEORETICAL AND APPLIED ASPECTS OF THE ECONOMICS OF FEDERAL RELATIONS Peshkov V.V., Kalyuzhnova N.Ya., Nechaev A.S., Zakharov S.V., Xu Lingchong	63
ANALYSIS OF OPTIONS FOR RESTRUCTURING ACCOUNTS PAYABLE AND RECEIVABLE OF SUE VODOKANAL ST. PETERSBURG UNDER WATER CONCESSION AGREEMENTS Rodionov A.P.	67
ISSUES OF THE DEVELOPMENT OF MULTIMODAL TRANSPORTATION IN THE CONTEXT OF ENSURING REGIONAL ECONOMIC SECURITY Romanova I.V., Kopteva L.A.	71
ANALYSIS OF THE IMPACT OF THE FUNCTIONING OF THE ECONOMIC SECURITY SERVICE ON THE PREVENTION OF ENTERPRISE BANKRUPTCY Romanova I.V., Rasskazova O.A.	75
FORMATION OF A FORECAST MODEL OF STRATEGIC DEVELOPMENT OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE USING THE RECURRENT METHOD Sviridov A.S., Ovcharov A.A., Budkova S.V., Bezrukova T.L., Tyurin O.S.	79
"FACIAL" OF SANCTION WARS FROM THE POINT OF VIEW OF ECONOMIC THEORY AND PRACTICE Chernova V.V., Meshkova L.L., Kozlov A.A.	88
CONSTRUCTION, DIMENSION AND MEASUREMENT OF PROJECT LOAD OF PROJECT-ORIENTED ENTERPRISES Zhang Qinag	91
IMPROVING THE METHODOLOGY OF COST ANALYSIS BASED ON A FUNCTIONAL APPROACH Chuchuk E.S., Plaskova N.S.	102
ECONOMIC-MATHEMATICAL MODEL FOR ASSESSING THE ECONOMIC EFFECT OF ENERGY BUSINESS DIVERSIFICATION BASED ON INVESTMENT ANALYSIS Shuvalov I.G., Smirnova D.A., Abramova E.Yu.	107
THE EFFECTIVENESS OF AN END-TO-END DIGITAL INTEGRATOR - A DIGITAL PLATFORM THAT UNITES PARTICIPANTS IN CARGO TRANSPORTATION - «ELECTRONIC TRADING PLATFORM «CARGO TRANSPORTATION» Gulyi I.M.	113
ASPECTS OF DEVELOPMENT OF THE INDUSTRIAL SECTOR OF RUSSIA IN THE CONTEXT OF EXISTING PROBLEMS Kabachevskaya E.A., Kosenko S.G., Aivazov A.L., Timova Z.Kh.	117
TYOLOGY OF ENVIRONMENTAL AUCTIONS	122

<i>Kirei V.V.</i> METHODS FOR FORMING AN INTERNATIONAL COMPETITIVE STRATEGY	126
<i>Mullina I.V.</i> CURRENT STATE OF GRAIN PRODUCTION IN RUSSIA	130
<i>Мухаметгалиев Ф.Н., Ситдикова Л.Ф., Лукин А.С., Хурамшин Н.Ф.</i> FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL PRODUCTION IN INSTITUTIONS OF THE PENAL SYSTEM	134
<i>Sedykh V.A.</i> DESIGNING THE STRUCTURE OF THE INTERNAL CIRCUIT OF THE DIGITAL ECOSYSTEM OF INNOVATION BASED ON AN INNOVATION ENTERPRISE	137
<i>Skeeter N.N., Ketko N.V., Simonov A.B., Baryshnikov N.S.</i> IMPROVING THE REMUNERATION SYSTEM AT A HIGH-TECH INDUSTRIAL ENTERPRISE	141
<i>Yadransky D.N., Chumak E.V.</i>	

SECTION 3. FINANCE

<i>THEORETICAL ASPECTS OF CIRCULATION OF DIGITAL FINANCIAL ASSETS</i>	145
<i>Bolvachev A.I., Kolmakov V.V., Koshelev K.A.</i> OPPORTUNITIES TO ATTRACT DEBT FINANCING BY RUSSIAN COMPANIES UNDER SANCTIONS	150
<i>Jurazoda Umar</i> THE IMPACT OF DIGITAL INNOVATION TECHNOLOGIES ON THE COST OF BANKS IN RUSSIA AND ABROAD	153
<i>Karikh D.A.</i> SCIENTIFIC AND METHODOLOGICAL APPROACHES TO DETERMINING THE AREA OF RISK IN THE SYSTEM OF INTERNAL STATE (MUNICIPAL) FINANCIAL CONTROL	158
<i>Letunovsky V.V.</i> FISCAL POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION AT THE TURN OF THE DECADES OF THE 21ST CENTURY	162
<i>Masyuk O.A.</i> WINDFALL TAX AND AN ALTERNATIVE METHOD OF INCREASING REVENUE OF THE FEDERAL BUDGET OF THE RUSSIAN FEDERATION IN CONDITIONS OF MACROECONOMIC INSTABILITY	167
<i>Nechaev A.A.</i> MODELING OF BUDGET SUSTAINABILITY MANAGEMENT IN THE REGIONAL ECONOMY	173
<i>Ovchinnikova M.V.</i> PROBLEMS OF ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIPS IN ENSURING THE IMPLEMENTATION OF SOCIALLY SIGNIFICANT PROJECTS	176
<i>Pestov N.V.</i> IMPACT OF ESG-PRINCIPLES ON THE DEVELOPMENT OF GCP INFRASTRUCTURE PROJECTS IN RUSSIA	183
<i>Polonenko V.A.</i> ECOLOGICAL INVESTMENTS AS AN INNOVATIVE COMPONENT OF QUALITY AND COMFORTABLE LIFE OF THE POPULATION	188
<i>Chepik O.V., Ryzhov I.V., Spilnichenko V.K.</i> MAIN FACTORS AFFECTING THE ACTIVITIES OF THE AGRICULTURAL INDUSTRY	194
<i>Chilimova T.A., Ovsyannikova E.Yu.</i>	

SECTION 4. WORLD ECONOMY

<i>PROSPECTS FOR EUROPEAN SEA PORTS IN THE WORLD CONTAINER SHIPPING MARKET</i>	198
<i>Dolenina O.E., Perevalova V.D.</i> ANALYSIS OF ENERGY EFFICIENCY OF CHEMICAL PRODUCTIONS IN DEVELOPING MARKETS FROM THE POINT OF VIEW OF ESG METHODOLOGY	207
<i>Lyuksheyn A.M., Gamarnik I.A., Makarova M.P.</i> DOMESTIC AND FOREIGN EXPERIENCE IN CONCLUSION OF CONCESSION AGREEMENTS IN THE FIELD OF WATER USE	210
<i>Rodionov A.P.</i> A STUDY ON DECISION-MAKING BEHAVIOR OF WATER ENVIRONMENT COMPREHENSIVE GOVERNANCE PROJECT BASED ON THREE-PARTY GAME	214
<i>Zhang Qinag</i>	